



Delårsrapport Q1

Januari – mars 2026

LIME TECHNOLOGIES AB (PUBL)

TILLVÄXT Q1

8%

Organisk
nettoomsättningstillväxt

LÖNSAMHET Q1

25%

Justerad EBITA-marginal

ARR-TILLVÄXT Q1

9%

Annual recurring revenue

VD HAR ORDET

"Här är vi en naturlig partner som rådgiver och håller våra kunder i handen genom hela AI-resan för kundhantering."

Läs mer på s. 3

Perioden i sammandrag

FÖRSTA KVARTALET 2026

- Nettoomsättningen ökade till 199,9 MSEK (188,3) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 6 %
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 8%*
- Mjukvaruintäkterna ökade till 131,9 MSEK (121,9) vilket innebär en mjukvarutillväxt om 8 %
- Återkommande intäkter ökade till 131,9 MSEK (122,4) vilket innebär en tillväxt om 8 %
- Årsnormaliserat värde av de återkommande intäkterna uppgick vid utgången av kvartalet till 536,4 MSEK (491,4), vilket innebär en ARR-tillväxt om 9 %. Justerat för valutaeffekter uppgick ARR-tillväxten till 9 %
- EBITA ökade till 49,9 MSEK (45,6) vilket innebär en EBITA-marginal om 25 % (24)
- Jämförelsestörande poster uppgick till 0,0 MSEK (-1,6)
- Justerad EBITA-marginal uppgick till 25 % (25)
- Rörelseresultat, EBIT, ökade till 40,9 MSEK (36,4)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 51,7 MSEK (53,2)
- Resultat efter skatt ökade till 30,4 MSEK (28,1)
- Resultat per aktie, före utspädning, ökade till 2,28 kr (2,11) och efter utspädning till 2,27 kr (2,09)

ARR-tillväxt
Q1 2026

9%

Justerad EBITA-marginal
Q1 2026

25%

Organisk nettoomsätt-
ningstillväxt Q1 2026

8%

MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning	199,9	188,3	739,8
Annual Recurring Revenue (ARR)	536,4	491,4	519,1
Återkommande intäkter	131,9	122,4	501,0
EBITDA	62,3	56,9	227,5
EBITDA (%)	31%	30%	31%
EBITA	49,9	45,6	182,7
EBITA (%)	25%	24%	25%
Justerad EBITA	49,9	47,2	184,9
Justerad EBITA (%)	25%	25%	25%
Rörelseresultat, EBIT	40,9	36,4	146,0
Rörelseresultat, EBIT (%)	20%	19%	20%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	2,28	2,11	8,40
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	2,27	2,09	8,35
Kassaflöde från den löpande verksamheten	51,7	53,2	187,0

*Definitionen av organisk nettoomsättningstillväxt har uppdaterats och justerar från och med denna rapport även för valutaeffekter (se sid 25).

Ökad tillväxt och fortsatt stark lönsamhet

Årets första kvartal visar att vi fortsätter stärka vår position på marknaden. Återkommande mjukvaruintäkter (ARR) växer med 9 procent till 536 MSEK — en tydlig förbättring jämfört med föregående kvartal. Samtidigt levererar vi en god lönsamhet om 25 procent. Det sker i ett marknads-läge utan tydlig medvind, vilket bekräftar styrkan i vår affär.

TILLVÄXT PÅ AVVAKTANDE MARKNAD

Omvärlden bjuder på fortsatt osäkerhet – krig, ett volatilt energiläge och ett geopolitiskt klimat som förändras i grunden. Vi ser också en tydlig rörelse mot mer lokala och europeiska lösningar, där beroendet av globala techplattformar ifrågasätts allt oftare. Samtidigt förändrar AI spelreglerna i en takt vi aldrig sett tidigare.

I det marknads-läget ser vi varken dramatisk motvind eller tillväxtoptimism bland våra kunder. Efter en tuffare period under den senare halvan av 2025 visar konsultsidan ökad stabilitet. Intäkterna växer med 3 procent i kvartalet och beläggningsgraden förbättras. Samtidigt ser vi att det underliggande intresset för vår mjukvara håller i sig och vi fortsätter växa. Limegruppens ARR växer med 9 procent i kvartalet – en utveckling i rätt riktning som vi kommer fortsätta driva framåt.

AI BYGGD FÖR ATT ANVÄNDAS DÄR DEN SKAPAR STÖRST VÄRDE

Som vi konstaterade under vår kapitalmarknadsdag i mars, är AI inte längre en trend. Det är en central del av våra kunders förväntningar på sin mjukvara och det finns enorma möjligheter framåt för de aktörer som ställer om snabbt.

Våra kunder vet att de vill investera i AI, men inte *hur* det ska integreras i verksamheten. Här är vi en naturlig partner som rådgör och håller våra kunder i handen genom hela AI-resan för kundhantering – precis samma positionering som vi alltid haft och nu i ny tappning. Att hjälpa kunderna med automatisk kvalificering och prioritering av inkommande affärsmöjligheter, föreslå nästa steg i en pågående affär, upptäcka om en slutkund är på väg att lämna, eller ge kundtjänst ett färdigt svarsutkast på sekunder, är en naturlig förlängning av det partnerskapet.

LIME CRM FORTSÄTTER VINNA MARK INOM ENERGI, FASTIGHET & MEDLEMSORGANISATIONER

Lime CRM är vår motor, och den snurrar. Vi växer starkt inom våra strategiska vertikaler där vi byggt djup branschexpertis: energibolag som hanterar energiförsäljning och anläggningsregister, fastighetsbolag med krav på uthyrningshantering och underhållsplanering, samt medlemsorganisationer som med hjälp av Lime CRM planerar event, utbildar och fakturerar sina medlemmar.

Vi fortsätter att utvecklas med befintliga kunder, såsom HSB Skåne, som numera använder Lime för arbetsorderhantering och Varberg Energi, som går live med vår AI-lösning för kundtjänst. Samtidigt välkomnar vi nya fina företag, däribland Fastighetsägarna GRF och finska Gymnastikförbundet.

Särskilt glädjande är att vi under kvartalet gör tre stora affärer på den tyska marknaden inom energisegmentet — en vertikal vi investerat i under flera år och som återigen ger konkreta resultat. Vi vinner också Limes största affär hittills med Göteborgs Energi på vår svenska hemmamarknad.

POSITIV TREND I LIME GO, LIME CONNECT & LIME SPORTADMIN

Vi ser en positiv vändning i Lime Go, Lime Connect och Lime Sportadmin – tre affärsenheter som vi kämpat med under 2025 och där vi har tydlig potential för accelererad mjukvarutillväxt.

Med ny ledning och ökat kundfokus i **Lime Go** ser vi att vår kärnmålgrupp, de kunder vi är byggda för, nu utgör en allt större del av vår kundbas. Det hjälper oss att behålla fler kunder över tid och öka värdet de får ut. Vi är inte i mål, men ser tydligt att den positionering och segmentering vi drivit under de senare åren ger resultat.

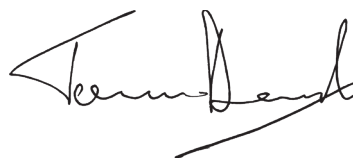
I **Lime Connect** är mottagandet av vårt nya AI-erbjudande fortsatt positivt, vilket bekräftar att vi bygger något som kunderna verkligen värdesätter. Det stärker både befintliga och nya kundrelationer och ger energi inför de kommande kvartalen.

Efter ett utmanande 2025 i **Lime Sportadmin** kan vi äntligen öka tempot i nykunds försäljningen och kundnöjdheten är tillbaka på höga nivåer. Vi lyckas också effektivisera produktutvecklingen väsentligt med hjälp av AI, där lanseringen i Nederländerna och den nya modulen "Schemaläggaren" utgör viktiga steg för tillväxten framåt.

STABIL GRUND & FULL FART FRAMÅT

Vi håller fast vid vår vision: att hjälpa våra kunder skapa starka kundupplevelser i affärskritiska processer genom kombinationen av vår mjukvara och expertis. Med en snabbfotad organisation, hungriga medarbetare, en fantastisk kundbas och lång historia av lönsam tillväxt står vi starka och förväntansfulla inför alla möjligheter som ligger framför oss. Oavsett marknadsläge bygger vi ett ännu bättre Lime — och vi gör det som alltid för att vinna.

Kör Bara Kör, eller KBK, som vi säger på Lime.



Tommas Davoust
Vd & koncernchef, Lime Technologies AB (publ)

3 frågor till Tommas

Varför ska man välja Lime som leverantör istället för att bygga något själv eller köpa in tjänster från ett renodlat AI-bolag?

Vi är en partner och vårt löfte till våra kunder är att hjälpa dem bli ännu bättre på kundhantering. Vår mjukvara och vår expertis är oskiljaktiga — det är kombinationen som skapar stort kundvärde.

Mjukvaran utgör ungefär 20 % av affären. Övriga 80 % är vår verkliga konkurrensfördel: djup branschkunskap, etablerade kundrelationer och enorma mängder data kring affärskritiska processer byggda under trettio år. Till det kommer säkerhet, regelefterlevnad (GDPR, NIS2, AI Act), komplexa integrationer och kontinuerlig förvaltning. Det är det paketet som gör att kunderna tryggt kan använda AI i sin kärnverksamhet - med oss som ansvarig partner.

Lime uppdaterade nyligen sina finansiella mål, där tillväxtmålet numera mäts i ARR och EBITA-marginalen höjdes till 27 % på medellång sikt. När ser vi effekterna på lönsamheten?

Marginalexpansionen drivs av två aspekter som redan är i rörelse. Den första är mixförändringen: när mjukvaran växer som andel av våra totala intäkter förbättras marginalen naturligt, eftersom mjukvara bär en väsentligt högre bruttomarginal än konsulttjänster. Den andra är vår egen produktivitet: vi använder AI internt för att bli effektivare, vilket gör att vi inte behöver växa personalstyrkan i samma takt som tidigare för att driva samma tillväxt. Tillsammans skapar dessa två krafter en successiv marginalexpansion och vi förväntar oss fullt genomslag på medellång sikt.



Tyskland är en viktig tillväxtmarknad för Lime, hur ser du på utsikterna där framöver?

Det är fantastiskt roligt att vår långsiktiga satsning på energimarknaden i Tyskland har fått ett sådant genomslag det senaste året. Vi har byggt detta metodiskt i flera år, och nu vinner vi flera viktiga affärer kvartal efter kvartal. Vår mångåriga erfarenhet som ledande leverantör i Norden positionerar oss väl bland konkurrenterna. Genom att kombinera mjukvara med djup branschkunskap löser vi affärskritiska processer, vilket skapar verkligt kundvärde och långvarigt partnerskap. Den tyska energimarknaden är betydligt större än den nordiska — vi har knappt hunnit skrapa på ytan av potentialen.

För den bästa kundresan

Vi är Lime: *the Customer Journey Company*. Lime erbjuder en heltäckande plattform för företag som vill optimera sina kundresor och bygga långsiktiga, starka kundrelationer. Vi utvecklar och levererar mjukvara, tjänster, branschinsikter och support – allt med hög kvalitet och engagemang.

Lime grundades 1990 och vi har över 500 anställda på kontor runt om i Europa. Idag använder fler än 7 500 företag våra lösningar, både för att vinna nya kunder och för att skapa värdefulla relationer med befintliga kunder. Vårt mål är att hjälpa våra kunder skapa kundresor lika fantastiska som deras affärsverksamhet.

Produktportfölj & expertis

CRM

Ett branschspecifikt CRM med stöd för hela kundresan. För dig som vill ha en sammanhållande plattform där flera avdelningar kan samarbeta kring sina kunder. Enkel att skräddarsy för att matcha branschspecifika arbetsflöden och affärskritiska processer

Go

Ett användarvänligt CRM för växande B2B-företag och deras säljteam. Perfekt för dig som vill hantera hela säljprocessen mer effektivt. Förbättra samarbetet med en gemensam plattform, och börja fatta datadrivna beslut redan idag.

Connect

Ett AI-drivet verktyg för livechatt och kundkommunikation, skapat för företag som vill locka till sig fler leads, få nöjdare kunder och ge effektiv service via flera kanaler.

Sportadmin

Allt-i-ett-lösning för klubben, lagen och medlemmarna inom administration, medlemshantering, kommunikation och betalningar.

Affärsidé

En heltäckande SaaS-leverantör för kundvårdslösningar med stark lokal förankring

Lime sticker ut bland konkurrenterna genom en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införande varje år.



Utveckling
+30 års erfarenhet av att utveckla CRM

Försäljning
Våra lokala experter guidar kunderna rätt.

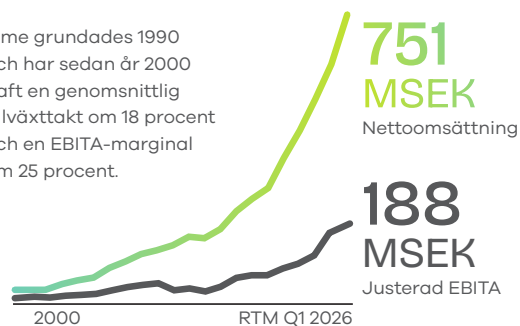
Support
Topprankad, lokal support tillgänglig för alla kunder.

Införanden
Vi gör 100-tals införande per år. Vi har sett allt.

Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services) för att införa och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Lång historia av lönsam tillväxt

Lime grundades 1990 och har sedan år 2000 haft en genomsnittlig tillväxttakt om 18 procent och en EBITA-marginal om 25 procent.

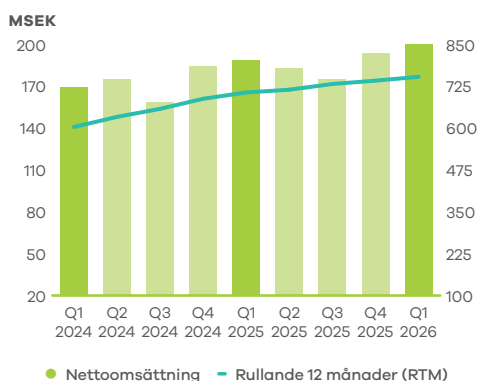


Lime i sammandrag

OMSÄTTNING

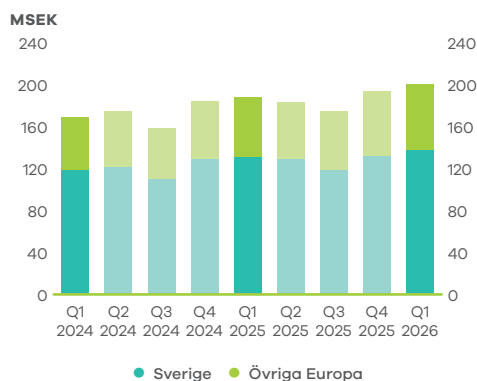
Nettoomsättning

Nettoomsättningen i kvartalet ökade till 199,9 MSEK (188,3) motsvarande en tillväxt på 6 %. Den organiska nettoomsättningstillväxten uppgick till 8 %.



Nettoomsättning per segment

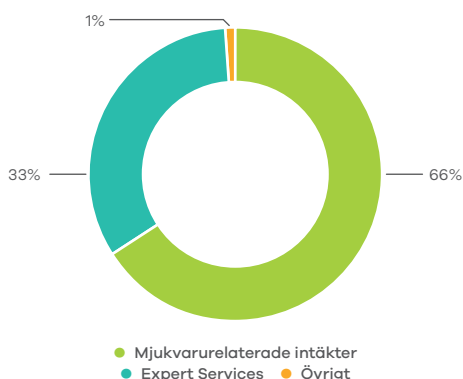
Nettoomsättningen i kvartalet ökade till 137,7 MSEK (130,5) i Sverige och till 62,2 MSEK (57,8) i Övriga Europa. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 6 % och i Övriga Europa till 8 %.



Fördelning nettoomsättning

I kvartalet avser 66 % av nettoomsättningen intäkter från mjukvara och 33 % från Expert Services.

I kvartalet ökade intäkterna från mjukvara till 131,9 MSEK (121,9), en ökning om 8 % jämfört med föregående år. Motsvarande uppgick intäkterna från Expert Services till 65,1 MSEK (63,5), en ökning om 3 %.



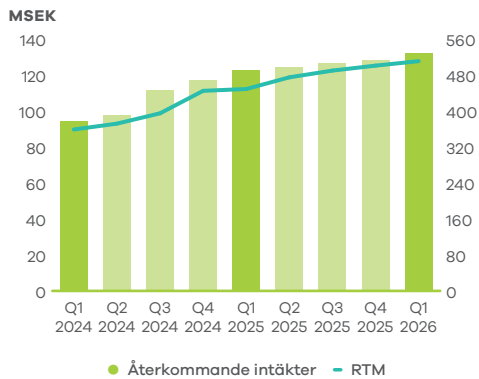
Annual Recurring Revenue (ARR)

Årsnormaliserat värde av de återkommande intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av kvartalet till 536,4 MSEK (491,4). De årsnormaliserade återkommande intäkterna ökade med 9 % jämfört med motsvarande period föregående år. Justerat för valutaeffekter uppgick tillväxten till 9 %.



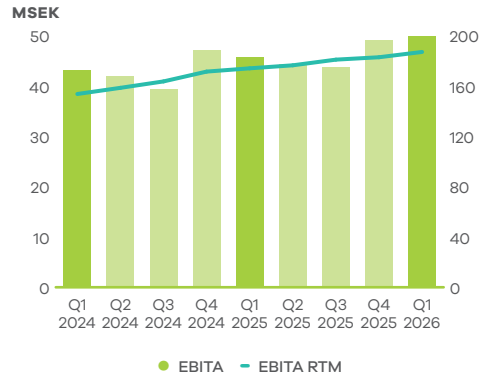
Återkommande intäkter

De återkommande intäkterna uppgick till 131,9 MSEK (122,4) i kvartalet, vilket är en ökning med 8 % jämfört med motsvarande period föregående år.



EBITA

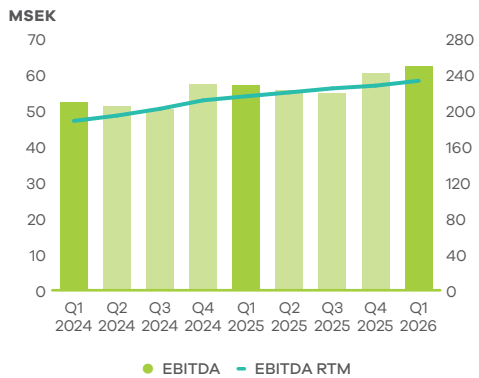
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, ökade i kvartalet till 49,9 MSEK (45,6) motsvarande en EBITA-marginal på 25 % (24). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBITA i perioden till 49,9 MSEK (47,2) motsvarande en marginal om 25 % (25).



RÖRELSERESULTAT

EBITDA

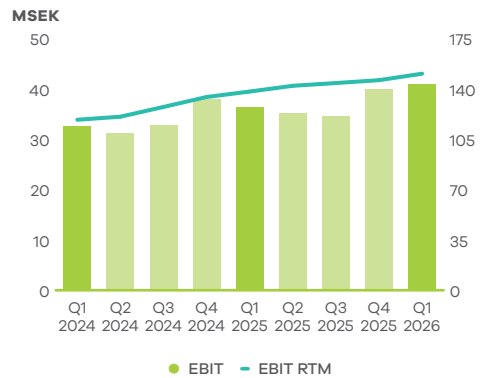
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, ökade i kvartalet till 62,3 MSEK (56,9) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 31 % (30). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBITDA i kvartalet till 62,3 MSEK (58,5) motsvarande en marginal om 31 % (31). EBITDA i Sverige ökade till 42,7 MSEK (37,4) och i övriga Europa till 19,6 MSEK (19,5) i kvartalet.



EBIT

Rörelseresultatet, EBIT, ökade i kvartalet till 40,9 MSEK (36,4) motsvarande en rörelsemarginal på 20 % (19). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBIT i perioden till 40,9 MSEK (38,0) motsvarande en marginal om 20 % (20).

Avskrivningarna ökar jämfört med motsvarande perioder föregående år med anledning av ökade investeringar i egen utveckling samt avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar relaterat till förvärvade dotterbolag.



KASSAFLÖDE & INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till 51,7 MSEK (53,2).

Förändring i rörelsekapital uppgick i kvartalet till 0,4 MSEK (3,5). Det lägre kassaflödet från förändring i rörelsekapital jämfört med föregående år är främst hänförligt till ökning av kundfordringar.

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick i kvartalet till 0,1 MSEK (0,1) exklusive nyttjanderättstillgångar.

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick i kvartalet till 18,5 MSEK (14,1) hänförligt till kostnader avseende utveckling av egen programvara samt förvärv av portallösning i Tyskland.

I kvartalet uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 7,5 MSEK (6,2) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 4,6 MSEK (4,8).

EGET KAPITAL & SKULDER

Koncernens eget kapital uppgick till 392,4 MSEK (330,6) vid rapportperiodens utgång.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 214,0 MSEK (267,2) vid periodens utgång inklusive leasingskuld avseende nyttjanderätter om 41,5 MSEK (41,9). Vid periodens slut uppgick likvida medel till 70,2 MSEK (66,2). Koncernens nettoskuld uppgick till 141,6 MSEK (199,8) inkl leasingskuld.

AKTIESPARPROGRAM

Årsstämorna den 26 april 2023 fattade beslut om införandet av ett aktiesparprogram, LTIP 2023. Samtliga medarbetare i Lime per den 1 maj 2023 erbjöds att delta. Programmet förutsätter att deltagarna förvärvade aktier i Bolaget till marknadspris på Nasdaq Stockholm under perioden 1 juni 2023 till 31 maj 2024.

Under förutsättning att deltagarna behåller aktierna under tre år, en period som slutar den 2 juni 2026, att deltagaren är anställd under hela perioden samt att Lime uppfyller prestationskriteriet kommer varje aktie att berättiga deltagaren två eller tre aktier, beroende på roll. Prestationskriteriet fastställs av styrelsen och är i linje med Limes finansiella mål.

Verkligt värde för incitamentsaktierna bestäms till värdet vid tecknandet. Eftersom detta är en aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument sker ingen omvärdering av verkligt värde av incitamentsaktierna.

Lime gör en uppskattning av hur många deltagare i programmet som kommer att vara kvar i anställning under hela 3-årsperioden, till och med den 2 juni 2026.

TECKNINGSOPTIONER

Årsstämman den 26 april 2023 fattade beslut om att emittera 68 160 teckningsoptioner vederlagsfritt till det helägda dotterbolaget Hysminai AB. Teckningsoptionerna ska

användas för att säkerställa Limes åtagande med anledning av aktiesparprogrammet, LTIP 2023.

LIME TECHNOLOGIES AB:S AKTIE

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Mid Cap, sektorn Teknik. Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 324 760, varav inga aktier innehåses i eget förvar.

FINANSIELLA MÅL

- Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig ARR-tillväxt överstigande 18 procent.
- Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA-marginal överstigande 27 procent.
- Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden, exklusive leasingskulden, i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5.
- Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtpotentialer, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

ÖVRIGT

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 527 personer (511). Medelantalet anställda under perioden uppgick till 493 personer (474).

MODERBOLAGET

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD och CFO har bolaget inga anställda vid utgången av perioden.

Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick i kvartalet till -1,3 MSEK (-1,7). Likvida medel uppgick till 11,6 MSEK (4,1) och upplåningen till 0 MSEK (50,0).

ÅRSSTÄMMA 2026

Lime Technologies AB (publ) håller årsstämma tisdagen den 21 april klockan 17.30 på Kungsbroplan 1 i Stockholm.

VALBEREDNING

Utifrån riktlinjer beslutade på årsstämman i juni 2020 har följande personer utsetts att ingå i Limes valberedning:

- Josef Weidman, ordförande, utsedd av Aktiebolaget Grenspecialisten
- Patrik Jönsson, utsedd av SEB Funds AB
- Erik Syrén, utsedd av Syringa Capital AB

Den 31 augusti 2025 representerade ovanstående valberedning tillsammans 29 % av aktierna och rösterna i Lime Technologies AB (publ).

Valberedningen har förberett förslag till årsstämman 2026 avseende bland annat stämмоordförande, styrelseledamöter, styrelseordförande, styrelsens ersättning, revisorer, revisorsarvoden, valberedningens sammansättning och uppgifter inför årsstämman 2027.

HÄNDELSER UNDER RAPPORTPERIODEN

- I mars beslutade Limes styrelse om uppdaterade finansiella mål. Målen återspeglar bolagets transformation mot en affärsmodell med ännu högre andel återkommande mjukvaruintäkter. Genom att byta måttet från nettoomsättningstillväxt till 18 % ARR-tillväxt får Lime ett finansiellt mål som bättre speglar utvecklingen av den återkommande intäcksströmmen och som är mer relevant för en mjukvarubaserad tillväxtstrategi. Genom att höja EBITA-marginalen till 27 procent återspeglas den effektivisering och skalbarhet som transformationen skapar.
- Den 4 mars höll Lime kapitalmarknadsdag i Stockholm där investerare, analytiker och affärsmedia deltog. Bolagets nya VD Tommas Davoust och ledande befattningshavare presenterade hur bolaget accelererar sin tillväxtresa – med fokus på AI, internationalisering, vertikalisering och den finansiella utvecklingen framåt.
- Aktieägarna i Lime Technologies AB (publ) höll extra bolagsstämma torsdagen den 12 mars 2026. Den extra bolagsstämman beslutade om bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om förvärv av egna aktier.
- Bolaget har under mars ingått ett nytt finansieringsavtal om totalt 500 MSEK, bestående av ett term loan och en revolverande kreditfacilitet, vilket stärker den finansiella flexibiliteten och möjliggör fortsatt tillväxt.

KORT OM LIME

Heltäckande SaaS-leverantör för kundvårdslösningar

Lime erbjuder en heltäckande plattform för företag som vill optimera sina kundresor och bygga långsiktiga, starka kundrelationer. Vi utvecklar och levererar mjukvara, tjänster, branschinsikter och support – allt med hög kvalitet och engagemang.

Lime sticker ut bland konkurrenterna genom en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införande varje år. Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller "Expert-tjänster") för att införa och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Sedan vår start i Lund 1990 har vi vuxit till över 500 medarbetare med tolv kontor spridda över Europa. Idag använder fler än 7 500 företag våra lösningar för att attrahera nya kunder och maximera värdet i befintliga kundrelationer.

STRATEGIER

Underliggande marknadstillväxt

Lime befinner sig på en marknad med en stark underliggande tillväxt som framför allt drivs av en ökad digitalisering, en förflyttning till molnbaserad mjukvara och en abonnemangsbaserad prismodell.

Internationalisering

Lime har en lång historia av mycket goda resultat i Sverige, med en marknadsledande position sedan 2015. Under de senaste femton åren har vi långsiktigt närmat oss Norge, Danmark och Finland, där vi nu ser positiva effekter på intäktssidan. Sedan 2020 är vi även etablerade i Nederländerna och Tyskland, som ska lägga grunden för framtida tillväxt efterhand som marknaderna i Norden blir mer mogna.

Uppgraderingar och ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime har en stor befintlig kundbas med stor merförsäljningspotential i syfte att bredda användandet av tjänster och lösningar. Genom ett utvidgat fokus på uppgraderingar till mer moderna molnlösningar, samt successiva förflyttningar från up-front-betalningar till abonnemangstjänster, avser vi öka såväl kundnöjdhet som återkommande intäkter.

Fortsatt utveckling av produktplattformen och selektiva förvärv

För att stärka konkurrenskraften och möta förändrade marknadsbehov är Limes produktplattform under ständig utveckling. Vi integrerar AI direkt i systemen kunderna använder – inte som ny produkt, utan som intelligens som gör befintliga processer bättre. Då blir vi den självklara partnern. Vi utvärderar ständigt strategiska förvärv för att stärka produkt erbjudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

Fokus på utvalda vertikaler

Vi fokuserar på anpassade lösningar för fyra utvalda vertikaler, med målet att bli marknadsledande: energi, fastighet, partihandel och medlemsföretag. Till dessa erbjuder Lime lokal industrispecifik kompetens och färdigpaketerade lösningar, som sparar både tid och pengar för kunden. Detta fokus är extra viktigt på marknaderna utanför Sverige eftersom det ger oss bättre möjligheter att bygga varumärkeskännedom och ett nätverk av nöjda kunder inom attraktiva segment.

Koncernens nyckeltal

MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning	199,9	188,3	739,8
Nettoomsättningstillväxt (%)	6%	11%	8%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)*	8%	10%	8%
Återkommande intäkter	131,9	122,4	501,0
Annual recurring revenue	536,4	491,4	519,1
EBITA	49,9	45,6	182,7
EBITA (%)	25%	24%	25%
EBITDA	62,3	56,9	227,5
EBITDA (%)	31%	30%	31%
Rörelseresultat, EBIT	40,9	36,4	146,0
Rörelsemarginal, EBIT (%)	20%	19%	20%
Jämförelsestörande poster	0,0	-1,6	-2,2
Avskrivning nyttjanderättstillgångar	-4,6	-4,8	-19,2
Justerad EBITA	49,9	47,2	184,9
Justerad EBITA (%)	25%	25%	25%
Justerad EBITDA	62,3	58,5	229,7
Justerad EBITDA (%)	31%	31%	31%
Justerad EBIT	40,9	38,0	148,2
Justerad EBIT (%)	20%	20%	20%
Resultat per aktie (SEK)	2,28	2,11	8,40
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	2,27	2,09	8,35
Nettoskuld	141,6	199,8	159,9
Medelantal anställda (RTM)	493	474	490
Omsättning per anställd (RTM)	1,5	1,5	1,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	51,7	53,2	187,0
Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	13 325	13 283	13 302

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 23-25.

*Definitionen av organisk nettoomsättningstillväxt har uppdaterats och justerar från och med denna rapport även för valutaeffekter. Jämförelsetal har uppdaterats. Se sida 25 för ytterligare information.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning	199 862	188 262	739 796
Övriga intäkter	186	467	7 611
Summa rörelsens intäkter	200 048	188 729	747 407
Rörelsens kostnader			
Kostnad för ersättningar till anställda	-115 044	-112 227	-431 050
Aktiverat arbete för egen räkning	14 981	14 101	52 944
Avskrivningar	-21 413	-20 527	-81 473
Övriga kostnader	-37 692	-33 726	-141 830
Summa rörelsens kostnader	-159 169	-152 378	-601 409
Rörelseresultat	40 880	36 351	145 998
Finansiella poster	-3 617	-1 698	-10 926
Resultat efter finansiella poster	37 263	34 653	135 072
Inkomstskatt	-6 896	-6 564	-23 386
Periodens resultat	30 366	28 088	111 687
Resultat hänförligt till: Moderföretagets aktieägare	30 366	28 088	111 687
Övrig information			
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, före utspädning	2,28	2,11	8,40
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, efter utspädning	2,27	2,09	8,35

Koncernens rapport över totalresultatet

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Periodens resultat	30 366	28 088	111 687
Övrigt totalresultat			
Poster som kan återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	2 283	-10 525	-12 494
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	2 283	-10 525	-12 494
Periodens totalresultat	32 650	17 563	99 193
Periodens totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	32 650	17 563	99 193
	32 650	17 563	99 193

Koncernens balansräkning i sammandrag

TSEK	2026 2026-03-31	2025 2025-03-31	2025 2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	352 362	350 866	350 373
Övriga immateriella anläggningstillgångar	339 380	342 674	336 112
Nyttjanderättstillgångar	38 278	34 373	23 327
Materiella anläggningstillgångar	5 830	8 427	6 003
Övriga finansiella anläggningstillgångar	2 190	1 218	2 165
Uppskjuten skattefordran	4 472	5 766	4 156
Summa anläggningstillgångar	742 513	743 324	722 136
Kundfordringar	113 308	102 930	105 819
Övriga kortfristiga fordringar	22 646	19 748	21 991
Likvida medel	70 201	66 181	49 238
Summa omsättningstillgångar	206 155	188 860	177 048
Summa tillgångar	948 668	932 184	899 184
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	392 443	330 613	359 327
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	93 495	130 000	85 000
Långfristiga leasingskulder	20 907	24 469	14 684
Övriga långfristiga skulder	31 429	35 308	30 830
Uppskjutna skatteskulder	76 176	81 899	76 768
Summa långfristiga skulder	222 007	271 676	207 282
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	47 500	60 000	60 000
Checkräkningskredit	0	0	6 396
Kortfristiga leasingskulder	20 646	17 432	14 390
Leverantörsskulder	16 102	16 934	12 806
Övriga kortfristiga skulder	41 818	43 554	43 327
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	208 151	191 976	195 656
Summa kortfristiga skulder	334 218	329 896	332 575
Summa eget kapital och skulder	948 668	932 184	899 184

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Föregående års kvartal

TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2025	531	58 100	22 180	230 643	311 454
Periodens resultat				28 088	28 088
Övrigt totalresultat för året			-10 525		-10 525
Summa totalresultat	0	0	-10 525	28 088	17 563

Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare

Aktiesparprogram				1 596	1 596
Utdelning				0	0
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	1 596	1 596
Utgående balans per 31 mars 2025	531	58 100	11 655	260 327	330 613

Föregående kalenderår

TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2025	531	58 100	22 180	230 643	311 454
Periodens resultat				111 687	111 687
Övrigt totalresultat för året			-12 494		-12 494
Summa totalresultat	0	0	-12 494	111 687	99 193
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission i samband med avslut LTIP 2022	2				2
Aktiesparprogram				1 894	1 894
Utdelning				-53 216	-53 216
Summa transaktioner med aktieägare	2	0	0	-51 322	-51 320
Utgående balans per 31 december 2025	533	58 100	9 686	291 007	359 327

Aktuellt kvartal

TSEK	Aktiekapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2026	533	58 100	9 686	291 007	359 327
Periodens resultat				30 366	30 366
Övrigt totalresultat för året			2 283		2 283
Summa totalresultat	0	0	2 283	30 366	32 650
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Aktiesparprogram				467	467
Utdelning				0	0
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	467	467
Utgående balans per 31 mars 2026	533	58 100	11 969	321 840	392 443

Koncernens kassaflödesanalys

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Periodens rörelseresultat	40 880	36 351	145 998
Ej kassaflödespåverkande poster	22 289	25 647	79 521
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	63 169	61 998	225 520
Förändring av rörelsekapital	387	3 476	1 474
Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital	63 556	65 474	226 994
Betalad ränta	-1 695	-2 022	-7 689
Betalda inkomstskatter	-10 204	-10 211	-32 269
Kassaflöde från den löpande verksamheten	51 657	53 241	187 036
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-18 502	-14 098	-53 375
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	- 785	-794	-215
Förvärvat dotterföretag	0	0	0
Förändringar i finansiella anläggningstillgångar	- 13	75	-1 030
Erhållen ränta	72	87	403
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-19 228	-14 730	-54 216
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Nyemission	0	0	2
Utdelning	0	0	-53 216
Förändring checkräkningskredit	-6 396	-1 367	5 029
Amortering av banklån	-2 500	-15 000	-60 000
Amortering av leasing skulder	-4 630	-4 597	-21 323
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-13 526	-20 963	-129 510
Summa kassaflöde	18 904	17 548	3 309
Minskning/ökning av likvida medel			
Likvida medel vid periodens början	49 238	49 047	49 047
Kursdifferens i likvida medel	2 059	-414	-3 118
Likvida medel vid periodens slut	70 201	66 181	49 238

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning	2 322	2 625	7 931
Övriga intäkter	4	0	13
Summa rörelsens intäkter	2 326	2 625	7 944
Rörelsens kostnader			
Kostnad för ersättningar till anställda	-2 718	-2 931	-9 487
Övriga kostnader	- 926	-1 402	-3 802
Summa rörelsens kostnader	-3 644	-4 333	-13 289
Rörelseresultat	-1 317	-1 708	-5 345
Finansiella poster	-1 216	429	-5 853
Resultat efter finansiella poster	-2 533	-1 279	-11 198
Bokslutsdispositioner	0	0	120 000
Inkomstskatt	520	259	-22 475
Periodens resultat	-2 013	-1 020	86 327

Moderbolagets rapport över totalresultatet

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Periodens resultat	-2 013	-1 020	86 327
Övrigt totalresultat			
Poster som kan återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	0	0	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0	0	0
Periodens totalresultat	-2 013	-1 020	86 327
Periodens totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	-2 013	-1 020	86 327
	-2 013	-1 020	86 327

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	2026 2026-03-31	2025 2025-03-31	2025 2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Andelar i dotterföretag	392 799	392 070	392 352
Summa anläggningstillgångar	392 799	392 070	392 352
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	592	418	208
Fordringar hos koncernföretag	3 288	962	7 922
Övriga kortfristiga fordringar	7 398	1 708	1 693
Likvida medel	11 564	4 063	52
Summa omsättningstillgångar	22 842	7 152	9 874
Summa tillgångar	415 641	399 222	402 227
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	533	533	533
Överkursfond	5 065	5 065	5 065
Balanserat resultat	264 217	230 341	177 423
Periodens resultat	-2 013	-1 020	86 327
Summa eget kapital	267 802	234 917	269 348
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	0	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0	0
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	0	50 000	12 500
Utnyttjad checkräkningskredit	0	0	6 396
Leverantörsskulder	193	436	142
Aktuella skatteskulder	0	0	2 586
Skulder till koncernföretag	144 075	110 168	108 471
Övriga skulder	911	1 489	1 540
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 659	2 212	1 243
Summa kortfristiga skulder	147 839	164 305	132 878
Summa eget kapital och skulder	415 641	399 222	402 227

Noter

1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2026 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 31 mars 2026. Koncernen tillämpar, utöver nedan, samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2025-12-31.

Aktiesparprogram

Koncernen har en aktierelaterad ersättningsplan där företaget erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens egetkapitalinstrument. Upplysningar angående dessa planer finns på sidan 8. Programmet är klassificerat som ett egetkapitalreglerat program. Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier genom programmet redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning i eget kapital.

Det totala beloppet att kostnadsföra baseras på det verkliga värdet på de aktier som tilldelas:

- inklusive alla marknadsrelaterade villkor
- exklusive eventuell inverkan från tjänstgöringsvillkor och icke marknadsrelaterade villkor för intjänande (t.ex. lönsamhet, mål för försäljningsökningar och att den anställde kvarstår i företagets tjänst under en angiven tidsperiod),
- inklusive inverkan av villkor som inte utgör intjänandevillkor (exempelvis krav att anställda ska spara eller behålla aktierna under en angiven tidsperiod).

Den totala kostnaden redovisas över intjänandeperioden; perioden över vilken alla de specificerade intjänandevillkoren ska uppfyllas. Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren och tjänstgöringsvillkoren. Den eventuella avvikelse mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMAs riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 23-25.

Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader i kvartalet har reducerats med 15,0 MSEK (14,1) avseende utveckling av egen programvara.

2. RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2025.

3. VALUTAPÅVERKAN

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas till balansdagens kurs. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnadsposten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 69 % av svenska kronor, 20 % av euro och 11 % av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 59 % av svenska kronor, 27 % av euro, 14 % av övriga valutor.

4. FÖRVÄRV

Inga förvärv har förekommit i perioden.

5. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

6. SKATT

Skattekostnaden i kvartalet uppgick till 6,9 MSEK (6,6). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.

7. INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Intäkter per intäktström, TSEK	2026 jan-mar			2025 jan-mar		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Abonnemangsinträder	88 250	41 121	129 371	79 211	38 301	117 512
Licensintäkter	0	0	0	3	0	3
Supportavtal	2 425	113	2 538	4 066	275	4 341
Expert Services	46 085	18 995	65 079	45 457	18 015	63 472
Övrigt	940	1 934	2 874	1 751	1 183	2 934
Nettoomsättning	137 699	62 163	199 862	130 489	57 773	188 262

8. SEGMENTINFORMATION

TSEK	2026 jan-mar			2025 jan-mar		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Nettoomsättning	137 699	62 163	199 862	130 489	57 773	188 262
EBITDA	42 692	19 601	62 293	37 395	19 482	58 878

Kvartalsdata

NIO KVARTAL I SAMMANDRAG

TSEK	Q1 2026	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024
Försäljning per segment									
Sverige	137 699	131 746	118 178	128 625	130 489	129 482	109 871	121 676	118 143
Övriga Europa	62 163	61 733	56 929	54 324	57 773	54 437	48 252	52 817	51 066
Resultaträkning i sammandrag									
Nettoomsättning	199 862	193 479	175 107	182 950	188 262	183 919	158 123	174 493	169 210
EBITDA	62 293	60 166	54 909	55 518	56 878	57 175	50 433	51 234	52 377
EBITA	49 913	48 995	43 741	44 300	45 626	47 093	39 288	41 894	43 047
EBIT	40 880	39 869	34 585	35 195	36 351	37 901	32 677	31 187	32 548
Rörelsemarginal (%)	20%	21%	20%	19%	19%	21%	21%	18%	19%
Resultat före skatt	37 263	37 488	31 839	31 095	34 653	32 698	27 235	26 483	28 567

KVARTALSVIS FÖRSÄLJNING

Försäljning, TSEK	Q1 2026	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024
Expert Services	65 079	61 988	45 631	56 635	63 472	64 530	44 984	61 609	61 894
Mjukvarurelaterade intäkter*	131 909	127 917	126 538	124 181	121 856	116 655	111 564	110 609	105 715
Övrigt	2 874	3 573	2 938	2 134	2 933	2 734	1 575	2 275	1 601
Summa	199 862	193 479	175 107	182 950	188 262	183 919	158 123	174 493	169 209
Varav återkommande intäkter	131 909	127 917	126 538	124 181	122 375	117 048	111 564	110 609	105 773
Varav återkommande intäkter (%)	66%	66%	72%	68%	65%	64%	71%	63%	63%
Nettoomsättningstillväxt (%)	6%	5%	11%	5%	11%	19%	18%	21%	17%
Tillväxt återkommande intäkter	8%	9%	13%	12%	16%	28%	26%	30%	29%

* Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangintäkter, licensintäkter och supportavtal.

Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

ANNUAL RECURRING REVENUE

Kvartalets sista månads återkommande intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar
Återkommande intäkter (kvartal)	131 909	122 375
ARR	536 410	491 381

GENOMSNITTLIGT ANTAL UTESTÅENDE AKTIER

Avser ett tidsvägt genomsnitt av antal utestående aktier under perioden, med avdrag för återköpta egna aktier som innehas av koncernen. Begreppet används i första hand vid beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna.

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Rörelseresultat	40 880	36 351	145 998
Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	9 033	9 275	36 663
EBITA	49 913	45 626	182 660
Nettoomsättning	199 862	188 262	739 796
EBITA (%)	25%	24%	25%

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Rörelseresultat	40 880	36 351	145 998
Avskrivningar	21 413	20 527	81 473
EBITDA	62 293	56 878	227 470
Nettoomsättning	199 862	188 262	739 796
EBITDA (%)	31%	30%	31%

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

TSEK	2025 jan-mar	2026 jan-mar
Övriga finansiella anläggningstillgångar	2 190	1 219
Likvida medel	70 201	66 181
Finansiella tillgångar	72 390	67 400

JUSTERAD EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är ett komplement till rörelseresultatet justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa rörelseresultatet exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
EBIT	40 880	36 351	145 998
Jämförelsestörande poster	0	1 605	2 212
Justerad EBIT	40 880	37 956	148 210
Nettoomsättning	199 862	188 262	739 796
Justerad EBIT (%)	20%	20%	20%

JUSTERAD EBITA

Justerad EBITA visar EBITA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
EBITA	49 913	45 626	182 660
Jämförelsestörande poster	0	1 605	2 212
Justerad EBITA	49 913	47 231	184 872
Nettoomsättning	199 862	188 262	739 796
Justerad EBITA (%)	25%	25%	25%

JUSTERAD EBITDA

Justerad EBITDA visar EBITDA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITDA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
EBITDA	62 293	56 878	227 470
Jämförelsestörande poster	0	1 605	2 212
Justerad EBITDA	62 293	58 483	229 682
Nettoomsättning	199 862	188 262	739 796
Justerad EBITDA (%)	31%	31%	31%

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvärvsrelaterade poster eller omstruktureringsposter.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Förvärvsrelaterade kostnader	0	-80	-80
Cyberattack, Sportadmin	0	-1 525	-8 708
Omvärdering tilläggsköpeskilling, Sportadmin	0	0	6 576
Jämförelsestörande poster	0	-1 605	-2 212

KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN PER AKTIE

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet

från den löpande verksamheten per aktie. Antalet aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Kassaflöde från löpande verksamheten	51 657	53 241	187 036
Genomsnittligt antal aktier (T st)	13 325	13 283	13 302
Kassaflöde från löpande verksamhet per genomsnittligt antal aktier (kr)	3,88	4,01	14,06

NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning, perioden	199 862	188 262	739 796
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	188 262	169 210	685 745
Nettoomsättning tillväxt	6%	11%	8%

NETTOSKULD

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

TSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Räntebärande långfristiga skulder	93 495	130 000	85 000
Långfristiga leasingsskulder	20 907	24 469	14 684
Övriga långfristiga skulder	31 429	35 308	30 830
Räntebärande kortfristiga skulder	47 500	60 000	60 000
Checkräkningskredit	0	0	6 396
Kortfristiga leasingsskulder	20 646	17 432	14 390
Finansiella tillgångar	-72 390	-67 400	-51 403
Nettoskuld	141 587	199 809	159 897

MEDELANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och utveckla personal, utvecklas över tid.

NETTOOMSÄTTNING PER ANSTÄLLD

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

TSEK	apr 2025 -mar 2026	apr 2024 -mar 2025
Nettoomsättning, RTM	751 398	704 798
Antal anställda, RTM	493	474
Nettoomsättning per anställd	1 524	1 487

ORGANISK NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna och valutaeffekter. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Lime-koncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning, perioden	199 862	188 262	739 796
Förvärvad nettoomsättning senaste 12 mån	0	-2 178	-7 070
Valutaeffekt	3 447	95	8 962
Organisk nettoomsättning	203 309	186 180	741 688
Nettoomsättning, motsvarande period föregående år	188 262	169 210	685 745
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	8%	10%	8%

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangsentäkter.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Abonnemangsentäkter	129 371	118 034	486 084
Supportavtal	2 538	4 341	14 927
Återkommande intäkter	131 909	122 375	501 011

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER I FÖRHÅLLANDE TILL RÖRELSEKOSTNADER

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Återkommande intäkter	131 909	122 375	501 011
Rörelsekostnader	-159 169	-152 378	-601 409
Återkommande intäkter i förhållande till rörelsekostnader	83%	80%	83%

RESULTAT PER AKTIE

Definieras i enlighet med IFRS.

RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING

Definieras i enlighet med IFRS.

RÖRELSEMARGINAL, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Rörelseresultat	40 880	36 351	145 998
Nettoomsättning	199 862	188 262	739 796
Rörelsemarginal (%)	20%	19%	20%

RÖRELSERESULTAT, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

Lund den 21 april

Tommas Davoust
Verkställande Direktör

Denna rapport har inte varit föremål
för revisorernas granskning.

Denna information utgjorde innan offentliggörandet
insiderinformation. Informationen är sådan som Lime
Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra
enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk
och lagen om värdepappersmarknaden.

Denna rapport har upprättats i både en
svensk och en engelsk version.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta.

Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.



Finansiell kalender

Samtliga rapporter, årsredovisningar och presentationer finns publicerade på investors.lime-technologies.com. Där kan du också prenumerera på utskick av finansiell information.

21 APRIL 2026
Årsstämma

14 JULI 2026
Delårsrapport, kvartal 2

20 OKTOBER 2026
Delårsrapport, kvartal 3

FEBRUARI 2027
Bokslutskommuniké 2026

Kontakt

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

ir@lime.tech

CEO Tommas Davoust,
telefon +46 (0)73 991 62 12

CFO Anders Hofvander,
telefon +46 (0)73 438 40 07

IR Jennie Everhed,
telefon +46 (0)72 080 31 01

Lime Technologies AB (publ)
Organisationsnummer: 556953-2616
www.lime-technologies.com
St Lars väg 46, 222 70 Lund
+46 (0) 46 270 48 00