



Delårsrapport Q1

Januari – mars 2025

LIME TECHNOLOGIES AB (PUBL)

VD HAR ORDET

“Stark nyförsäljning
i en turbulent omvärld”

Läs mer på sidan 3.

TILLVÄXT Q1

11%

Nettoomsättningstillväxt

LÖNSAMHET Q1

25%

Justerad EBITA-marginal

ARR-TILLVÄXT Q1

14%

Annual recurring revenue

Perioden i sammandrag

FÖRSTA KVARTALET

- Nettoomsättningen uppgick till 188,3 MSEK (169,2) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 11 procent (22)
- Återkommande intäkter uppgick till 122,4 MSEK (105,8)
- Årsnormaliserat värde av de återkommande intäkterna uppgick vid utgången av det första kvartalet 2025 till 491,4 MSEK (432,1), vilket innebär en ARR-tillväxt om 14 procent (31)
- EBITA uppgick till 45,6 MSEK (43,0) vilket innebär en EBITA-marginal om 24 procent (25)
- Justerad EBITA-marginal uppgick till 25 procent (26)
- Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 36,4 MSEK (32,5)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 53,2 MSEK (62,7)
- Resultat efter skatt uppgick till 28,1 MSEK (23,4)
- Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 2,11 kr (1,76), en ökning med 20 procent och efter utspädning till 2,09 kr (1,75), en ökning med 20 procent

Nettoomsättnings-
tillväxt Q1

11%

Justerad EBITA-
marginal Q1

25%

ARR-
tillväxt Q1

14%

MSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Nettoomsättning	188,3	169,2	685,7
Återkommande intäkter	122,4	105,8	445,0
EBITDA	56,9	52,4	211,2
EBITDA (%)	30%	31%	31%
EBITA	45,6	43,0	171,3
EBITA (%)	24%	25%	25%
Justerad EBITA*	47,2	43,3	172,0
Justerad EBITA (%)	25%	26%	25%
Rörelseresultat, EBIT	36,4	32,5	134,3
Rörelseresultat, EBIT (%)	19%	19%	20%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	2,11	1,76	6,73
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	2,09	1,75	6,66
Kassaflöde från löpande verksamheten	53,2	62,7	196,5

*Jämförelsestörande poster uppgick i kvartalet till 1,6 MSEK (0,2) varav 1,5 MSEK avser cyberattacker mot Sportadmin.

Stark nyförsäljning i en turbulent omvärld

Vi inleder årets första kvartal med en ARR-tillväxt om 14%, en justerad EBITA-marginal om 25% och en total tillväxt om 11%. I en turbulent omvärld levererar vi en stark orderingång i nyförsäljningen och vi fortsätter att investera i långsiktig lönsam tillväxt.

Tillväxt trots längre ledtider

Vi lämnade 2024 med förhoppning om att 2025 skulle präglas av ett mer gynnsamt affärsklimat. Det första kvartalet bjuder dock på utmaningar, bland annat cyberattacken mot Sportadmin och en fortsatt osäker makromiljö. Därför är det glädjande att vi fortsatt levererar en stark orderingång inom nyförsäljningen, som överträffar tidigare kvartal. Det ger oss positiva signaler inför resten av året och visar att vårt erbjudande står sig väl, även i ett mer utmanande marknadsklimat.

Samtidigt är marknaden bland befintliga kunder trögare, där beslutsprocesserna drar ut på tiden och många väljer att skjuta upp sina investeringar. Detta märks särskilt inom Expert Services, där en större andel av försäljningen sker till befintliga kunder, vilket gör effekten av det avvaktande beteendet tydlig.

Något vi länge arbetat för är att kunna leverera våra tjänster inom Expert Services mer effektivt med hjälp av bra verktyg i vår plattform. Vi ser nu tydliga tecken på att införandet och anpassningar går allt snabbare. Det har blivit enklare att bygga affärskritiska flöden och integrationer – vilket gynnar våra kunder – samtidigt som vi ser en naturlig förflyttning mot en högre andel återkommande intäkter över tid, helt i linje med vår strategi.

Vi har under kvartalet arbetat intensivt med Sportadmins återhämtning efter cyberattacken 16 januari. Attacken, som genomfördes av ett okänt kriminellt nätverk, ledde till att känsliga uppgifter om barn och unga inom svenskt föreningsliv stals, försökte säljas och därefter även publicerades. Det gör mig både förbannad och ledsen. Tillsammans med de drabbade föreningarna har vi agerat kraftfullt och vidtagit samtliga rättsliga åtgärder som står

“Därför är det glädjande att vi fortsatt levererar en stark orderingång inom nyförsäljningen, som överträffar tidigare kvartal”

Fortsatt stark nyförsäljning ger goda framtidssignaler

Vårt erbjudande inom Lime CRM är särskilt utvecklat för att stötta företag inom våra utvalda vertikaler. Fokus ligger på att effektivisera deras mest affärskritiska processer inom försäljning, marknadsföring och kundservice. Genom att kombinera vår mjukvara med djup branschkunskap kan vi skapa verkligt värde för våra kunder. Under inledningen av året välkomnar vi en rad strategiskt viktiga kunder, bland annat energibolaget Glitre, fastighetsbolaget Skövdebostäder samt partihandelsbolaget FM Mattsson, alla väldigt fina företag som vi ser fram emot att samarbeta med en lång tid framöver.



till vårt förfogande när personuppgifter hamnar i orätta händer. Det är sorgligt och beklagligt att kriminella kan stjäla data och komma undan med det, och attacken behandlas nu av berörda myndigheter.

Under första kvartalet har vi i Lime GO en stark orderinång i nyförsäljningen, vilket tydligt visar att vi är på rätt väg. Vårt fokus på att rikta affären mot en målgrupp med större företag ger resultat, både i högre ordervärden samt nöjdare användare. Bland våra nya kunder hittar vi YesP AB och Oddes, välkomna till Lime!

Inom Lime Connect ser vi positiva likheter med både Lime CRM och Lime Go. Nyförsäljningen utvecklas stabilt, och det är glädjande att vårt mer proaktiva säljarbete ger resultat. Samtidigt märker vi av en fortsatt utmanande marknad i Tyskland, särskilt bland befintliga kunder. Det gäller inte minst inom bilindustrin, där vi har många kunder som använder Lime Connect.

På Lime blickar vi alltid framåt

I ett tuffare marknadsklimat väljer vi att fortsätta vår offensiva rekrytering. När marknaden trycker på paus, trycker vi på play. Året inleds med en energifylld onboarding i Lund, där 25 nya Limeare välkomnas. Sedan dess har rekryteringstakten hållits uppe. Vi ser ett fortsatt starkt kandidatinflöde som vi aktivt tar tillvara på och vi rekryterar hittills runt 40 nya medarbetare. Parallellt börjar vi nu fylla platserna inför den större onboardingperioden i augusti. Genom att satsa när andra bromsar positionerar vi oss starkt för framtiden och bygger ett ännu vassare Lime.

Rätt kultur – en avgörande faktor för långsiktig prestation

Kvartalet bjuder på flera insatser jag är stolt över, som den positiva feedback vi får från kunder och att vi vinner många nya affärer i hård konkurrens. Framgången ligger i vår kultur där vi tillsammans driver Lime med målet att göra våra kunder bättre. Det kan låta som en klyscha, men att hålla tempot uppe i ett tufft marknadsklimat kräver både engagemang, mod och uthållighet. Jag är tacksam över våra medarbetare som varje dag gör sitt yttersta för att utvecklas, bidra och skapa värde för våra kunder. Efter en tuffare start på kvartalet vill jag rikta ett varmt tack till er alla – ni gör verkligen skillnad.



Nils Olsson
Vd & koncernchef, Lime Technologies

För den bästa kundresan

Vi är Lime: *the Customer Journey Company*. Lime erbjuder en heltäckande plattform för företag som vill optimera sina kundresor och bygga långsiktiga, starka kundrelationer. Vi utvecklar och levererar mjukvara, tjänster, branschinsikter och support – allt med hög kvalitet och engagemang.

Lime grundades 1990 och vi har ca 500 anställda på kontor runt om i Europa. Idag använder fler än 7 500 företag våra lösningar, både för att vinna nya kunder och för att skapa värdefulla relationer med befintliga kunder. Vårt mål är att hjälpa våra kunder skapa kundresor lika fantastiska som deras affärsverksamhet.

Produktportfölj & expertis

CRM

Ett branschspecifikt CRM med stöd för hela kundresan. För dig som vill ha en sammanhållande plattform där flera avdelningar kan samarbeta kring sina kunder. Enkel att skräddarsy för att matcha branschspecifika arbetsflöden.

Go

Ett plug&play-CRM för växande B2B-företag och deras säljteam. Perfekt för dig som vill hantera hela säljprocessen mer effektivt. Förbättra samarbetet med en gemensam plattform, och börja fatta datadrivna beslut redan idag.

Connect

Ett verktyg för livechatt och kundkommunikation, skapat för företag som vill locka till sig fler leads, få nöjdare kunder och ge effektiv service via flera kanaler.

Sportadmin

Allt-i-ett-lösning för klubben, lagen och medlemmarna inom administration, medlemshantering, kommunikation och betalningar.

Affärsidé

En heltäckande SaaS-leverantör för kundvårdslösningar med stark lokal förankring

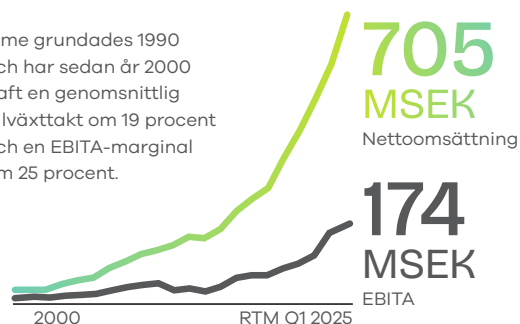
Lime sticker ut bland konkurrenterna genom en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införande varje år.



Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services) för att införa och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Lång historia av lönsam tillväxt

Lime grundades 1990 och har sedan år 2000 haft en genomsnittlig tillväxttakt om 19 procent och en EBITA-marginal om 25 procent.

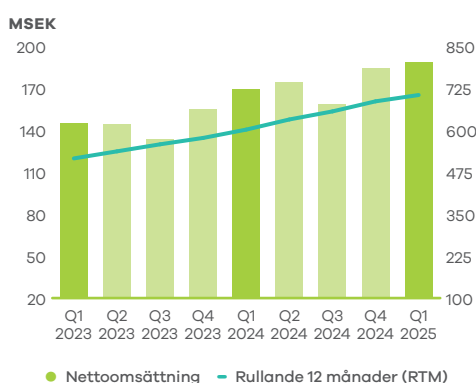


Lime i sammandrag

OMSÄTTNING

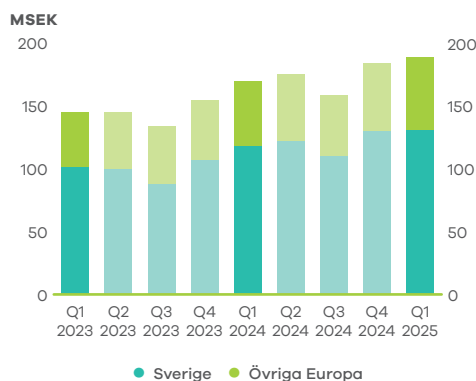
Nettoomsättning

Nettoomsättningen i det första kvartalet 2025 uppgick till 188 MSEK (169) motsvarande en tillväxt på 11 procent (17).



Nettoomsättning per segment

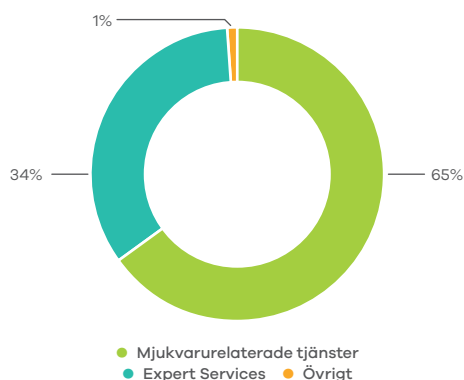
Nettoomsättningen i det första kvartalet 2025 uppgick till 130 MSEK (118) i Sverige och till 58 MSEK (51) i Övriga Europa. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 10 procent (17) och i Övriga Europa till 13 procent (17).



Fördelning nettoomsättning

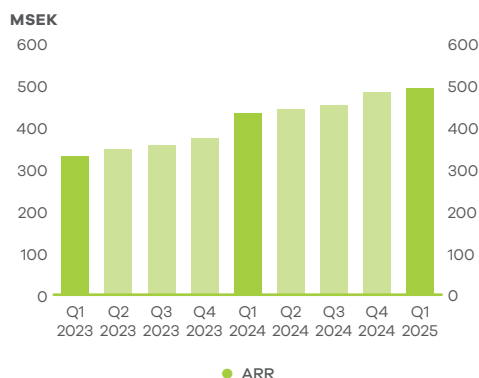
I det första kvartalet 2025 avser 65 procent (62) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara.

Intäkterna från mjukvara ökade med 29 procent (27) under det första kvartalet 2025 jämfört med det första kvartalet 2024.



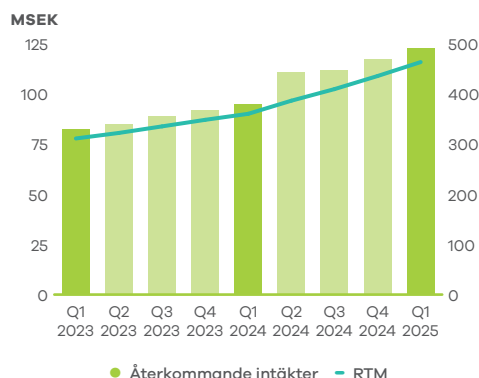
Annual Recurring Revenue

Årsnormaliserat värde av de återkommande intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av det första kvartalet 2025 till 491 MSEK (432). De årsnormaliserade återkommande intäkterna ökade med 14 procent (31) jämfört med motsvarande period föregående år.



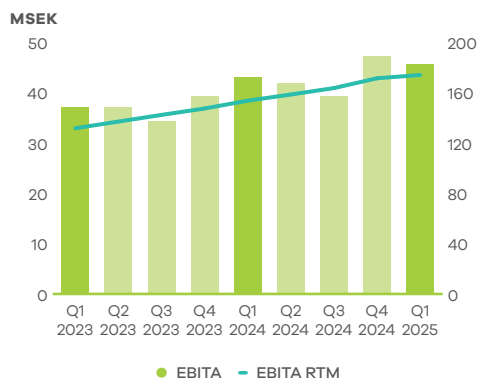
Återkommande intäkter

De återkommande intäkterna uppgick under det första kvartalet 2025 till 122 MSEK (106), vilket är en ökning med 16 procent (29) jämfört med motsvarande period föregående år.



EBITA

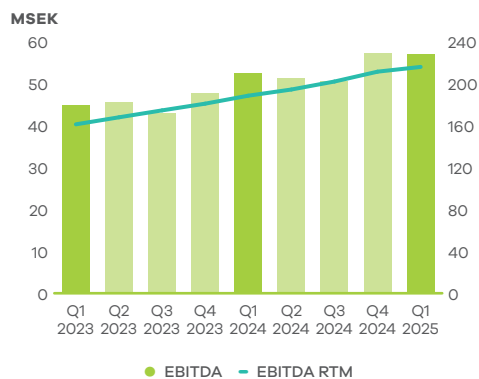
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, uppgick under det första kvartalet 2025 till 46 MSEK (43) motsvarande en EBITA-marginal på 24 procent (25). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITA under det första kvartalet 2025 till 47 MSEK (43) motsvarande en EBITA-marginal om 25 procent (26).



RÖRELSERESULTAT

EBITDA

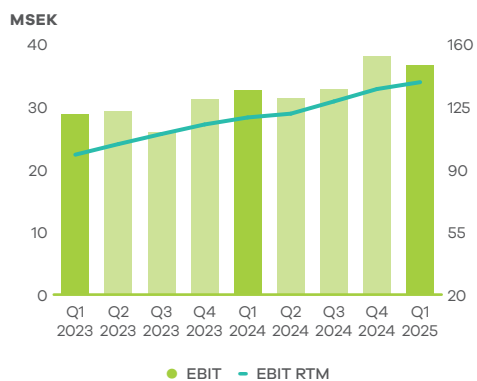
Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, uppgick under det första kvartalet 2025 till 57 MSEK (52) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 30 procent (31). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA i kvartalet till 59 MSEK (53) motsvarande en marginal om 31 procent (31). EBITDA i Sverige uppgick till 39 MSEK (34) och i Övriga Europa till 20 MSEK (18) i det första kvartalet 2025.



EBIT

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under det första kvartalet 2025 till 36 MSEK (33) motsvarande en rörelsemarginal på 19 procent (19). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBIT under det första kvartalet 2025 till 38 MSEK (33) motsvarande en EBIT marginal om 20 procent (19).

Avskrivningarna ökar jämfört med motsvarande perioder föregående år med anledning av ökade investeringar i egen utveckling samt avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar relaterat till förvärvade dotterbolag.



KASSAFLÖDE & INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det första kvartalet 2025 till 53,2 MSEK (62,7).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under det första kvartalet 2025 till 0,1 MSEK (0,0) exklusive nyttjanderättstillgångar.

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick under kvartalet till 14,1 MSEK (10,9) och består av aktivering av kostnader avseende utvecklingsarbeten av nya teknikplattformar.

Under det första kvartalet 2025 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 6,2 MSEK (5,1) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 4,8 MSEK (4,0).

EGET KAPITAL & SKULDER

Koncernens eget kapital uppgick till 331 MSEK (285) vid rapportperiodens utgång.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 267,2 MSEK (346,7) vid periodens utgång inklusive leasingsskuld avseende nyttjanderätter om 41,9 MSEK (34,4). Vid periodens slut uppgick likvida medel till 66,2 MSEK (67,1). Koncernens nettoskuld uppgick till 199,8 MSEK (278,3).

AKTIESPARPROGRAM

Årsstämmorna den 26 april 2022, respektive 26 april 2023 fattade beslut om införandet av två aktiesparprogram, LTIP 2022 respektive LTIP 2023. Samtliga medarbetare i Lime per den 1 maj 2022, samt per den 1 maj 2023 erbjöds att delta. Programmen förutsätter att deltagarna förvärvade aktier i Bolaget till marknadspris på Nasdaq Stockholm under perioden 1 juni 2022 till 31 maj 2023, respektive 1 juni 2023 till 31 maj 2024.

Under förutsättning att deltagarna behåller aktierna under tre år, en period som slutar den 31 maj 2025 för LTIP 2022 respektive 2 juni 2026 för LTIP 2023, att deltagaren är anställd under hela perioden samt att Lime uppfyller prestationskriteriet kommer varje aktie att berättiga deltagaren två eller tre aktier, beroende på roll, mot erläggande av aktiens kvotvärde. Prestationskriteriet fastställs av styrelsen och är i linje med Limes finansiella mål.

Verkligt värde för incitamentsaktierna bestäms till värdet vid tecknandet. Eftersom detta är en aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument sker ingen omvärdering av verkligt värde av incitamentsaktierna.

Lime gör en uppskattning av hur många av de anställda som deltar i något av programmen som kommer att vara kvar i anställning under hela 3-årsperioden, till och med den 31 maj 2025 för LTIP 2022, respektive 2 juni 2026 för LTIP 2023.

TECKNINGSOPTIONER

Årsstämmorna den 26 april 2022, respektive 26 april 2023 fattade beslut om att emittera vardera 68 160 teckningsoptioner vederlagsfritt till det helägda dotterbolaget Hysminai AB. Teckningsoptionerna ska användas för att

säkerställa Limes åtagande med anledning av aktiesparprogrammen, LTIP 2022 respektive LTIP 2023.

LIME TECHNOLOGIES AB:S AKTIE

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Mid Cap, sektorn Teknik.

Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 283 481, varav inga aktier innehågs i eget förvar.

FINANSIELLA MÅL

Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig nettoomsättningstillväxt överstigande 18 procent. Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA-marginal överstigande 25 procent. Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden, exklusive leasingsskulden, i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5. Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtmöjligheter, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

ÖVRIGT

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 511 personer (475). Medelantalet anställda under perioden uppgick till 474 personer (411).

MODERBOLAGET

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD och CFO har bolaget inga anställda vid utgången av perioden.

Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick under det första kvartalet 2025 till -1,71 MSEK (-1,35). Likvida medel uppgick till 4,1 MSEK (0,0) och upplåningen till 50 MSEK (100).

ÅRSSTÄMMA 2025

Lime Technologies AB (publ) håller årsstämma torsdagen den 24 april 2025 klockan 17.30 på Kungsbroplan 1 i Stockholm.

VALBEREDNING

Utifrån riktlinjer beslutade på årsstämman i juni 2020 har följande personer utsetts att ingå i Limes valberedning:

- Erik Ivarsson, ordförande, utsedd av Grenspecialisten AB, som representerar 10,0 % av aktierna och rösterna
- Patrik Jönsson, utsedd av SEB Asset Management, som representerar 9,3 % av aktierna och rösterna
- Johanna Ahlqvist, utsedd av Cliens Kapitalförvaltning AB, som representerar 9,2 % av aktierna och rösterna.

Valberedningen har förberett förslag till årsstämman 2025 avseende bland annat stämмоordförande, styrelseleda-

möter, styrelseordförande, styrelsens ersättning, revisorer, revisorsarvoden, valberedningens sammansättning och uppgifter inför årsstämman 2026.

HÄNDELSE R UNDER RAPPORTPERIODEN

Cyberattack mot Lime Sportadmin

Den 16 januari utsattes Lime Sportadmin för en cyberattack där ett kriminellt nätverk stal vår data. Vi stängde proaktivt ner samtliga tjänster och inledde omgående utredningar i samarbete med polis, andra myndigheter och extern expertis. Tack vare intensivt arbete, fungerande backuprutiner och säkerhetsverifieringar, har vi kunnat återupprätta våra tjänster i en ny produktionsmiljö.

Vi har, på inrådan av, och i samverkan med myndigheter vare sig kommunicerat med eller betalat utpressarna. Det står nu klart att de kriminella har publicerat den data som stals i samband med cyberattacken den 16 januari. Det rör all data som finns i föreningarnas register, det vill säga personuppgifter och annan information som föreningarna hanterar i sin verksamhet. Vi har kontinuerligt stöttat våra drabbade kunder med praktiska åtgärder och löpande, transparent kommunikation.

Cyberattacken var isolerad till Lime Sportadmin och inga andra delar av Lime berördes. Lime Sportadmin står för ca. 8–10 % av Limekoncernens totala omsättning.

Som läget är nu, bedömer vi inte att datainbrottet kommer att ge nämnvärda effekter på koncernens resultat under andra kvartalet 2025. Attacken är nu ett ärende för berörda myndigheter.

KORT OM LIME

Heltäckande SaaS-leverantör för kundvårdslösningar

Lime erbjuder en heltäckande plattform för företag som vill optimera sina kundresor och bygga långsiktiga, starka kundrelationer. Vi utvecklar och levererar mjukvara, tjänster, branschinsikter och support – allt med hög kvalitet och engagemang.

Lime sticker ut bland konkurrenterna genom en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införande varje år. Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller "Expert-tjänster") för att införa och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Sedan vår start i Lund 1990 har vi vuxit till över 500 medarbetare med tolv kontor spridda över Europa. Idag använder fler än 7 500 företag våra lösningar för att attrahera nya kunder och maximera värdet i befintliga kundrelationer.

STRATEGIER

Underliggande marknadstillväxt

Lime är befintlig på en marknad med en stark underliggande tillväxt som framför allt drivs av en ökad digitalisering, en förflyttning till molnbaserad mjukvara och en abonnemangsbaserad prismodell.

Internationalisering

Lime har en lång historia av mycket goda resultat i Sverige, med en marknadsledande position sedan 2015. Under de senaste femton åren har vi långsiktigt närmat oss Norge, Danmark och Finland, där vi nu ser positiva effekter på intäktssidan. Sedan 2020 är vi även etablerade i Nederländerna och Tyskland, som ska lägga grunden för framtida tillväxt efterhand som marknaderna i Norden blir mer mogna.

Uppgraderingar och ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime har en stor befintlig kundbas med stor merförsäljningspotential i syfte att bredda användandet av tjänster och lösningar. Genom ett utvidgat fokus på uppgraderingar till mer moderna molnlösningar, samt successiva förflyttningar från up-front-betalningar till abonnemangstjänster, avser vi öka såväl kundnöjdhet som återkommande intäkter.

Fortsatt utveckling av produktplattformen och selektiva förvärv

För att stärka konkurrenskraften och möta förändrade marknadsbehov är Limes produktplattform under ständig utveckling. Vi utvärderar ständigt strategiska förvärv för att stärka produkterbjudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

Fokus på utvalda vertikaler

Vi fokuserar på anpassade lösningar för fem utvalda vertikaler, med målet att bli marknadsledande: energi, fastighet, partihandel, konsultbolag och medlemsföretag. Till dessa erbjuder Lime lokal industrispecifik kompetens och färdigpaketerade lösningar, som sparar både tid och pengar för kunden. Detta fokus är extra viktigt på marknaderna utanför Sverige eftersom det ger oss bättre möjligheter att bygga varumärkeskännedom och ett nätverk av nöjda kunder inom attraktiva segment.

Koncernens nyckeltal

MSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Nettoomsättning	188,3	169,2	685,7
Nettoomsättningstillväxt (%)	11%	17%	19%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	10%	9%	10%
Återkommande intäkter	122,4	105,8	445,0
Annual recurring revenue	491,4	432,1	483,1
EBITA	45,6	43,0	171,3
EBITA (%)	24%	25%	25%
EBITDA	56,9	52,4	211,2
EBITDA (%)	30%	31%	31%
Rörelseresultat, EBIT	36,4	32,5	134,3
Rörelsemarginal, EBIT (%)	19%	19%	20%
Jämförelsestörande poster	-1,6	-0,2	-0,6
Avskrivning nyttjanderättstillgångar	-4,8	-4,0	-18,2
Justerad EBITA	47,2	43,3	172,0
Justerad EBITA (%)	25%	26%	25%
Justerad EBITDA	58,5	52,6	211,9
Justerad EBITDA (%)	31%	31%	31%
Justerad EBIT	38,0	32,8	135,0
Justerad EBIT (%)	20%	19%	20%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	2,11	1,76	6,73
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	2,09	1,75	6,66
Nettoskuld	201,0	278,3	237,9
Medelantal anställda (RTM)	474	411	462
Omsättning per anställd	1,5	1,5	1,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	53,2	62,7	196,5
Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	13 283	13 283	13 283

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 27-30.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Nettoomsättning	188 262	169 210	685 745
Övriga intäkter	467	218	1 298
Summa rörelsens intäkter	188 729	169 428	687 044
Rörelsens kostnader			
Kostnad för ersättningar till anställda	-112 227	-99 162	-395 739
Aktiverat arbete för egen räkning	14 101	10 877	40 776
Avskrivningar	-20 527	-19 829	-76 905
Övriga kostnader	-33 726	-28 766	-120 862
Summa rörelsens kostnader	-152 378	-136 880	-552 730
Rörelseresultat	36 351	32 548	134 314
Finansiella poster	-1 698	-3 981	-19 330
Resultat efter finansiella poster	34 653	28 567	114 984
Inkomstskatt	-6 564	-5 137	-25 593
Periodens resultat	28 088	23 430	89 392
Resultat hänförligt till: Moderföretagets aktieägare	28 088	23 430	89 392
	28 088	23 430	89 392
Övrig information			
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, före utspädning	2,11	1,76	6,73
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, efter utspädning	2,09	1,75	6,66

Koncernens rapport över totalresultatet

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Periodens resultat	28 088	23 430	89 392
Övrigt totalresultat			
Poster som kan återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	-10 525	-4 129	-4 795
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-10 525	-4 129	-4 795
Periodens totalresultat	17 563	19 301	84 597
Periodens totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	17 563	19 301	84 597
	17 563	19 301	84 597

Koncernens balansräkning i sammandrag

TSEK	2025 2025-03-31	2024 2024-03-31	2024 2024-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	350 866	336 433	362 679
Övriga immateriella anläggningstillgångar	342 674	362 635	336 018
Nyttjanderättstillgångar	34 373	34 392	38 508
Materiella anläggningstillgångar	8 427	8 211	8 577
Övriga finansiella anläggningstillgångar	1 218	1 254	1 294
Uppskjuten skattefordran	5 766	787	5 167
Summa anläggningstillgångar	743 324	743 712	752 242
Kundfordringar	102 930	121 410	100 329
Övriga kortfristiga fordringar	19 748	15 265	19 068
Likvida medel	66 181	67 140	49 047
Summa omsättningstillgångar	188 860	203 815	168 444
Summa tillgångar	932 184	947 527	920 686
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	330 613	284 809	311 454
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	130 000	190 000	145 000
Långfristiga leasingskulder	24 469	27 206	27 787
Övriga långfristiga skulder	35 308	42 308	34 635
Uppskjutna skatteskulder	81 899	86 689	79 330
Summa långfristiga skulder	271 676	346 203	286 752
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	60 000	60 122	60 000
Checkräkningskredit	0	13 917	1 367
Kortfristiga leasingskulder	17 432	13 175	18 154
Leverantörsskulder	16 934	9 218	14 100
Övriga kortfristiga skulder	43 554	48 299	47 251
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	191 976	171 784	181 606
Summa kortfristiga skulder	329 896	316 515	322 479
Summa eget kapital och skulder	932 184	947 527	920 686

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

TSEK	Hänförligt till Moderföretagets aktieägare				Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	
Ingående balanser per 1 januari 2024	531	58 100	26 975	179 073	264 680
Periodens resultat				23 430	23 430
Övrigt totalresultat för året			-4 129		-4 129
Summa totalresultat	0	0	-4 129	23 430	19 301
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Aktiesparprogram*				828	828
Utdelning					
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	828	828
Utgående balans per 31 mars 2024	531	58 100	23 674	202 503	284 809
Ingående balanser per 1 januari 2024	531	58 100	26 975	179 073	264 680
Periodens resultat				89 392	89 392
Övrigt totalresultat för året			-4 795		-4 795
Summa totalresultat	0	0	-4 795	89 392	84 597
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Omvärdering optionsskuld				0	0
Aktiesparprogram				8 670	8 670
Utdelning				-46 492	-46 492
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	-37 822	-37 822
Utgående balans per 31 december 2024	531	58 100	22 180	230 643	311 454
Ingående balanser per 1 januari 2025	531	58 100	22 180	230 643	311 454
Periodens resultat				28 088	28 088
Övrigt totalresultat för året			-10 525		-10 525
Summa totalresultat	0	0	-10 525	28 088	17 563
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Aktiesparprogram				1 596	1 596
Utdelning				0	0
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	1 596	1 596
Utgående balans per 31 mars 2025	531	58 100	11 655	260 327	330 613

* Belopp för aktiesparprogram har omklassificerats till balanserad vinst för reserver.

Koncernens kassaflödesanalys

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Kassaflöde från rörelsen	61 998	54 093	220 573
Förändring rörelsekapital	3 476	15 750	10 063
Betald ränta	-2 022	-1 720	-11 845
Betalda inkomstskatter	-10 211	-5 431	-22 316
Kassaflöde från den löpande verksamheten	53 241	62 692	196 475
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investering i immateriella anläggningstillgångar	-14 098	-10 877	-40 829
Köp av materiella anläggningstillgångar	- 794	0	-449
Förvärvat dotterföretag	0	-148 750	-153 251
Köp av finansiella anläggningstillgångar	75	-15	-351
Erhållen ränta	87	200	940
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-14 730	-159 441	-193 939
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Utdelning	0	0	-46 492
Upptagna lån	0	150 000	150 000
Förändring checkräkningskredit	-1 367	1 416	-11 134
Amortering av banklån	-15 000	-12 500	-57 500
Amortering av leasing skulder	-4 597	-4 450	-19 222
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-20 963	134 466	15 652
Summa kassaflöde	17 548	37 717	18 187
Minskning/ökning av likvida medel			
Likvida medel vid periodens början	49 047	30 020	30 020
Kursdifferens i likvida medel	- 414	-597	840
Likvida medel vid årets slut	66 181	67 140	49 047

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Nettoomsättning	2 625	2 632	9 740
Övriga intäkter	0	0	0
Summa rörelsens intäkter	2 625	2 632	9 740
Rörelsens kostnader			
Kostnad för ersättningar till anställda	-2 931	-2 936	-10 764
Övriga kostnader	-1 402	-1 043	- 4 924
Summa rörelsens kostnader	-4 333	-3 979	-15 688
Rörelseresultat	-1 708	-1 347	-5 948
Finansiella poster	429	-2 590	-14 227
Resultat efter finansiella poster	-1 279	-3 937	-20 175
Bokslutsdispositioner	0	0	128 000
Inkomstskatt	259	630	-22 138
Periodens resultat	-1 020	-3 307	85 687

Moderbolagets rapport över totalresultatet

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Periodens resultat	-1 020	-3 307	85 687
Övrigt totalresultat			
Poster som kan återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	0	0	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0	0	0
Periodens totalresultat	-1 020	-3 307	85 687
Periodens totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	-1 020	-3 307	85 687
	-1 020	-3 307	85 687

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	2025 2025-03-31	2024 2024-03-31	2024 2024-12-31
TILLGÅNGAR			
Andelar i dotterföretag	392 070	382 777*	390 490
Summa anläggningstillgångar	392 070	382 777	390 490
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	418	651	641
Fordringar hos koncernföretag	962	0	7 609
Övriga kortfristiga fordringar	1 708	836	1
Likvida medel	4 063	31	48
Summa omsättningstillgångar	7 152	1 518	8 300
Summa tillgångar	399 222	384 295	398 790
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	531	531	531
Överkursfond	5 065	5 065	5 065
Balanserat resultat	230 341	181 707*	143 058
Periodens resultat	-1 020	-3 307	85 687
Summa eget kapital	234 917	183 996	234 342
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	0	50 000	12 500
Summa långfristiga skulder	0	50 000	12 500
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	50 000	50 000	50 000
Utnyttjad checkräkningskredit	0	13 917	1 366
Leverantörsskulder	436	332	555
Aktuella skatteskulder	0	0	7 452
Skulder till koncernföretag	110 168	82 810	89 237
Övriga skulder	1 489	1 561	1 615
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 212	1 679	1 723
Summa kortfristiga skulder	164 305	150 299	151 948
Summa eget kapital och skulder	399 222	384 295	398 790

* Omräkning av jämförelsetalen innehåller omklassificering av aktiesparprogram.

Noter

1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2025 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 31 mars 2025. Koncernen tillämpar, utöver nedan, samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2024-12-31.

Aktiesparprogram

Koncernen har en aktierelaterad ersättningsplan där företaget erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens eget kapitalinstrument. Upplysningar angående dessa planer finns på sidan 9. Programmet är klassificerat som ett eget kapitalreglerat program. Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier genom programmet redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning i eget kapital.

Det totala beloppet att kostnadsföra baseras på det verkliga värdet på de aktier som tilldelas:

- inklusive alla marknadsrelaterade villkor
- exklusive eventuell inverkan från tjänstgöringsvillkor och icke marknadsrelaterade villkor för intjänande (t.ex. lönsamhet, mål för försäljningsökningar och att den anställda kvarstår i företagets tjänst under en angiven tidsperiod),
- inklusive inverkan av villkor som inte utgör intjänandevillkor (exempelvis krav att anställda ska spara eller behålla aktierna under en angiven tidsperiod).

Den totala kostnaden redovisas över intjänandeperioden; perioden över vilken alla de specificerade intjänandevillkoren ska uppfyllas. Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren och tjänstgöringsvillkoren. Den eventuella avvikelse mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMAs riktlinjer för alternativa nyckeltal

(mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 23-25.

Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader har under det första kvartalet 2025 reducerats med 14,1 MSEK (10,9) avseende utveckling av egen programvara.

2. RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2024.

3. VALUTAPÅVERKAN

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas till balansdagens kurs. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäcks- och kostnadsposten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 69% av svenska kronor, 19% av euro och 12% av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 70% av svenska kronor, 22% av euro, 8% av övriga valutor.

4. FÖRVÄRV

Plan Plan

Plan Plan Den 2 december 2024 tecknades avtal om att förvärva 100% av aktierna i Plan Plan Internet B.V. Förvärvspriset uppgick till 20,9 MSEK och finansierades av egna likvida medel. Ingen tilläggsköpeskillning är avtalad. Från och med 2 december 2024 har Lime konsoliderat Plan Plan till 100% i koncernen.

Förvärvet av Plan Plan har gett upphov till ett koncernmässigt övervärde om 18,8 MSEK före skatt fördelat på programvara, kundrelationer, varumärke och goodwill. Goodwillen bedöms inte vara skattemässigt avdragsgill och är hänförlig till synergivinster och framtida resultat

tillväxt. Avskrivningar på förvärvade övervärden beräknas belasta koncernens resultat med 1,2 MSEK per år.

Förvärvsanalysen baseras på värdering av identifierbara

immateriella tillgångar. Enligt den preliminära förvärvsanalysen uppgår köpeskillingen och förvärvade nettotillgångar till, enligt nedan tabell. Förvärvsanalysen är preliminär i 12 månader framåt från den 2 december 2024.

Köpeskillning	MSEK
Likvida medel, förvärv 100 %	20,9
Summa köpeskillning	20,9

Tillgångar och skulder som redovisas till följd av förvärvet	Preliminär förvärvsanalys 2025-03-31
Goodwill	9,8
Varumärke	0,2
Kundrelationer	9,7
Programvara	1,6
Uppskjutna skatteskulder	-2,4
Materiella anläggningstillgångar	1,1
Kundfordringar och andra fordringar	0,8
Likvida medel	1,7
Leverantörsskulder och andra skulder	-1,6
Summa identifierbara nettotillgångar	20,9
Förvärvade nettotillgångar	20,9

5. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

6. SKATT

Skattekostnaden i det första kvartalet 2025 uppgick till 6,6 MSEK (5,1). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.

NIO KVARTAL I SAMMANDRAG

TSEK	Q1 2025	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023
Försäljning per segment									
Sverige	130 489	129 482	109 871	121 676	118 143	106 539	87 783	99 414	100 846
Övriga Europa	57 773	54 437	48 252	52 817	51 066	48 124	45 693	45 063	43 656
Resultaträkning i sammandrag									
Nettoomsättning	188 262	183 919	158 123	174 493	169 210	154 663	133 476	144 477	144 501
EBITDA	56 878	57 175	50 433	51 234	52 377	47 772	42 801	45 391	44 763
EBITA	45 626	47 093	39 288	41 894	43 047	39 234	34 178	37 009	36 899
EBIT	36 351	37 901	32 677	31 187	32 548	30 992	25 845	29 142	28 588
Rörelsemarginal (%)	19%	21%	21%	18%	19%	20%	19%	20%	20%
Resultat före skatt	34 653	32 698	27 235	26 483	28 567	29 650	22 494	25 208	26 084

INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Intäkter per intäktsström, TSEK	Q1 2025			Q1 2024		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Abonnemangsintäkter	79 211	38 301	117 512	66 495	33 160	99 655
Licensintäkter	3	0	3	-59	0	-59
Supportavtal	4 066	275	4 341	5 683	435	6 118
Expert Services	45 457	18 015	63 472	44 559	17 335	61 894
Övrigt	1 751	1 183	2 934	1 465	136	1 601
Nettoomsättning	130 489	57 773	188 262	118 143	51 066	169 210

KVARTALSVIS FÖRSÄLJNING

Försäljning, TSEK	Q1 2025	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023
Expert Services	63 472	64 530	44 984	61 609	61 894	61 313	44 125	56 753	60 087
Mjukvarurelaterade intäkter*	121 856	116 655	111 564	110 609	105 715	91 609	88 462	85 151	82 916
Övrigt	2 933	2 734	1 575	2 275	1 601	1 742	889	2 573	1 498
Summa	188 262	183 919	158 123	174 493	169 209	154 663	133 476	144 477	144 501
Varav återkommande intäkter	122 375	117 048	111 564	110 609	105 773	91 423	88 384	84 762	82 049
Varav återkommande intäkter (%)	65%	64%	71%	63%	63%	59%	66%	59%	57%
Nettoomsättningstillväxt (%)	11%	19%	18%	21%	17%	14%	19%	17%	22%
Tillväxt återkommande intäkter	16%	28%	26%	30%	29%	16%	18%	15%	14%

* Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangsintäkter, licensintäkter och supportavtal.

Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

ANNUAL RECURRING REVENUE

Kvartalets sista månads återkommande intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar
Återkommande intäkter (kvartal)	122 375	105 773
ARR	491 381	432 121

ANTAL UTESTÅENDE AKTIER

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget vid bokslutstillfället. Begreppet används i första hand för beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna.

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Rörelseresultat	36 351	32 548	134 314
Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	9 275	10 499	37 009
EBITA	45 626	43 047	171 323
Nettoomsättning	188 262	169 210	685 745
EBITA (%)	24%	25%	25%

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Rörelseresultat	36 351	32 548	134 314
Avskrivningar	20 527	19 829	76 905
EBITDA	56 878	52 377	211 219
Nettoomsättning	188 262	169 210	685 745
EBITDA (%)	30%	31%	31%

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar
Övriga finansiella anläggningstillgångar	1 219	1254
Likvida medel	66 181	67 140
Finansiella tillgångar	67 400	68 394

JUSTERAD EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är ett komplement till rörelseresultatet justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa rörelseresultatet exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
EBIT	36 351	32 548	134 314
Jämförelsestörande poster	1 605	203	644
Justerad EBIT	37 956	32 751	134 958
Nettoomsättning	188 262	169 210	685 745
Justerad EBIT (%)	20%	19%	20%

JUSTERAD EBITA

Justerad EBITA visar EBITA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
EBITA	45 626	43 047	171 323
Jämförelsestörande poster	1 605	203	644
Justerad EBITA	47 231	43 250	171 967
Nettoomsättning	188 262	169 210	685 745
Justerad EBITA (%)	25%	26%	25%

JUSTERAD EBITDA

Justerad EBITDA visar EBITDA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITDA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
EBITDA	56 878	52 377	211 219
Jämförelsestörande poster	1 605	203	644
Justerad EBITDA	58 483	52 580	211 863
Nettoomsättning	188 262	169 210	685 745
Justerad EBITDA (%)	31%	31%	31%

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvärvsrelaterade poster, kostnader för börsnotering eller omstruktureringar.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Förvärvsrelaterade kostnader	- 80	-203	-644
Cyberattack	-1 525	-	-
Jämförelsestörande poster	-1 605	-203	-644

KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN PER AKTIE

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet

från den löpande verksamheten per aktie. Antalet aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Kassaflöde från löpande verksamhet	53 241	62 692	196 475
Antal aktier (T st)	13 283	13 283	13 283
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie (SEK)	4,01	4,72	14,79

NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Nettoomsättning, perioden	188 262	169 210	685 745
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	169 210	144 501	577 116
Nettoomsättning tillväxt	11%	17%	19%

NETTOSKULD

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

TSEK	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
Räntebärande långfristiga skulder	130 000	190 000	145 000
Långfristiga leasingskulder	24 469	27 206	27 787
Övriga långfristiga skulder	35 308	42 308	34 635
Räntebärande kortfristiga skulder	60 000	60 122	60 000
Checkräkningskredit	0	13 917	1 367
Kortfristiga leasingskulder	17 432	13 175	18 154
Finansiella tillgångar	-67 400	-68 394	-50 341
Nettoskuld	199 809	278 334	236 602

MEDELANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och utveckla personal, utvecklas över tid.

NETTOOMSÄTTNING PER ANSTÄLLD

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

TSEK	Apr 2024– mar 2025	Apr 2023– mar 2024
Nettoomsättning, RTM	704 798	601 825
Antal anställda, RTM	474	411
Nettoomsättning per anställd	1 487	1 464

ORGANISK NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Limekoncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Nettoomsättning, perioden	188 262	169 210	685 745
Förvärvad nettoomsättning senaste 12 mån	-2 178	-11 718	-53 440
Organisk nettoomsättning	186 084	157 492	632 305
Organisk nettoomsättning, motsvarande period föregående år	157 492	144 501	577 116
Justerat för förvärvad, nettoomsättning senaste 24 mån	11 718	0	0
Jämförbar organisk nettoomsättningstillväxt	169 210	144 501	577 116
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	10%	9%	10%

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangsintäkter.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Abonnemangsintäkter	118 034	99 605	421 661
Supportavtal	4 341	6 118	23 333
Återkommande intäkter	122 375	105 773	444 994

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER I FÖRHÅLLANDE TILL RÖRELSEKOSTNADER

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Återkommande intäkter	122 375	105 773	444 994
Rörelsekostnader	-152 378	-136 880	-552 730
Återkommande intäkter i förhållande till rörelsekostnader	80%	77%	81%

RESULTAT PER AKTIE

Definieras i enlighet med IFRS.

RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING

Definieras i enlighet med IFRS.

RÖRELSEMARGINAL, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

TSEK	2025 Jan-mar	2024 Jan-mar	2024 Jan-dec
Rörelseresultat	36 351	32 548	134 314
Nettoomsättning	188 262	169 210	685 745
Rörelsemarginal (%)	19%	19%	20%

RÖRELSERESULTAT, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

Lund den 24 april 2025

Nils Olsson
Verkställande Direktör

Denna rapport har inte varit föremål
för revisorernas granskning.

Denna information utgjorde innan offentliggörandet
insiderinformation. Informationen är sådan som Lime
Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra
enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk
och lagen om värdepappersmarknaden.

Denna rapport har upprättats i både en
svensk och en engelsk version.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta.

Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.



Finansiell kalender

Samtliga rapporter, årsredovisningar och presentationer finns publicerade på investors.lime-technologies.com. Där kan du också prenumerera på utskick av finansiell information.

24 APRIL 2025
Delårsrapport Q1 2025

24 APRIL 2025
Årsstämma

11 JULI 2025
Delårsrapport Q2 2025

21 OKTOBER 2025
Delårsrapport Q3 2025

FEBRUARI 2026
Bokslutskommuniké 2025

MARS 2026
Årsredovisning 2025

Kontakt

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

ir@lime.tech

CEO Nils Olsson,
telefon +46 (0)73 644 48 55

CFO Anders Hofvander,
telefon +46 46 270 48 68

IR Jennie Everhed,
telefon +46 (0)72 080 31 01

Lime Technologies AB (publ)
Organisationsnummer: 556953-2616
www.lime-technologies.com
St Lars väg 46, 222 70 Lund
046-270 48 00