



Delårsrapport Q2

Januari – juni 2026

LIME TECHNOLOGIES AB (PUBL)

TILLVÄXT Q2

12%

Organisk
nettoomsättningstillväxt

LÖNSAMHET Q2

25%

Justerad EBITA-marginal

ARR-TILLVÄXT Q2

10%

Annual recurring revenue

VD HAR ORDET

"På en snabbföränderlig
marknad stärker vi vår posi-
tion som Europas heltäckan-
de partner för affärskritiska
kundprocesser."

Läs mer på s. 3

Perioden i sammandrag

ANDRA KVARTALET 2026

- Nettoomsättningen ökade till 205,3 MSEK (183,0) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 12 %
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 12 %
- Mjukvaruintäkterna ökade till 136,7 MSEK (124,2) vilket innebär en mjukvarutillväxt om 10 %
- Återkommande intäkter ökade till 136,7 MSEK (124,2) vilket innebär en tillväxt om 10 %
- Årsnormaliserat värde av de återkommande intäkterna uppgick vid utgången av kvartalet till 552,2 MSEK (501,7), vilket innebär en ARR-tillväxt om 10 %. Justerat för valutaeffekter uppgick ARR-tillväxten till 10 %
- EBITA ökade med 18 % till 52,1 MSEK (44,3), motsvarande en EBITA-marginal om 25 % (24)
- Jämförelsestörande poster uppgick till 0 MSEK (-0,7)
- Justerad EBITA-marginal uppgick till 25 % (25)
- Rörelseresultat, EBIT, ökade till 43,7 MSEK (35,2)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 56,3 MSEK (49,1)
- Resultat efter skatt ökade till 31,9 MSEK (26,2)
- Resultat per aktie, före utspädning, ökade till 2,39 kr (1,97) och efter utspädning till 2,39 kr (1,95)

FÖRSTA HALVÅRET 2026 (PERIODEN)

- Nettoomsättningen ökade till 405,2 MSEK (371,2) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 9 %
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 10 %
- Mjukvaruintäkterna ökade till 268,6 MSEK (246,0) vilket innebär en mjukvarutillväxt om 9 %
- Återkommande intäkter ökade till 268,6 MSEK (246,6) vilket innebär en tillväxt om 9 %
- EBITA ökade med 13 % till 102,0 MSEK (89,9) motsvarande en EBITA-marginal om 25 % (24)
- Jämförelsestörande poster uppgick till 0 MSEK (-2,3)
- Justerad EBITA-marginal uppgick till 25 % (25)
- Rörelseresultat, EBIT, ökade till 84,6 MSEK (71,5)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 107,9 MSEK (102,3)
- Resultat efter skatt ökade till 62,3 MSEK (54,3)
- Resultat per aktie, före utspädning, ökade till 4,67 kr (4,08) och efter utspädning till 4,67 kr (4,04)

ARR-tillväxt
Q2 2026

10%

Justerad EBITA-marginal
Q2 2026

25%

Organisk nettoomsätt-
ningstillväxt Q2 2026

12%

MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning	205,3	183,0	405,2	371,2	739,8
Annual Recurring Revenue (ARR)	552,2	501,7	552,2	501,7	519,1
Återkommande intäkter	136,7	124,2	268,6	246,6	501,0
EBITDA	65,5	55,5	127,8	112,4	227,5
EBITDA (%)	32%	30%	32%	30%	31%
EBITA	52,1	44,3	102,0	89,9	182,7
EBITA (%)	25%	24%	25%	24%	25%
Justerad EBITA	52,1	45,0	102,0	92,2	184,9
Justerad EBITA (%)	25%	25%	25%	25%	25%
Rörelseresultat, EBIT	43,7	35,2	84,6	71,5	146,0
Rörelseresultat, EBIT (%)	21%	19%	21%	19%	20%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	2,39	1,97	4,67	4,08	8,40
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	2,39	1,95	4,67	4,04	8,35
Kassaflöde från den löpande verksamheten	56,3	49,1	107,9	102,3	187,0

Trenden håller i sig. Ökad tillväxt och lönsamhet.

Omsättningen ökar till 205 MSEK i kvartalet, vilket motsvarar en tillväxt om 12% och EBITA-marginalen uppgår till 25%. De återkommande mjukvaruintäkterna, ARR, ökar med 10% till 552 MSEK. På en marknad som förändras snabbt stärker vi vår position som Europas heltäckande partner för affärskritiska kundprocesser.

Det andra kvartalet visar att den positiva trenden håller i sig. ARR fortsätter växa, vår tjänsteverksamhet Expert Services levererar och kundretention ökar inom alla fyra affärsområdena. Vi är glada och stolta över att utvecklingen går i rätt riktning, men i sann Limeanda är vi inte nöjda och ser stor potential framåt.

Lime CRM är koncernens motor och levererar stabilt även detta kvartal. Vi fortsätter ta marknadsandelar i Tyskland, bland annat med ett av de största tyska energibolagen, Stadtwerke Leipzig. Vi välkomnar även nya kunder inom övriga vertikaler, däribland Kjellberg & Möller AB inom fastighet. Under kvartalet lanserar vi Workflows, en AI-plattform där användare kan bygga integrationer och AI-agenter direkt i sin CRM-miljö. Kundernas mottagande är mycket positivt med rekorddeltagande vid webinarier och kundevent.

Inom våra tre övriga affärsområden, Lime Go, Lime Connect och Lime Sportadmin, fortsätter den positiva trenden från förra kvartalet och vi ser konkreta resultat av de satsningar vi gjort. I **Lime Go** tar vi stora kliv i rätt riktning med en ny säljdriven ledning och organisation, en ny leverantör av företagsdata och en nyutvecklad AI-driven produkt, Lime Go Agentic, som just nu testas hos ett urval kunder. Tillväxten i **Lime Connect** drivs av vårt AI-erbjudande, som hjälper företag att hantera kunddialoger och öka försäljningen i kanaler som hemsida, chatt, WhatsApp och Messenger. Satsningen får nu tydligt genomslag - fler affärer stängs bland både nya och befintliga kunder och ARR växer. Inom **Lime Sportadmin** har vi fullt fokus på att värva nya föreningar och organisationer, samtidigt som vi påbörjar lanseringen av plattformen på den nederländska marknaden.

RÄTT POSITION PÅ EN FÖRÄNDERLIG MARKNAD

Omvärlden har förändrats påtagligt det senaste året. Vi ser en viss återgång till ett mer avvaktande kundbeteende med uppskjutna beslut och längre säljprocesser som påverkar orderingsgången. Det gör vår etablerade position, lokala närvaro och djupa branschkunskap viktigare än

"Att Lime är det vi alltid har varit - kulturellt, geografiskt och organisatoriskt förankrade i Europa sedan 1990, med ägandeskap för hela värdekedjan och direkta lokala kundrelationer - ger oss en unik differentiering på en marknad dominerad av globala jättar."

någonsin. Tre parallella trender driver utvecklingen. Alla tre stärker Limes position och vi står väl rustade inför skiftet.

Det geopolitiska läget får europeiska bolag att ompröva sina beroenden av amerikanska mjukvaruplattformar. Detta märker vi redan tydligt av i kunddialoger och upphandlingar, inte minst inom branscher med krav på hög säkerhet som energi, fastighet och kommuner. Att Lime är det vi alltid har varit - kulturellt, geografiskt och organisatoriskt förankrade i Europa sedan 1990, med ägandeskap för hela värdekedjan och direkta lokala kundrelationer - ger oss en unik differentiering på en marknad dominerad av globala jättar.

Bolag efterfrågar i allt högre grad vertikala och kundanpassade lösningar, skräddarsydda efter deras befintliga processer och behov. Generiska standardlösningar räcker inte längre för att möta kraven hos moderna B2B-företag. Vi har en flexibel plattform byggd för snabba kundanpassningar och en tydlig vertikal strategi mot energi, fastighet, medlemsorganisationer och partihandel. Det är en kombi-

nation som skapar affärskritiskt värde för våra kunder – och en strukturell konkurrensfördel som inte kan replikeras.

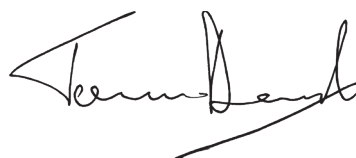
Bolag i alla branscher vet att de behöver implementera AI, men få har en tydlig bild av hur de ska lyckas. Det är samma utmaning som vid varje tekniskifte och en situation vi har navigerat tidigare – med internet, smarta telefoner, cloud och när SaaS ersatte licensmodeller. Varje gång har vår roll varit densamma: vägleda kunden genom skiftet, i deras bransch, på deras villkor. AI är inte annorlunda. Att låta AI förbereda möten, kvalificera inkommande affärsmöjligheter, upptäcka om en kund är på väg att lämna eller ge kundtjänst ett färdigt svarsutkast på sekunder, är en naturlig förlängning av de kärnprocesser vi redan hjälper dem med.

Även storlek och mindset utgör konkurrensfördelar. Att inte vara ett globalt konglomerat som försöker vara allt för alla, utan en etablerad europeisk partner med rätt skala och kultur för att vara snabbrikliga, känna kunder vid namn

och svara snabbt när de ringer. I en omvärld som förutsätter anpassning, förtroende, kompetens och lokal närvaro är det precis den leverantör vi ska vara.

Glad sommar till alla kunder, medarbetare och aktieägare. Med en positiv riktning och en starkare relevans än någonsin ger vi nu allt för att fortsätta trenden uppåt.

Kör Bara Kör, eller KBK, som vi säger på Lime.



Tommas Davoust
Vd & koncernchef, Lime Technologies AB (publ)

3 frågor till Tommas

Vad innebär den europeiska trenden mot digital suveränitet för Limes affär de kommande åren?

Vi är och har alltid varit lokala och nära våra kunder: i språk, support, kultur, organisation och hantering av data. Själva närheten har alltid varit en viktig konkurrensfördel, men det som är nytt för oss är att vårt europeiska ursprung är en direkt fördel. Enligt Gartner kommer 75% av Europas företag välja mjukvara utifrån suveränitet 2030, upp från en siffa som idag är runt 5%. Givet att våra största konkurrenter är amerikanska och att vi är en av de största spelarna i Europa, ser vi såklart en stor möjlighet här. Utöver att vi är ett europeiskt företag som levererar till andra europeiska företag, har vi redan idag möjlighet att erbjuda lösningar helt utan koppling till amerikanska bolag. Vi är även i full gång med att ta fram ett heleuropeiskt clouderbudande, något som efterfrågas i många kunddialoger.

Tillväxten för tjänsteverksamheten, Expert Services, är högre än mjukvarutillväxten i Q2. Är det något vi kan förvänta oss även framöver?

Vi är ett produktbolag och ser tjänsteverksamheten som ett viktigt strategiskt komplement – en central del av erbjudandet som säkerställer att kunderna realiserar värdet av sin investering med oss som rådgivare. Den höga tillväxten i kvartalet är ett resultat av god beläggning och ett starkt kvartal, men förklaras delvis av svaga jämförelsesiffror från 2025 och två fler arbetsdagar i Q2 2026. I takt med att AI effektiviserar tekniska införanden och anpassningar får våra konsulter större möjligheter att agera rådgivare och domänexperter, vilket ökar värdet för kunderna. Vi optimerar inte Expert Services för tillväxt och över tid ser vi att mjukvaran kommer öka som andel av den totala omsättningen, helt i linje med våra finansiella mål.



Ni har tagit fram en helt ny AI-produkt, Lime Go Agentic. Vad är tanken med den och hur förhåller den sig till övriga produktportföljen?

Lime Go Agentic är en ny och fokuserad produkt, byggd från grunden med dagens bästa AI-verktyg och 30 år av europeisk CRM-kunskap. Den ska inte förväxlas med Lime CRM, som är en betydligt bredare och komplex plattform. Lime Go Agentic delar grundvärdet med Lime Go – prospektering och tillgång till företagsdata i realtid – men är byggd agentiskt. Det innebär att AI-agenter faktiskt utför arbete åt användaren, snarare än att bara assistera: researchar konton, förbereder möten, loggar samtal och skriver uppföljningar – medan säljaren fokuserar på att sälja. Människan har alltid sista ordet, och all data hanteras inom EU. I betatestfasen ser vi redan hur systemet eliminerar manuella moment för användarna. Vi rullar successivt ut produkten och den existerar parallellt med den befintliga versionen av Lime Go.

För den bästa kundresan

Vi är Lime: *the Customer Journey Company*. Lime erbjuder en heltäckande plattform för företag som vill optimera sina kundresor och bygga långsiktiga, starka kundrelationer. Vi utvecklar och levererar mjukvara, tjänster, branschinsikter och support – allt med hög kvalitet och engagemang. Lime grundades 1990 och vi har över 500 anställda på kontor runt om i Europa. Idag har vi över 7 500 kunder och mer än en miljon användare.

Produktportfölj & expertis

CRM

Ett branschspecifikt CRM med stöd för hela kundresan. En sammanhållande plattform där flera avdelningar kan samarbeta kring sina kunder. Enkel att skräddarsy för att matcha branschspecifika arbetsflöden och affärskritiska processer

Go

Ett användarvänligt CRM för växande B2B-företag och deras säljteam. Perfekt för att hantera hela säljprocessen mer effektivt: Förbättra samarbetet med en gemensam plattform, och fatta datadrivna beslut.

Connect

Ett AI-drivet verktyg för livechatt och kundkommunikation, skapat för företag som vill locka till sig fler leads, få nöjdare kunder och ge effektiv service via flera kanaler.

Sportadmin

Allt-i-ett-lösning för klubben, lagen och medlemmarna inom administration, medlemshantering, kommunikation och betalningar.

Affärsidé

En heltäckande europeisk leverantör av mjukvara och expertis, med stark lokal förankring

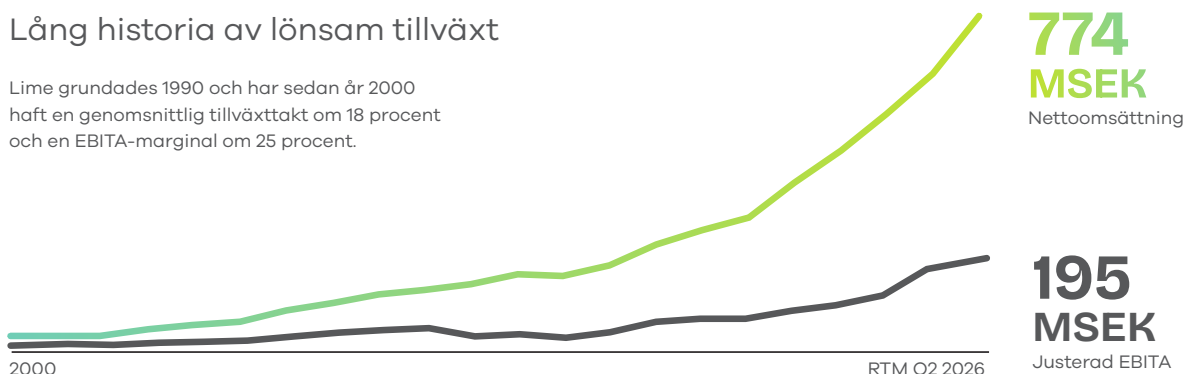
Lime sticker ut bland konkurrenterna genom en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införanden varje år.



Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services) för att införa och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Lång historia av lönsam tillväxt

Lime grundades 1990 och har sedan år 2000 haft en genomsnittlig tillväxttakt om 18 procent och en EBITA-marginal om 25 procent.



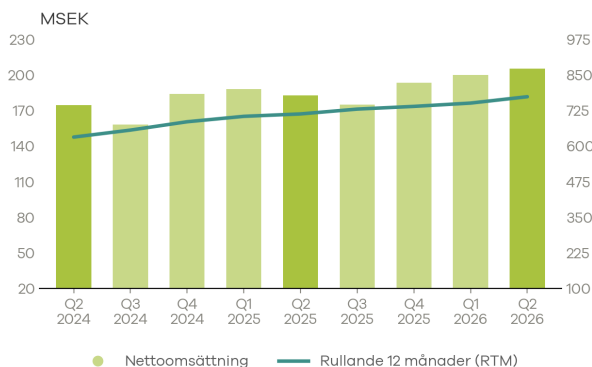
Lime i sammandrag

OMSÄTTNING

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i kvartalet ökade till 205,3 MSEK (183,0) motsvarande en tillväxt på 12 %. Den organiska nettoomsättningstillväxten uppgick till 12 %.

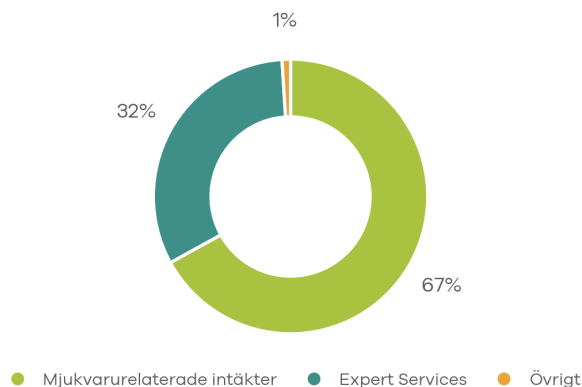
Nettoomsättningen i perioden ökade till 405,2 MSEK (371,2) motsvarande en tillväxt på 9 %. Den organiska nettoomsättningstillväxten uppgick till 10 %.



Fördelning nettoomsättning

I kvartalet avser 67 % av nettoomsättningen intäkter från mjukvara och 32 % från Expert Services. I perioden avser 66 % av intäkterna mjukvara och 32 % Expert Services.

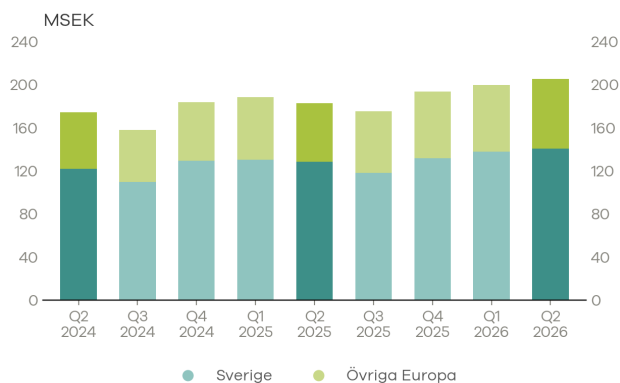
I kvartalet ökade intäkterna från mjukvara till 136,7 MSEK (124,2), en ökning om 10 % jämfört med föregående år. Intäkterna från Expert Services ökade till 65,6 MSEK (56,6), en ökning om 16 %. I perioden ökade intäkterna från mjukvara till 268,6 MSEK (246,0), en ökning om 9 % jämfört med föregående år. Intäkterna från Expert Services ökade till 130,7 MSEK (120,1), en ökning om 9 %.



Nettoomsättning per segment

Nettoomsättningen i kvartalet ökade till 140,7 MSEK (128,6) i Sverige och till 64,6 MSEK (54,3) i Övriga Europa. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 9 % och i Övriga Europa till 19 %.

Nettoomsättningen i perioden ökade till 278,4 MSEK (259,1) i Sverige och till 126,8 MSEK (112,1) i Övriga Europa. Periodens nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 7 % och i Övriga Europa till 13 %.



Annual Recurring Revenue (ARR)

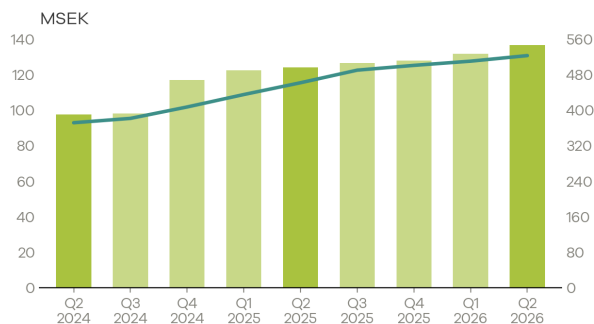
Årsnormaliserat värde av de återkommande intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av kvartalet till 552,2 MSEK (501,7). De årsnormaliserade återkommande intäkterna ökade med 10 % jämfört med motsvarande period föregående år. Justerat för valutaeffekter uppgick tillväxten till 10 %.



Återkommande intäkter

De återkommande intäkterna ökade till 136,7 MSEK (124,2) i kvartalet, vilket är en ökning med 10 % jämfört med motsvarande period föregående år.

De återkommande intäkterna i perioden ökade till 268,6 MSEK (246,6), vilket är en ökning med 9 % jämfört med motsvarande period föregående år.

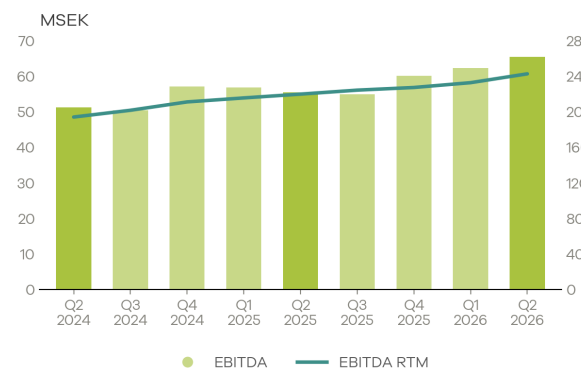


RÖRELSERESULTAT

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, ökade i kvartalet till 65,5 MSEK (55,5) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 32 % (30). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBITDA i kvartalet till 65,5 MSEK (56,2) motsvarande en marginal om 32 % (31). EBITDA i Sverige ökade till 38,5 MSEK (35,8) och i övriga Europa till 26,9 MSEK (19,7) i kvartalet.

Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, ökade i perioden till 127,8 MSEK (112,4) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 32 % (30). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBITDA i perioden till 127,8 MSEK (114,7) motsvarande en marginal om 32 % (31). EBITDA i Sverige ökade till 81,2 MSEK (73,2) och i övriga Europa till 46,6 MSEK (39,2) i perioden.



EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, ökade i kvartalet med 18 % till 52,1 MSEK (44,3) motsvarande en EBITA-marginal på 25 % (24). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBITA i perioden till 52,1 MSEK (45,0) motsvarande en marginal om 25 % (25).

I perioden ökade rörelseresultatet före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, med 13 % till 102,0 MSEK (89,9) motsvarande en EBITA marginal på 25 % (24). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBITA i perioden till 102,0 MSEK (92,2) motsvarande en marginal om 25 % (25).

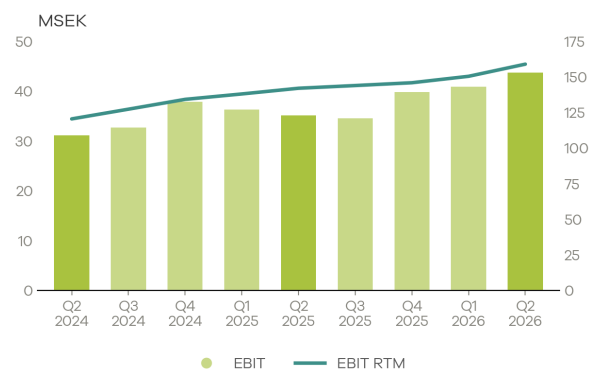


EBIT

Rörelseresultatet, EBIT, ökade i kvartalet till 43,7 MSEK (35,2) motsvarande en rörelsemarginal på 21 % (19). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBIT i perioden till 43,7 MSEK (35,8) motsvarande en marginal om 21 % (20).

Rörelseresultatet, EBIT, ökade i perioden till 84,6 MSEK (71,5) motsvarande en rörelsemarginal på 21 % (19). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBIT i perioden till 84,6 MSEK (73,8) motsvarande en marginal om 21 % (20).

Avskrivningarna ökar jämfört med motsvarande perioder föregående år med anledning av ökade investeringar i egen utveckling samt avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar relaterat till förvärvade dotterbolag.



KASSAFLÖDE & INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till 56,3 MSEK (49,1).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick i perioden till 107,9 MSEK (102,3).

I kvartalet uppgick investeringar i immateriella anläggningstillgångar till 15,0 MSEK (13,7) hänförligt till kostnader avseende utveckling av egen programvara.

I perioden uppgick investeringar i immateriella anläggningstillgångar till 33,5 MSEK (27,8) hänförligt till kostnader avseende utveckling av egen programvara samt förvärv av portallösning i Tyskland.

I kvartalet uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 7,5 MSEK (6,2) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 5,5 MSEK (4,8).

I perioden uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 15,0 MSEK (12,3) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 10,1 MSEK (9,6).

Utdelning till aktieägarna uppgick i kvartalet till 30,0 MSEK (26,6).

EGET KAPITAL & SKULDER

Koncernens eget kapital uppgick till 368,9 MSEK (310,8) vid rapportperiodens utgång.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 201,3 MSEK (248,1) vid periodens utgång inklusive leasingskuld avseende nyttjanderätter om 40,0 MSEK (37,1). Vid periodens slut uppgick likvida medel till 64,7 MSEK (56,2). Koncernens nettoskuld uppgick till 134,2 MSEK (190,6) inklusive leasingskuld.

AKTIESPARPROGRAM

Årsstämman den 26 april 2023 fattade beslut om införandet av ett aktiesparprogram, LTIP 2023. Samtliga medarbetare i Lime per den 1 maj 2023 erbjöds att delta. Programmet förutsätter att deltagarna förvärvade aktier i Bolaget till marknadspris på Nasdaq Stockholm under perioden 1 juni 2023 till 31 maj 2024.

Under förutsättning att deltagarna behöll aktierna under tre år, en period som slutade den 2 juni 2026, att deltagaren var anställd under hela perioden samt att Lime uppfyllde prestationskriteriet, skulle varje aktie berättiga deltagaren två eller tre aktier, beroende på roll. Prestationskriteriet fastställdes av styrelsen och var i linje med Limes finansiella mål.

Verkligt värde för incitamentsaktierna bestämdes till värdet vid tecknandet. Eftersom detta var en aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument skedde ingen omvärdering av verkligt värde av incitamentsaktierna.

Utfall för aktiesparprogram LTIP 2023

Utfallet i Limes aktiesparprogram för LTIP 2023 har fastställts, och innebär att 17 887 aktier levererades till deltagare i programmet. Aktierna registrerades under det andra kvartalet 2026, genom utnyttjande av 17 887 teckningsoptioner.

TECKNINGSOPTIONER

Årsstämman den 26 april 2023 fattade beslut om att emittera 68 160 teckningsoptioner vederlagsfritt till det helägda dotterbolaget Hysminai AB. Teckningsoptionerna skulle användas för att säkerställa Limes åtagande med anledning av aktiesparprogrammet, LTIP 2023. I och med avslutande av LTIP 2023 har 17 887 teckningsoptioner nyttjats för teckning av aktier.

LIME TECHNOLOGIES AB:S AKTIE

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Mid Cap, sektorn Teknik. Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 342 647, varav inga aktier innehas i eget förvar.

FINANSIELLA MÅL

- Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig ARR-tillväxt överstigande 18 procent.
- Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA-marginal överstigande 27 procent.
- Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden, exklusive leasingskulden, i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5.
- Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtpotentialer, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

ÖVRIGT

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 512 personer (508). Medelantalet anställda under de senaste 12 månaderna uppgick till 497 personer (480).

MODERBOLAGET

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD och CFO har bolaget inga anställda vid utgången av perioden.

Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick i kvartalet till -1,5 MSEK (-1,3). Rörelseresultatet i perioden uppgick till -2,8 MSEK (-3,0). Likvida medel uppgick till 9,1 MSEK (5,9) och upplåningen till 0 MSEK (37,5).

ÅRSSTÄMMA 2026

Vid årsstämman 21 april 2026 beslutades att omvälja styrelseledamöterna Erik Syrén, Johanna Fagerstedt, Lars Stugemo, Anna Jennehov och Emil Hjalmarsson intill slutet

av årsstämman 2027. Årsstämman beslöt om nyval av Fredrik Ruben till styrelseledamot för tiden intill slutet av årsstämman 2027. Erik Syrén omvaldes till styrelsens ordförande för samma period.

Övriga beslut från stämman:

- Årsstämman beslöt i enlighet med styrelsens förslag att bemyndiga styrelsen att, vid ett eller flera tillfällen fram till nästa årsstämma, besluta om förvärv av bolagets egna aktier. Syftet med bemyndigandet är att ge styrelsen verktyg för aktiv kapitalallokering i en period präglad av kraftiga rörelser på aktiemarknaden. Bolaget bedömer att den nuvarande marknadssituationen kan skapa möjligheter att leverera värde till aktieägarna. Förvärv får ske av högst så många aktier att bolagets innehav av egna aktier vid var tid inte överstiger tio (10) procent av samtliga aktier i bolaget.
- Årsstämman beslöt att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till årsstämman 2027 besluta om emission av aktier mot kontant betalning, med bestämmelse om apport eller kvittning eller eljest med villkor samt att därvid kunna avvika från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet är begränsat till tio (10) procent av det totala antalet aktier i bolaget vid tidpunkten för beslutet om bemyndigande. I den mån emission sker med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt ska emissionen ske på marknadsmässiga villkor. Syftet med bemyndigandet och skälet till att tillåta avvikelser från aktieägarnas företrädesrätt är att skapa flexibilitet och möjliggöra för bolaget att anskaffa kapital för att fullfölja potentiella tillväxtmöjligheter i enlighet med dess antagna strategi.
- Årsstämman beslutade om en ökad utdelning till 4,50 (4,00) kr per aktie motsvarande 60 MSEK, att utbetalas i två delar om 2,25 kr vid vardera tillfälle. Avstämningsdag för det första delen var den 4 maj 2026 och är för den andra delen 3 november 2026. Utbetalning av den första delen genomfördes 7 maj 2026 och den andra delen kommer utbetalas den 6 november 2026.

HÄNDELSE UNDER ANDRA KVARTALET

- Första delen av beslutad utdelning utbetalades i maj 2026, 2,25 kr per aktie och totalt 30,0 MSEK.
- I och med avslutande av aktiesparprogrammet LTIP 2023 har 17 887 teckningsoptioner nyttjats för teckning av aktier.

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Det förekommer inga väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång.

KORT OM LIME

Heltäckande europeisk SaaS-leverantör av kundvårdslösningar

Lime erbjuder en heltäckande plattform för företag som vill optimera sina kundresor och bygga långsiktiga, starka kundrelationer. Vi utvecklar och levererar mjukvara, tjänster, branschinsikter och support – allt med hög kvalitet och engagemang.

Lime sticker ut bland konkurrenterna genom en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införande varje år. Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller "Expert-tjänster") för att införa och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Sedan vår start i Lund 1990 har vi vuxit till över 500 medarbetare med tolv kontor spridda över Europa. Idag använder fler än 7 500 företag våra lösningar för att attrahera nya kunder och maximera värdet i befintliga kundrelationer.

STRATEGIER

Underliggande marknadstillväxt

Lime befinner sig på en marknad med en stark underliggande tillväxt som framför allt drivs av en ökad digitalisering, en förflyttning till molnbaserad mjukvara och en abonnemangsbaserad prismodell. Vi ser även ett tilltagande intresse för europeisk mjukvara i ett förändrat geopolitiskt läge.

Internationalisering

Lime har en lång historia av mycket goda resultat i Sverige, med en marknadsledande position sedan 2015. Vi har även etablerade positioner i Norge, Finland och Danmark, med en marknadsledande roll bland norska energibolag. Sedan 2020 har vi verksamhet i Nederländerna och Tyskland, som ska lägga grunden för framtida tillväxt efterhand som marknaderna i Norden blir mer mogna. Tyskland står just nu för koncernens snabbaste tillväxttakt.

Uppgraderingar och ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime har en stor befintlig kundbas med stor merförsäljningspotential i syfte att bredda användandet av tjänster och lösningar. Vi har successivt drivit på uppgraderingar till mer moderna molnlösningar, samt förflyttningar från up-front-betalningar till abonnemangstjänster, vilket ökat såväl kundnöjdhet som återkommande intäkter. Nu ligger ett stort fokus på att öka användningen av AI som en integrerad del av vårt erbjudande.

Fortsatt utveckling av produktplattformen och selektiva förvärv

För att stärka konkurrenskraften och möta förändrade marknadsbehov är Limes produktplattform under ständig utveckling. Vi integrerar AI direkt i systemen kunderna använder – inte som ny produkt, utan som intelligens som gör befintliga processer bättre. Då blir vi den självklara partnern. Vi utvärderar ständigt strategiska förvärv för att stärka produkterbjudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

Fokus på utvalda vertikaler

Vi fokuserar på anpassade lösningar för fyra utvalda vertikaler, med målet att bli marknadsledande: energi, fastighet, partihandel och medlemsföretag. Till dessa erbjuder Lime lokal industrispecifik kompetens och färdigpaketerade lösningar, som sparar både tid och pengar för kunden. Detta fokus är extra viktigt på marknaderna utanför Sverige eftersom det ger oss bättre möjligheter att bygga varumärkeskännetecken och ett nätverk av nöjda kunder inom attraktiva segment.

Koncernens nyckeltal

MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning	205,3	183,0	405,2	371,2	739,8
Nettoomsättningstillväxt (%)	12%	5%	9%	8%	8%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	12%	6%	10%	8%	8%
Återkommande intäkter	136,7	124,2	268,6	246,6	501,0
Annual recurring revenue	552,2	501,7	552,2	501,7	519,1
EBITA	52,1	44,3	102,0	89,9	182,7
EBITA (%)	25%	24%	25%	24%	25%
EBITDA	65,5	55,5	127,8	112,4	227,5
EBITDA (%)	32%	30%	32%	30%	31%
Rörelseresultat, EBIT	43,7	35,2	84,6	71,5	146,0
Rörelsemarginal, EBIT (%)	21%	19%	21%	19%	20%
Jämförelsestörande poster	0,0	-0,7	0,0	-2,3	-2,2
Avskrivning nyttjanderättstillgångar	-5,5	-4,8	-10,1	-9,6	-19,2
Justerad EBITA	52,1	45,0	102,0	92,2	184,9
Justerad EBITA (%)	25%	25%	25%	25%	25%
Justerad EBITDA	65,5	56,2	127,8	114,7	229,7
Justerad EBITDA (%)	32%	31%	32%	31%	31%
Justerad EBIT	43,7	35,8	84,6	73,8	148,2
Justerad EBIT (%)	21%	20%	21%	20%	20%
Resultat per aktie (SEK)	2,39	1,97	4,67	4,08	8,40
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	2,39	1,95	4,67	4,04	8,35
Nettoskuld	134,2	190,6	134,2	190,6	159,9
Medelantal anställda (RTM)	497	480	497	480	490
Omsättning per anställd (RTM)	1,6	1,5	1,6	1,5	1,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	56,3	49,1	107,9	102,3	187,0
Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	13 329	13 283	13 327	13 283	13 302

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 23-25.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Nettoomsättning	205 324	182 950	405 187	371 212
Övriga intäkter	161	238	347	705
Summa rörelsens intäkter	205 486	183 189	405 534	371 917
Rörelsens kostnader				
Kostnad för ersättningar till anställda	-118 439	-108 782	-233 483	-221 009
Aktiverat arbete för egen räkning	15 037	13 734	30 018	27 835
Avskrivningar	-21 743	-20 323	-43 156	-40 851
Övriga kostnader	-36 617	-32 622	-74 309	-66 348
Summa rörelsens kostnader	-161 762	-147 994	-320 931	-300 372
Rörelseresultat	43 724	35 195	84 604	71 545
Finansiella poster	-3 203	-4 100	-6 820	-5 798
Resultat efter finansiella poster	40 521	31 095	77 784	65 747
Inkomstskatt	-8 612	-4 933	-15 509	-11 498
Periodens resultat	31 909	26 161	62 276	54 250
Resultat hänförligt till: Moderföretagets aktieägare	31 909	26 161	62 276	54 250
Övrig information				
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, före utspädning	2,39	1,97	4,67	4,08
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, efter utspädning	2,39	1,95	4,67	4,04

Koncernens rapport över totalresultatet

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Periodens resultat	31 909	26 161	62 276	54 250
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	4 043	6 589	6 326	-3 936
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	4 043	6 589	6 326	-3 936
Periodens totalresultat	35 952	32 750	68 602	50 314
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	35 952	32 750	68 602	50 314
	35 952	32 750	68 602	50 314

Koncernens balansräkning i sammandrag

TSEK	2026 2026-06-30	2025 2025-06-30	2025 2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	354 757	355 600	350 373
Övriga immateriella anläggningstillgångar	339 676	343 549	336 112
Nyttjanderättstillgångar	36 060	30 237	23 327
Materiella anläggningstillgångar	6 236	7 543	6 003
Övriga finansiella anläggningstillgångar	2 351	1 243	2 165
Uppskjuten skattefordran	5 355	5 795	4 156
Summa anläggningstillgångar	744 436	743 967	722 136
Kundfordringar	109 193	103 760	105 819
Övriga kortfristiga fordringar	23 191	17 700	21 991
Likvida medel	64 680	56 213	49 238
Summa omsättningstillgångar	197 064	177 672	177 048
Summa tillgångar	941 500	921 639	899 184
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	368 940	310 775	359 327
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	81 749	127 500	85 000
Långfristiga leasingskulder	19 046	21 181	14 684
Övriga långfristiga skulder	32 040	35 994	30 830
Uppskjutna skatteskulder	79 259	81 834	76 768
Summa långfristiga skulder	212 093	266 509	207 282
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	47 500	47 500	60 000
Checkräkningskredit	0	0	6 396
Kortfristiga leasingskulder	20 943	15 924	14 390
Leverantörsskulder	10 334	11 304	12 806
Övriga kortfristiga skulder	70 717	68 473	43 327
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	210 973	201 153	195 656
Summa kortfristiga skulder	360 467	344 355	332 575
Summa eget kapital och skulder	941 500	921 639	899 184

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Föregående års kvartal

TSEK	Aktiekapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2025	531	58 100	22 180	230 643	311 454
Periodens resultat				54 250	54 250
Övrigt totalresultat för året			-3 939		-3 939
Summa totalresultat	0	0	-3 939	54 250	50 311

Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare

Aktiesparprogram				2 144	2 144
Utdelning				-53 134	-53 134
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	-50 990	-50 990
Utgående balans per 30 juni 2025	531	58 100	18 241	233 903	310 775

Föregående kalenderår

TSEK	Aktiekapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2025	531	58 100	22 180	230 643	311 454
Periodens resultat				111 687	111 687
Övrigt totalresultat för året			-12 494		-12 494
Summa totalresultat	0	0	-12 494	111 687	99 193
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission i samband med avslut LTIP 2022	2				2
Aktiesparprogram				1 894	1 894
Utdelning				-53 216	-53 216
Summa transaktioner med aktieägare	2	0	0	-51 322	-51 320
Utgående balans per 31 december 2025	533	58 100	9 686	291 007	359 327

Aktuellt kvartal

TSEK	Aktiekapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2026	533	58 100	9 686	291 007	359 327
Periodens resultat				62 276	62 276
Övrigt totalresultat för året			6 326		6 326
Summa totalresultat	0	0	6 326	62 276	68 602
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission i samband med avslut LTIP 2023	1				1
Aktiesparprogram				972	972
Utdelning				-59 961	-59 961
Summa transaktioner med aktieägare	1	0	0	-58 989	-58 989
Utgående balans per 30 juni 2026	534	58 100	16 012	294 293	368 940

Koncernens kassaflödesanalys

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Periodens rörelseresultat	43 724	35 195	84 604	71 545
Ej kassaflödespåverkande poster	21 037	19 380	43 326	45 029
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	64 761	54 575	127 930	116 574
Förändring av rörelsekapital	4 254	4 047	4 641	7 523
Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital	69 015	58 622	132 571	124 097
Betald ränta	-2 058	-2 173	-3 754	-4 195
Betalda inkomstskatter	-10 694	-7 367	-20 898	-17 578
Kassaflöde från den löpande verksamheten	56 263	49 083	107 919	102 324
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-15 037	-13 735	-33 538	-27 833
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	- 62	-44	-847	-838
Förvärvat dotterföretag	0	0	0	0
Förändringar i finansiella anläggningstillgångar	- 141	-24	-153	51
Erhållen ränta	60	86	133	173
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-15 179	-13 717	-34 406	-28 447
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Nyemission	1	0	1	0
Utdelning	-29 981	-26 568	-29 981	-26 568
Förändring checkräkningskredit	0	0	-6 396	-1 367
Amortering av banklån	-11 875	-15 000	-14 375	-30 000
Amortering av leasing skulder	-5 498	-5 280	-10 128	-9 877
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-47 353	-46 848	-60 879	-67 811
Summa kassaflöde	-6 269	-11 482	12 634	6 066
Minskning/ökning av likvida medel				
Likvida medel vid periodens början	70 201	66 181	49 238	49 047
Kursdifferens i likvida medel	748	1 514	2 808	1 100
Likvida medel vid periodens slut	64 680	56 213	64 680	56 213

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Nettoomsättning	2 344	2 522	4 666	5 146
Övriga intäkter	0	0	4	0
Summa rörelsens intäkter	2 344	2 522	4 670	5 146
Rörelsens kostnader				
Kostnad för ersättningar till anställda	-2 841	-2 885	-5 559	-5 816
Övriga kostnader	-1 020	-940	-1 946	-2 342
Summa rörelsens kostnader	-3 861	-3 825	-7 505	-8 158
Rörelseresultat	-1 517	-1 304	-2 835	-3 012
Finansiella poster	-1 661	-2 817	-2 877	-2 388
Resultat efter finansiella poster	-3 178	-4 120	-5 712	-5 400
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0
Inkomstskatt	634	868	1 155	1 127
Periodens resultat	-2 544	-3 252	-4 557	-4 273

Moderbolagets rapport över totalresultatet

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Periodens resultat	-2 544	-3 252	-4 557	-4 273
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	0	0	0	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0	0	0	0
Periodens totalresultat	-2 544	-3 252	-4 557	-4 273
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-2 544	-3 252	-4 557	-4 273
	-2 544	-3 252	-4 557	-4 273

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	2026 2026-06-30	2025 2025-06-30	2025 2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Andelar i dotterföretag	393 291	392 388	392 352
Summa anläggningstillgångar	393 291	392 388	392 352
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	750	488	208
Fordringar hos koncernföretag	1 014	0	7 922
Övriga kortfristiga fordringar	13 779	8 643	1 693
Likvida medel	9 055	5 921	52
Summa omsättningstillgångar	24 598	15 052	9 874
Summa tillgångar	417 889	407 440	402 227
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	534	531	533
Överkursfond	5 065	5 065	5 065
Balanserat resultat	204 761	177 755	177 423
Periodens resultat	-4 557	-4 273	86 327
Summa eget kapital	205 803	179 079	269 348
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	0	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0	0
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	0	37 500	12 500
Utnyttjad checkräkningskredit	0	0	6 396
Leverantörsskulder	596	409	142
Aktuella skatteskulder	0	0	2 586
Skulder till koncernföretag	177 486	159 884	108 471
Övriga skulder	30 950	27 645	1 540
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 054	2 923	1 243
Summa kortfristiga skulder	212 086	228 361	132 878
Summa eget kapital och skulder	417 889	407 440	402 227

Noter

1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2026 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 30 juni 2026. Koncernen tillämpar, utöver nedan, samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2025-12-31.

Aktiesparprogram

Koncernen har en aktierelaterad ersättningsplan där företaget erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens eget kapitalinstrument. Upplysningar angående dessa planer finns på sidan 8. Programmet är klassificerat som ett eget kapitalreglerat program. Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier genom programmet redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning i eget kapital.

Det totala beloppet att kostnadsföra baseras på det verkliga värdet på de aktier som tilldelas:

- inklusive alla marknadsrelaterade villkor
- exklusive eventuell inverkan från tjänstgöringsvillkor och icke marknadsrelaterade villkor för intjänande (t.ex. lönsamhet, mål för försäljningsökningar och att den anställda kvarstår i företagets tjänst under en angiven tidsperiod),
- inklusive inverkan av villkor som inte utgör intjänandevillkor (exempelvis krav att anställda ska spara eller behålla aktierna under en angiven tidsperiod).

Den totala kostnaden redovisas över intjänandeperioden; perioden över vilken alla de specificerade intjänandevillkoren ska uppfyllas. Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren och tjänstgöringsvillkoren. Den eventuella avvikelserna mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 23-25.

Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader i kvartalet har reducerats med 15,0 MSEK (13,7) avseende utveckling av egen programvara.

2. RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2025.

3. VALUTAPÅVERKAN

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas till balansdagens kurs. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkt- och kostnadsposten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 69 % av svenska kronor, 19 % av euro och 12 % av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 60 % av svenska kronor, 26 % av euro, 14 % av övriga valutor.

4. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

5. SKATT

Skattekostnaden i kvartalet uppgick till 8,6 MSEK (4,9). I perioden uppgick skattekostnaden till 15,5 MSEK (11,5). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.

6. INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

	2026 apr-jun			2025 apr-jun		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Intäkter per intäktssström, TSEK						
Abonnemangsintäkter	91 375	43 412	134 787	81 800	38 485	120 286
Licensintäkter	0	0	0	0	0	0
Supportavtal	1 872	70	1 942	3 660	235	3 895
Expert Services	46 460	19 145	65 605	42 341	14 294	56 635
Övrigt	987	2 003	2 990	824	1 310	2 134
Nettoomsättning	140 693	64 631	205 324	128 625	54 324	182 950

	2026 jan-jun			2025 jan-jun		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Intäkter per intäktssström, TSEK						
Abonnemangsintäkter	179 625	84 533	264 159	161 011	76 787	237 798
Licensintäkter	0	0	0	3	0	3
Supportavtal	4 296	184	4 480	7 726	510	8 236
Expert Services	92 544	38 139	130 684	87 799	32 309	120 107
Övrigt	1 926	3 938	5 864	2 575	2 493	5 068
Nettoomsättning	278 393	126 794	405 187	259 114	112 098	371 212

7. SEGMENTINFORMATION

	2026 apr-jun			2025 apr-jun		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
TSEK						
Nettoomsättning	140 693	64 631	205 324	128 625	54 324	182 950
EBITDA	38 548	26 919	65 467	35 842	19 677	55 518

	2026 jan-jun			2025 jan-jun		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
TSEK						
Nettoomsättning	278 393	126 794	405 187	259 114	112 089	371 212
EBITDA	81 165	46 595	127 760	73 237	39 160	112 396

Kvartalsdata

NIO KVARTAL I SAMMANDRAG

TSEK	Q2 2026	Q1 2026	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024
Försäljning per segment									
Sverige	140 693	137 699	131 746	118 178	128 625	130 489	129 482	109 871	121 676
Övriga Europa	64 631	62 163	61 733	56 929	54 324	57 773	54 437	48 252	52 817
Resultaträkning i sammandrag									
Nettoomsättning	205 324	199 862	193 479	175 107	182 950	188 262	183 919	158 123	174 493
EBITDA	65 467	62 293	60 166	54 909	55 518	56 878	57 175	50 433	51 234
EBITA	52 135	49 913	48 995	43 741	44 300	45 626	47 093	39 288	41 894
EBIT	43 724	40 880	39 869	34 585	35 195	36 351	37 901	32 677	31 187
Rörelsemarginal (%)	21%	20%	21%	20%	19%	19%	21%	21%	18%
Resultat före skatt	40 521	37 263	37 488	31 839	31 095	34 653	32 698	27 235	26 483

KVARTALSVIS FÖRSÄLJNING

Försäljning, TSEK	Q2 2026	Q1 2026	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024
Expert Services	65 605	65 079	61 988	45 631	56 635	63 472	64 530	44 984	61 609
Mjukvarurelaterade intäkter*	136 729	131 909	127 917	126 538	124 181	121 856	116 655	111 564	110 609
Övrigt	2 990	2 874	3 573	2 938	2 134	2 933	2 734	1 575	2 275
Summa	205 324	199 862	193 479	175 107	182 950	188 262	183 919	158 123	174 493
Varav återkommande intäkter	136 729	131 909	127 917	126 538	124 181	122 375	117 048	111 564	110 609
Varav återkommande intäkter (%)	67%	66%	66%	72%	68%	65%	64%	71%	63%
Nettoomsättningstillväxt (%)	12%	6%	5%	11%	5%	11%	19%	18%	21%
Tillväxt återkommande intäkter	10%	8%	9%	13%	12%	16%	28%	26%	30%

* Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangsentäkter, licensintäkter och supportavtal.

Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

ANNUAL RECURRING REVENUE

Kvartalets sista månads återkommande intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun
Återkommande intäkter (kvartal)	136 729	124 181
ARR	552 219	501 742

GENOMSnittligt Antal UTESTÅENDE AKTIER

Avser ett tidsvägt genomsnitt av antal utestående aktier under perioden, med avdrag för återköpta egna aktier som innehas av koncernen. Begreppet används i första hand vid beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna.

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Rörelseresultat	43 724	35 195	84 604	71 545
Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	8 411	9 105	17 444	18 381
EBITA	52 135	44 300	102 049	89 926
Nettoomsättning	205 324	182 950	405 187	371 212
EBITA (%)	25%	24%	25%	24%

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Rörelseresultat	43 724	35 195	84 604	71 545
Avskrivningar	21 743	20 323	43 156	40 851
EBITDA	65 467	55 518	127 760	112 396
Nettoomsättning	205 324	182 950	405 187	371 212
EBITDA (%)	32%	30%	32%	30%

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

TSEK	2026-06-30	2025-06-30
Övriga finansiella anläggningstillgångar	2 351	1 243
Likvida medel	64 680	56 213
Finansiella tillgångar	67 031	57 456

JUSTERAD EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är ett komplement till rörelseresultatet justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa rörelseresultatet exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
EBIT	43 724	35 195	84 604	71 545
Jämförelsestörande poster	0	650	0	2 255
Justerad EBIT	43 724	35 845	84 604	73 801
Nettoomsättning	205 324	182 950	405 187	371 212
Justerad EBIT (%)	21%	20%	21%	20%

JUSTERAD EBITA

Justerad EBITA visar EBITA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
EBITA	52 135	44 300	102 049	89 926
Jämförelsestörande poster	0	650	0	2 255
Justerad EBITA	52 135	44 951	102 049	92 182
Nettoomsättning	205 324	182 950	405 187	371 212
Justerad EBITA (%)	25%	25%	25%	25%

JUSTERAD EBITDA

Justerad EBITDA visar EBITDA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITDA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
EBITDA	65 467	55 518	127 760	112 396
Jämförelsestörande poster	0	650	0	2 255
Justerad EBITDA	65 467	56 169	127 760	114 651
Nettoomsättning	205 324	182 950	405 187	371 212
Justerad EBITDA (%)	32%	31%	32%	31%

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvärvsrelaterade poster eller omstruktureringsposter.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Förvärvsrelaterade kostnader	0	0	0	-80
Cyberattack, Sportadmin	0	-650	0	-2 172
Jämförelsestörande poster	0	-650	0	-2 255

KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN PER AKTIE

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet

från den löpande verksamheten per aktie. Antalet aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Kassaflöde från löpande verksamheten	56 263	49 083	107 919	102 324
Genomsnittligt antal aktier (T st)	13 329	13 283	13 327	13 283
Kassaflöde från löpande verksamhet per genomsnittligt antal aktier (kr)	4,22	3,70	8,10	7,70

NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Nettoomsättning, perioden	205 324	182 950	405 187	371 212
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	182 950	174 493	371 212	343 703
Nettoomsättningstillväxt	12%	5%	9%	8%

NETTOSKULD

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

TSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Räntebärande långfristiga skulder	81 749	127 500	85 000
Långfristiga leasingskulder	19 046	21 181	14 684
Övriga långfristiga skulder	32 040	35 994	30 830
Räntebärande kortfristiga skulder	47 500	47 500	60 000
Checkräkningskredit	0	0	6 396
Kortfristiga leasingskulder	20 943	15 924	14 390
Finansiella tillgångar	-67 031	-57 456	-51 403
Nettoskuld	134 246	190 643	159 897

MEDELANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och utveckla personal, utvecklas över tid.

NETTOOMSÄTTNING PER ANSTÄLLD

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

TSEK	2026 jul 2025 -jun 2026	2025 jul 2024 -jun 2025
Nettoomsättning, RTM	773 772	713 255
Antal anställda, RTM	497	480
Nettoomsättning per anställd	1 556	1 485

ORGANISK NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna och valutaeffekter. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Lime-koncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Nettoomsättning, perioden	205 324	182 950	405 187	371 212
Förvärvad nettoomsättning senaste 12 mån	-101	-1 889	-101	-4 067
Valutaeffekt	-582	3 111	2 522	3 207
Organisk nettoomsättning	204 641	184 173	407 608	370 353
Nettoomsättning, motsvarande period föregående år	182 950	174 493	371 212	343 703
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	12%	6%	10%	8%

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangsintäkter.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Abonnemangsintäkter	134 787	120 286	264 159	238 320
Supportavtal	1 942	3 895	4 480	8 236
Återkommande intäkter	136 729	124 181	268 639	246 556

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER I FÖRHÅLLANDE TILL RÖRELSEKOSTNADER

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Återkommande intäkter	136 729	124 181	268 639	246 556
Rörelsekostnader	-161 762	-147 994	-320 931	-300 372
Återkommande intäkter i förhållande till rörelsekostnader	85%	84%	84%	82%

RESULTAT PER AKTIE

Definieras i enlighet med IFRS.

RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING

Definieras i enlighet med IFRS.

RÖRELSEMARGINAL, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Rörelseresultat	43 724	35 195	84 604	71 545
Nettoomsättning	205 324	182 950	405 187	371 212
Rörelsemarginal (%)	21%	19%	21%	19%

RÖRELSERESULTAT, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

Undertecknad försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Lund, den 14 juli 2026

Erik Syrén

Styrelsens ordförande

Anna Jennehov

Styrelseledamot

Emil Hjalmarsson

Styrelseledamot

Johanna Fagerstedt

Styrelseledamot

Lars Stugemo

Styrelseledamot

Fredrik Ruben

Styrelseledamot

Tommas Davoust

Verkställande Direktör

Denna rapport har inte varit föremål för revisorernas granskning.

Denna information utgjorde innan offentliggörandet insiderinformation. Informationen är sådan som Lime Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk och lagen om värdepappersmarknaden.

Denna rapport har upprättats i både en svensk och en engelsk version.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta.

Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.



Finansiell kalender

Samtliga rapporter, årsredovisningar och presentationer finns publicerade på investors.lime-technologies.com. Där kan du också prenumerera på utskick av finansiell information.

20 OKTOBER 2026
Delårsrapport, kvartal 3

FEBRUARI 2027
Bokslutskommuniké 2026

Kontakt

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

ir@lime.tech

CEO Tommas Davoust,
telefon +46 (0)73 991 62 12

CFO Anders Hofvander,
telefon +46 (0)73 438 40 07

IR Jennie Everhed,
telefon +46 (0)72 080 31 01

Lime Technologies AB (publ)
Organisationsnummer: 556953-2616
www.lime-technologies.com
St Lars väg 46, 222 70 Lund
+46 (0) 46 270 48 00