

Delårsrapport januari – juni 2023

Lime Technologies AB (publ)

limeD
CRM with a twist

**“Lönsam tillväxt och stark
orderingång visar att vi har
en hållbar affärsmodell även
i hårdare affärsklimat.”**

Vd har ordet

Lönsam tillväxt
och stark
orderingång

Läs mer på s. 3

Tillväxt

17%

Nettoomsättningstillväxt

Lönsamhet

26%

EBITA-marginal

ARR-tillväxt

18%

Annual Recurring Revenue

Perioden i sammandrag

Andra kvartalet 2023

- » Nettoomsättningen uppgick till 144,5 Mkr (123,9) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 17% (20)
- » Repetitiva intäkter uppgick till 84,8 Mkr (73,5)
- » Årsnormaliserat värde av de repetitiva intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av det andra kvartalet 2023 till 348 Mkr (296), vilket innebär en ARR-tillväxt om 18% (14)
- » Kvartalet belastades av jämförelsestörande poster om 0,0 Mkr (0,0)
- » EBITA uppgick till 37,0 Mkr (31,7) vilket innebär en EBITA marginal om 26% (26)
- » Justerad EBITA marginal uppgick till 26% (26)
- » Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 29,1 Mkr (23,2)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 35,0 Mkr (22,8)
- » Resultat efter skatt uppgick till 20,6 Mkr (17,9)
- » Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 1,55 kr (1,35), en ökning med 15 % och efter utspädning till 1,54 kr (1,34), en ökning med 15 %

Första halvåret 2023

- » Nettoomsättningen uppgick till 289,0 Mkr (242,6) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 19% (23)
- » Repetitiva intäkter uppgick till 166,8 Mkr (145,4)
- » Kvartalet belastades av jämförelsestörande poster om 0,0 Mkr (0,0) (förvärvsrelaterat)
- » EBITA uppgick till 73,9Mkr (62,1) vilket innebär en EBITA marginal om 26% (26)
- » Justerad EBITA marginal uppgick till 26% (26)
- » Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 57,7 Mkr (45,0)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 74,4Mkr (52,3)
- » Resultat efter skatt uppgick till 41,3 Mkr (34,0)
- » Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 3,11 kr (2,56), en ökning med 21 % och efter utspädning till 3,09 kr (2,55), en ökning med 21 %

NETTO-
OMSÄTTNING-
TILLVÄXT

17%

EBITA-
MARGINAL

26%

ARR-
TILLVÄXT

18%

	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2021 Q4	2021 Q3*	2021 Q2*
Nettoomsättning (Mkr)	144,5	144,5	135,8	111,9	123,9	118,7	113,7	92,8	103,0
Repetitiva intäkter (Mkr)	84,8	82,0	78,9	75,2	73,5	71,9	68,1	64,7	60,9
EBITDA (Mkr)	45,4	44,8	41,3	36,3	38,6	37,6	34,8	32,5	33,1
EBITDA (%)	31%	31%	30%	32%	31%	32%	31%	35%	32%
EBITA (Mkr)	37,0	36,9	34,1	28,9	31,7	30,4	29,2	25,5	26,5
EBITA (%)	26%	26%	25%	26%	26%	26%	26%	27%	26%
Justerad EBITA	37,0	36,9	34,1	28,9	31,7	30,4	29,2	25,5	27,6
Justerad EBITA (%)	26%	26%	25%	26%	26%	26%	26%	27%	27%
Rörelseresultat, EBIT (Mkr)*	29,1	28,6	25,7	20,3	23,2	21,8	19,6	15,9	18,7
Rörelseresultat, EBIT (%)*	20%	20%	19%	18%	19%	18%	17%	17%	18%
Resultat per aktie före utspädning (kr)*	1,55	1,56	1,44	1,11	1,35	1,22	1,14	0,93	1,08
Resultat per aktie efter utspädning (kr)*	1,54	1,55	1,43	1,10	1,34	1,22	1,14	0,93	1,08
Kassaflöde från löp. verksamhet (Mkr)	35,0	39,4	48,6	17,7	22,8	29,6	39,5	12,8	47,4

*) omräknat efter det att förvärvsanalysen för Userlike UG fastställdes.



Vd:s kommentarer

Lönsam tillväxt och stark orderingång



Vi levererar ett starkt kvartal med fortsatt lönsam tillväxt på en tuff marknad. Omsättnings-tillväxten uppgår till 17 %, ARR-tillväxten till 18 % och EBITA-marginalen landar på 26 %. Vi fortsätter vara en attraktiv arbetsgivare med låg personalomsättning och ett femtiotal rekryteringar hittills under året.

Under det andra kvartalet ser vi en stark orderingång, en förbättrad ARR-tillväxt och vår konsultverksamhet Expert Services fortsätter att växa i snabb takt. Vi ser också förbättringar inom vårt tyska affärsområde Userlike, där både nyförsäljningen och merförsäljningen går åt rätt håll. Att vi lyckas med detta på en marknad påverkad av ökade räntekostnader, hög inflation, pågående krig i Europa och stora varsel inom många branscher, visar att vi har en hållbar affärsmodell även i hårdare affärsklimat.

Affärskritiska system – relevanta i både hög- och lågkonjunktur

Vår mission är att hjälpa företag att bli riktigt vassa på försäljning och kundhantering, så att de kan hjälpa sina kunder på bästa sätt. I tuffare tider är detta fokus viktigare än någonsin för alla typer av bolag, både för att attrahera nya och behålla befintliga kunder. Digitaliseringen av kundresan - att i ett samlat flöde hantera allt från skapandet av de allra första kontaktytorna till arbetet med ökad kundlojalitet - är en viktig drivkraft på marknaden. Även möjligheten till effektivisering och kostnadsreduktion blir allt tyngre argument för investeringar. Som lokal CRM-expert kan vi ligga nära våra kunder i alla steg och hjälpa dem att lyckas med affärskritiska processer. Det gör det möjligt att fortsätta ta marknadsandelar, även när företag blir försiktigare med investeringar och konkurrensen hårdnar.

Under året har vi succesivt stärkt vårt produkterbjudande, bland annat med AI-lösningar för ökad kvalitet på kundkommunikation samt nya kampanjmöjligheter via WhatsApp. Vi har även fortsatt utöka antalet tilläggstjänster för CRM-systemet Lime Go, som är anpassat för mindre verksamheter, med en integration till affärssystemet Fortnox. Detta skapar ökad aktivitet och fler användningsområden i produkten samtidigt som det hjälper våra kunder att arbeta mer effektivt.

Stora affärer inom fastighets- och energibranschen

Helt i linje med vår strategi vinner vi flera stora affärer inom utvalda fokusbranscher. På energisidan kan vi efter offentliga upphandlingar bland annat hälsa Växjö Energi och Trollhättan Energi välkomna som kunder. Inom fastighetsbranschen har Poseidon, Svenska hus med flera valt Lime som CRM-leverantör. Ytterligare ett kundområde som växer snabbt är medlemsorganisationerna, där vi under kvartalet välkomnar Ruter Dam och Läkarmissionen.

Kombinationen av anpassad mjukvara och värdeskapande expertis inom utvalda branscher hjälper oss att göra komplexa kärnprocesser enkla och kundtillvända för hela organisationen - från kundtjänst och sälj till ekonomi och ledning. Med dessa kostnads- och tidseffektiva lösningar får vi nöjda kunder som stannar länge och bygger barriärer mot konkurrenterna.



Starkt fokus på internationalisering

Vi har som mål att bli ett mer internationellt bolag och jobbar hårt med att förbättra tillväxten i länderna utanför Sverige. Vi vinner flera fina affärer, däribland med partihandelsföretagen Anda-Olsen AS, Med Group Oy och WM SE, energibolagen Dalane Energisalg AS och Wattn, försäkringsbolaget WWK och mjukvarubolaget Plentymarkets, men ser ytterligare förbättringspotential under hösten.

Kultur – nyckeln till lönsam tillväxt

Vi levererar långsiktig lönsam tillväxt. Det har funnits i vårt DNA i över 20 år. Idag är vi fler än 400 medarbetare spridda över Europa och vi fortsätter att rekrytera i hög takt. Samtidigt är modellen för hur vi kombinerar tillväxt och lönsamhet densamma: Vi bygger bolaget tillsammans, vi tar ansvar för intäkter och kostnader, vi ligger nära affären och levererar på daglig basis och vi vågar fatta beslut som skapar ett ännu bättre Lime i framtiden. Allt det här sitter i kulturen.

När vi nu går in i nästa del av 2023 hoppas vi naturligtvis på en bättre marknadssituation men förbereder oss på ett läge som liknar det vi sett under våren. Vår målsättning är tydlig: Vi ska fortsätta leverera långsiktig lönsam tillväxt och bygga ett mer internationellt bolag med fokus på utvalda branscher. Med nöjda kunder och medarbetare, samt ett mycket starkt erbjudande är vi väl rustade att vinna marknadsandelar även framåt.

Nu vill jag passa på att önska alla kunder, kollegor och aktieägare en riktigt härlig sommar!



Nils Olsson, vd & koncernchef, Lime Technologies



Detta är Lime

CRM med en twist

Sedan dag ett har vårt mål varit att göra det lätt att skapa riktigt bra kundrelationer. Med drygt 30 års erfarenhet i ryggen har vårt sätt att leverera kundvårdslösningar fått oss att sticka ut och gjort oss till en av Nordens ledande CRM-aktörer (Customer Relationship Management). Nu kombinerar vi riktigt vass, användarvänlig mjukvara med värdeskapande expertis för att hjälpa tusentals företag i Europa att överträffa sina kunders förväntningar. Det är det vi kallar CRM med en twist.

Affärsidé:

En heltäckande SaaS*-leverantör för kundvårdslösningar med stark lokal förankring

Lime är en one-stop-shop-organisation med utveckling, försäljning, implementation och support för CRM-system. Det skapar ett konkurrenskraftigt helhetserbjudande och möjliggör effektiva och värdeskapande kundvårdslösningar.

Utveckling

+30 års erfarenhet av att utveckla CRM

Försäljning

Våra lokala experter guidar kunderna rätt

Införanden

Vi gör 100-tals införanden per år. Vi har sett allt.

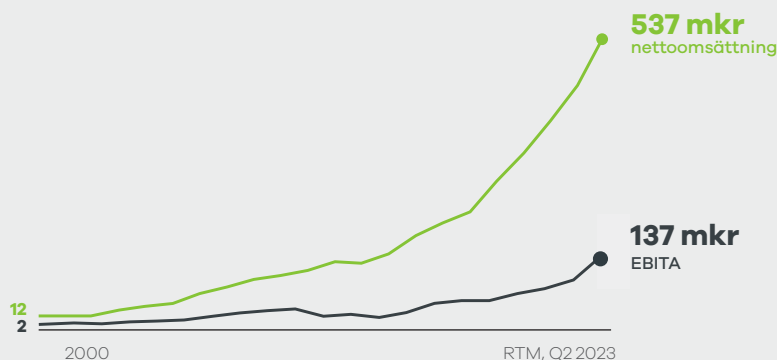
Support

Topprankad, lokal support tillgänglig för alla kunder

*Software as a Service - en typ av abonnemangstjänst

Lång historia av lönsam tillväxt

Lime grundades 1990 och har sedan år 2000 haft en genomsnittlig tillväxttakt om 19 % och en EBITA-marginal om 25 %.



Produktportfölj & expertis



Lime CRM samlar all kundinformation och hjälper företag med försäljning, marknadsföring och kundvård. Strömlinjeformad basfunktionalitet kombineras med tilläggsmoduler och paketeras för unika branschbehov och arbetsflöden.



Lime Go är en mer standardiserad tjänst utvecklad för att maximera försäljning inom säljorganisationer. Verktøyet är laddat med företagsinformation och ger god kontroll över kommande affärer.



Userlike är en webbchatt och Customer Messaging-lösning som förbättrar och förenklar kommunikationen mellan företag och kunder. Genom att samla alla typer av meddelanden i samma inbox möjliggörs en effektiv dialog med kunden i alla moderna kanaler.



Kundvård är mer än bara mjukvara och för att lyckas med implementeringen av nya system krävs beteendeförändring. Via Lime Intenz, hjälper vi företag att stärka en framgångsrik företagskultur, proaktiv säljkultur och ett gott ledarskap.

Lime i sammandrag

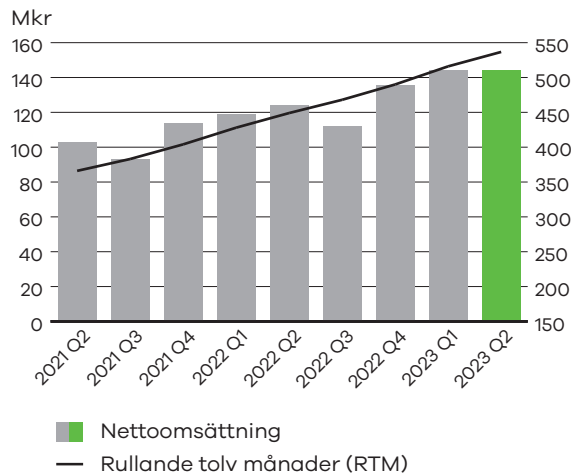
Januari-juni 2023

Omsättning

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i det andra kvartalet 2023 uppgick till 144 Mkr (124) motsvarande en tillväxt på 17% (20).

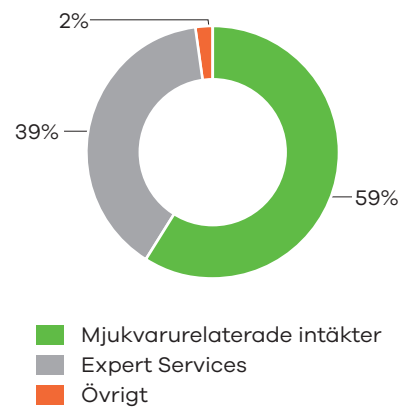
Nettoomsättningen under de första 6 månaderna uppgick till 289 Mkr (243) motsvarande en ökning om 19% (23).



Fördelning nettoomsättning

I det andra kvartalet 2023 avser 59% (60) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara. Under de första 6 månaderna 2023 avser 58% (60) av intäkterna mjukvara.

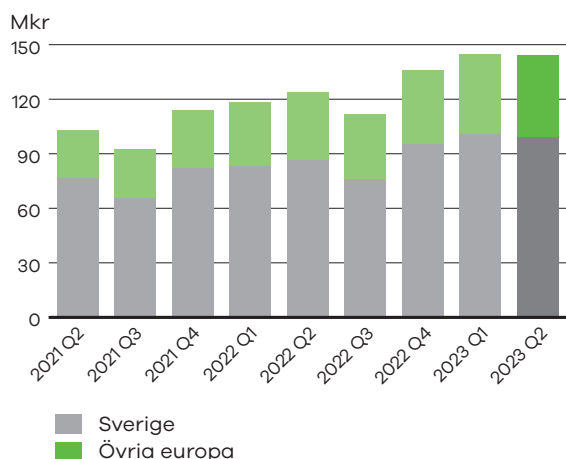
Intäkterna från mjukvara ökade med 15% (20) under det andra kvartalet 2023 jämfört med det andra kvartalet 2022.



Nettoomsättning per segment

Nettoomsättningen i det andra kvartalet 2023 uppgick till 99 Mkr (87) i Sverige och till 45 Mkr (37) i Övriga Europa. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 15% (13) och i Övriga Europa till 20% (43).

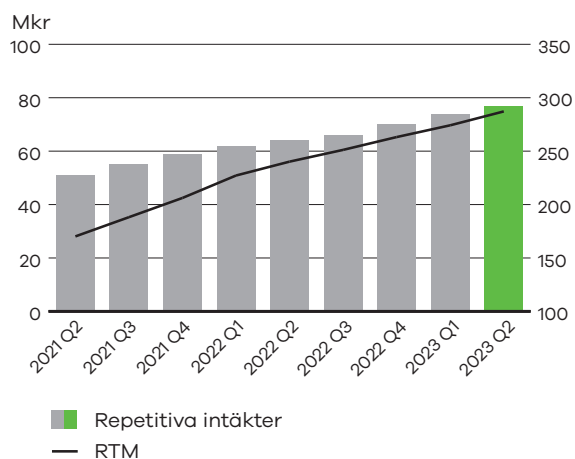
Nettoomsättningen under de första 6 månaderna 2023 uppgick till 200 Mkr (170) i Sverige och till 89 Mkr (73) i Övriga Europa.



Repetitiva intäkter

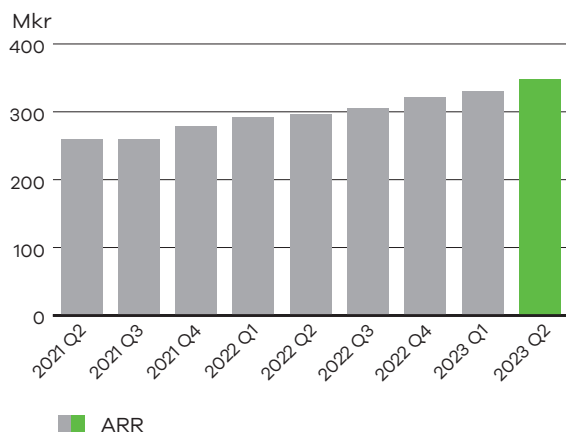
De repetitiva intäkterna uppgick under det andra kvartalet 2023 till 85 Mkr (74), vilket är en ökning med 15% (21) jämfört med motsvarande period föregående år.

De repetitiva intäkterna under de första 6 månaderna 2023 uppgick till 167 Mkr (145), vilket är en ökning med 15% (28) jämfört med motsvarande period föregående år.



Annual Recurring Revenue

Årsnormaliserat värde av de repetitiva intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av det andra kvartalet 2023 till 348 Mkr (296). De årsnormaliserade repetitiva intäkterna ökade med 18% (14) jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelseresultat

EBITDA

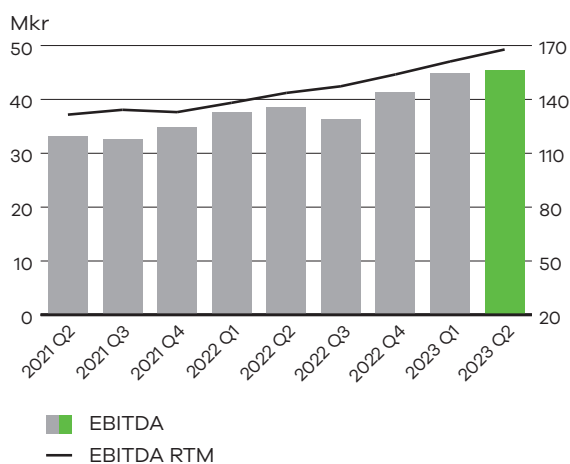
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick under det andra kvartalet 2023 till 45 Mkr (39) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 31% (31). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA i kvartalet till 45 Mkr (39) motsvarande en marginal om 31% (31).

EBITDA i Sverige uppgick till 28 Mkr (26) och i Övriga Europa till 17 Mkr (12) i det andra kvartalet 2023.

Under det första kvartalet 2022 togs i stort sett samtliga restriktioner kopplade till spridningen av Covid-19 bort och sedan dess har Limes verksamhet successivt återgått till liknande arbetsformer och omkostnader som före pandemin. Jämförelsetalen för 2020 samt 2021 speglar en lägre kostnadsbas föranledd av de politiska åtgärderna kopplade till pandemin.



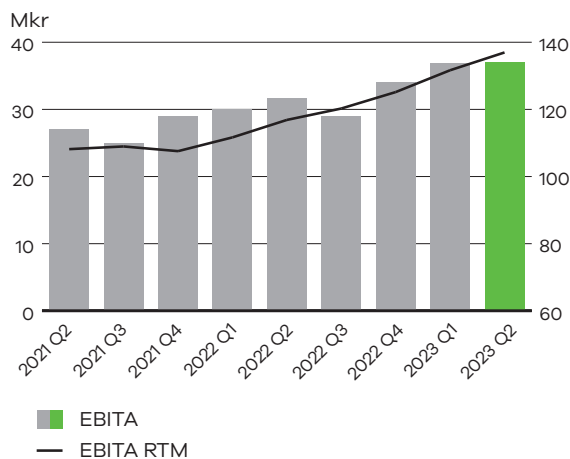
Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, uppgick under de första 6 månaderna 2023 till 90 Mkr (76) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 31% (31). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA de första 6 månaderna 2023 till 90 Mkr (76) motsvarande en marginal om 31% (31).



EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, uppgick under det andra kvartalet 2023 till 37 Mkr (32) motsvarande en EBITA marginal på 26% (26). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITA under det andra kvartalet 2023 till 37 Mkr (32) motsvarande en EBITA marginal om 26% (26).

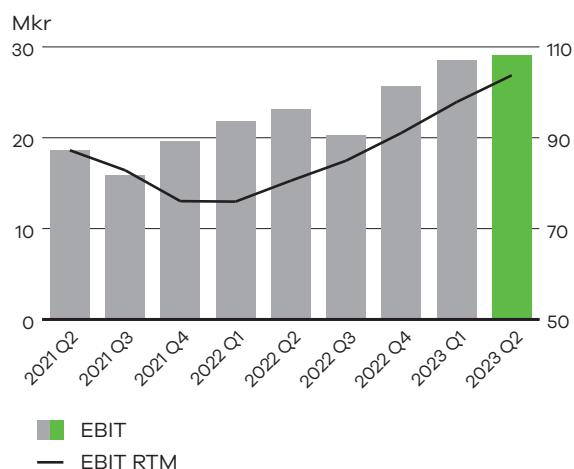
De första 6 månaderna uppgick rörelseresultatet före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, till 74 Mkr (62) motsvarande en EBITA marginal på 26% (26).



EBIT

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under det andra kvartalet 2023 till 29 Mkr (23) motsvarande en rörelsemarginal på 20% (19). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBIT under det andra kvartalet 2023 till 29 Mkr (23) motsvarande en EBIT marginal om 20% (19).

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under de första 6 månaderna 2023 till 58 Mkr (45) motsvarande en rörelsemarginal på 20% (19).



Kassaflöde & investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det andra kvartalet 2023 till 35,0 Mkr (22,8).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under de 6 första månaderna 2023 till 74,4 Mkr (52,3)

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under det andra kvartalet 2023 till 0,0 Mkr (0,1) exklusive nyttjanderättstillgångar. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick under kvartalet till 7,9Mkr (6,2) och består av aktivering av kostnader avseende utvecklingsarbeten av nya teknikplattformar.

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under de första 6 månaderna 2023 till 0,0 Mkr (0,1) exklusive nyttjanderättstillgångar. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under de första 6 månaderna 2023 uppgick till 15,4 Mkr (12,3).

Under det andra kvartalet 2023 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 4,4 Mkr (3,8) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 3,3 Mkr (2,8).

Under de första 6 månaderna 2023 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 8,9 Mkr (7,7) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 6,5 Mkr (5,8).

Eget kapital & skulder

Koncernens eget kapital uppgick till 227 Mkr (141) vid rapportperiodens utgång.

I samband med årsstämman den 26 april 2023 fattades beslut om utdelning om 2,80 kr per aktie motsvarande 37,2 Mkr. Avstämningsdag för utdelningen var den 28 april och utbetalningen gjordes den 4 maj.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 207,6 Mkr (265,4) vid periodens utgång inklusive leasingkulld avseende nyttjanderätter om 37,3 Mkr (25,4) samt skuld för förvärv av Userlike UG 24,3 Mkr (39,0). Totalt har 16,4 Mkr (17,3) av koncernens räntebärande skulder amorterats under kvartalet. Vid utgången av perioden har checkräkningskredit om 2,7 Mkr utnyttjats. Vid periodens slut uppgick likvida medel till 26,0 Mkr

(26,1). Koncernens nettoskuld uppgick till 180,8 Mkr (238,6).

Avtal avseende checkräkningskredit tecknades om 25 Mkr under första kvartalet 2022. Under andra kvartalet 2023 utökades den befintliga checkräkningskrediten med ytterligare 10 Mkr.

Aktiesparprogram

Den 26 April 2023 fattade årsstämman beslut om att införa ytterligare ett aktiesparprogram, LTIP 2023. Samtliga medarbetare i Lime per den 1 maj 2023 erbjöds att delta. Programmet förutsätter att deltagarna förvärvar aktier i Bolaget till marknadspris på Nasdaq Stockholm under perioden 1 juni 2023 till 31 maj 2024. 2022 infördes ett motsvarande program, LTIP 2022, där aktier förvärvades under perioden 1 juni 2022 till 31 maj 2023.

Under förutsättning att deltagarna behåller aktierna under tre år, en period som slutar den 31 maj 2025 för LTIP 2022 respektive 31 maj 2026 för LTIP 2023, att deltagaren är anställd under hela perioden och att Lime uppfyller prestationskriteriet kommer varje aktie att berättiga deltagaren två eller tre aktier, beroende på roll, mot erläggande av aktiens kvotvärde. Prestationskriteriet fastställs av styrelsen och är i linje med Limes finansiella mål.

Verkligt värde för incitamentsaktierna bestäms till värdet vid tecknandet. Eftersom detta är en aktierelaterad ersättning som regleras med egetkapitalinstrument sker ingen omvärdering av verkligt värde av incitamentsaktierna.

Lime gör en uppskattning av hur många av de anställda som deltar i något av programmen som kommer att vara kvar i anställning under hela 3-årsperioden, till och med den 31 maj 2025 för LTIP 2022, respektive 31 maj 2026 för LTIP 2023.

Teckningsoptioner

Årsstämmorna den 26 april 2022, respektive 26 april 2023 fattade beslut om att emittera vardera 68 160 teckningsoptioner vederlagsfritt till det helägda dotterbolaget Hysminai AB. Teckningsoptionerna ska användas för att säkerställa Limes åtagande med anledning av aktiesparprogrammen, LTIP 2022 respektive LTIP 2023.



Lime Technologies AB:s aktie

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Mid Cap, sektorn Teknik.

Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 283 481, varav inga aktier innehas i eget förvar.

Finansiella mål

Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig nettoomsättningstillväxt överstigande 18 procent. Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA marginal överstigande 25 procent. Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden, exklusive leasingkulden, i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5. Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtpotentialer, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

Övrigt

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 402 personer (348). Medelantalet anställda under perioden uppgick till 376 personer (322).

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens vd och finanschef har bolaget inga anställda vid utgången av perioden.

Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick under det andra kvartalet 2023 till -0,6 Mkr (-0,3). Rörelseresultatet under de första 6 månaderna 2023 uppgick till -1,4 Mkr (-1,1). Likvida medel uppgick till 0,2 Mkr (0,3) och upplåningen till 137,5 Mkr (187,5).

Årsstämma 2023

På årsstämman den 26 april 2023 beslutades att omvälja styrelseledamöterna Marléne Forsell, Erik Syrén och Lars Stugemo. Årsstämman beslöt även om val av Johanna Fagerstedt och Emil Hjalmarsson till styrelseledamöter intill slutet av årsstämman 2024. Erik Syrén valdes som styrelsens ordförande för samma period.

Övriga beslut från stämman;

- » Utdelningen beslutades till 2,80 kr per aktie motsvarande 37,2 Mkr. Avstämningsdag för utdelningen var den 28 april och utbetalningen gjordes den 4 maj.
- » Beslöt att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till årsstämman 2023 besluta om emission av aktier mot kontant betalning, med bestämmelse om apport eller kvittning eller eljest med villkor samt att därvid kunna avvika från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet är begränsat till maximalt 10% av det totala antalet aktier i bolaget vid tidpunkten för beslutet om bemyndigande.
- » Beslöt att införa ett aktiesparprogram samt emission av teckningsoptioner enligt vilket samtliga anställda i bolaget sammanlagt kan erhålla högst 68 160 aktier, förutsatt att de förvärvar sparaktier och behåller dessa från den 1 juni 2023 till den 31 maj 2026, att de fortsatt är anställda i Lime Technologies samt att Lime Technologies finansiella mål uppnås. För att säkerställa leverans av dessa aktier beslöt om en riktad emission om högst 68 160 teckningsoptioner.

Händelser under och efter rapportperioden

De makroekonomiska oroligheterna föranledda av Rysslands invasion av Ukraina, med ökade energipriser, hög inflation och ett osäkert konjunkturläge som påföljd, kan komma att påverka vår verksamhet. I dagsläget ser vi ingen direkt påverkan på Lime men de långsiktiga effekterna är svårbedömda och det går inte att utesluta negativa konsekvenser. Limes affärsmodell med fokus på abonnemangsförsäljning, och en stor andel repetitiva intäkter, i kombination med en stor kundbas gör Lime väl rustat att möta en lågkonjunktur, varpå påverkan på resultat och ställning under det andra kvartalet 2023 har varit begränsad.

Under det andra kvartalet 2023 förvärvades resterande 14% av aktierna i Lime Intenz AB för 2,7 Mkr.



Kort om Lime

Heltäckande SaaS-leverantör för kundvårdslösningar

Lime har 30 års erfarenhet av CRM ("Customer Relationship Management") och levererar allt från utveckling till support. Bolaget är den enda leverantören med en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införande varje år.

Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller "Experttjänster") för att implementera och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål. Med en stark produktportfölj under ständig utveckling, skapar Lime effektiva lösningar med fokus på små, medelstora och lokala organisationer, samt väletablerade branschlösningar inom våra industrivertikaler fastighet, energi, konsult och partihandel.

Huvudkontoret ligger i Lund och i juni 2023 hade bolaget 402 anställda på tio kontor i Sverige, Norge, Danmark, Finland, Nederländerna, Polen och Tyskland.

Limes kärna och syfte

På Lime gör vi allt för att våra kunder ska kunna ge sina kunder en upplevelse som överträffar förväntningarna. Med över trettio års samlad erfarenhet levererar vi knivskarp, användarvänlig mjukvara och värdeskapande expertis som hjälper företag att bli riktigt duktiga på sälj och kundvård.

Strategier

Underliggande marknadstillväxt

Lime är en av de ledande CRM-leverantörerna i Norden och vi närmar oss långsiktigt övriga Europa på en växande marknad med låg CRM-penetration.

Internationalisering

Lime har en lång historia av mycket goda resultat i Sverige med en marknadsledande position sedan 2015. Under de senaste tio åren har vi långsiktigt närmat oss Norge, Danmark och Finland, där vi nu ser positiva effekter på intäktssidan. Under pandemin etablerade vi oss även in i Nederländerna och Tyskland, som ska

lägga grunden för framtida tillväxt efterhand som marknaderna i Norden blir mer mogna.

Uppgraderingar och ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime har en stor befintlig kundbas med stor merförsäljningspotential i syfte att bredda användandet av tjänster och lösningar. Genom ett utvidgat fokus på uppgraderingar till mer moderna SaaS-lösningar, samt överföringar från up-front-betalningar till abonnemangstjänster, avser vi öka såväl kundnöjdhet som återkommande intäkter.

Fortsatt utveckling av produktplattformen

För att stärka konkurrenskraften och möta förändrade marknadsbehov är Limes produktplattform under ständig utveckling. Utöver att själva utveckla värdeskapande tilläggstjänster utvärderar vi kontinuerligt förvärv av produktbolag som kan stärka erbjudandet till nya och befintliga kunder.

Fokus på utvalda branscher

Vi fokuserar på anpassade CRM-lösningar till fyra utvalda branscher med målet att bli marknadsledande: energi, fastighet, partihandel och konsultbolag. Till dessa erbjuder Lime lokal industrispecifik kompetens och färdigpaketerade lösningar, som sparar både tid och pengar. Detta fokus är extra viktigt på marknaderna utanför Sverige eftersom det ger oss bättre möjligheter att bygga varumärkeskännedom och ett nätverk av nöjda kunder inom attraktiva segment.

Selektiva förvärv

Vi utvärderar ständigt strategiska förvärv för att stärka produkt erbjudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på



bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporttillfällen

- » Delårsrapport 3, 2023, presenteras den 19 oktober 2023
- » Bokslutskommuniké för 2023, presenteras i februari 2024

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Ytterligare information kan erhållas av:

CEO Nils Olsson, telefon +46 8 562 77 603 eller
CFO Maria Wester, telefon +46 732 04 44 54 eller
IR Jennie Everhed, telefon +46 720 80 31 01

Denna rapport har inte varit föremål för revisorernas granskning.

Denna information utgjorde innan offentliggörandet insiderinformation. Informationen är sådan som Lime Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk och lagen om värdepappersmarknaden.

Denna rapport har upprättats i både en svensk och en engelsk version.

Lund 2023-07-14

Nils Olsson
Verkställande Direktör

Lars Stugemo

Erik Syrén
Styrelseordförande

Johanna Fagerstedt

Marlene Forsell

Emil Hjalmarsson



Koncernens nyckeltal

	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Nettoomsättning (Mkr)	144,5	123,9	289,0	242,6
Nettoomsättningstillväxt (%)	17%	20%	19%	23%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	17%	17%	19%	15%
Repetitiva intäkter (Mkr)	84,8	73,5	166,8	145,4
Annual recurring revenue (Mkr)	347,9	296,0	84,8	296,0
EBITA (Mkr)	37,0	31,7	73,9	62,1
EBITA (%)	26%	26%	26%	26%
EBITDA (Mkr)	45,4	38,6	90,2	76,2
EBITDA (%)	31%	31%	31%	31%
Rörelseresultat, EBIT (Mkr)	29,1	23,2	57,7	45,0
Rörelsemarginal, EBIT (%)	20%	19%	20%	19%
Jämförelsestörande poster (Mkr)	0,0	0,0	0,0	0,0
Avskrivning nyttjanderättstillgångar (Mkr)	-3,3	-2,8	-6,5	-5,8
Justerad EBITA (Mkr)	37,0	31,7	73,9	62,1
Justerad EBITA (%)	26%	26%	26%	26%
Justerad EBITDA (Mkr)	45,4	38,6	90,2	76,2
Justerad EBITDA (%)	31%	31%	31%	31%
Justerad EBIT (Mkr)	29,1	23,2	57,7	45,0
Justerad EBIT (%)	20%	19%	20%	19%
Resultat per aktie (kr)	1,55	1,35	3,11	2,56
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	1,54	1,34	3,09	2,55
Nettoskuld (Mkr)	180,8	238,6	180,8	238,6
Medelantal anställda (RTM)	376	322	376	322
Omsättning per anställd (Mkr)	1,4	1,4	1,4	1,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (kr)	2,6	1,7	5,6	3,9
Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	13 283,5	13 283,5	13 283,5	13 283,5

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 26-29.



Koncernens resultaträkning i sammandrag (tkr)

	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Nettoomsättning	144 477	123 945	288 978	242 611
Övriga intäkter	501	211	1 397	387
Summa rörelsens intäkter	144 978	124 156	290 375	242 998
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Kostnad för ersättningar till anställda	-83 114	-67 176	-165 971	-132 919
Aktiverat arbete för egen räkning	7 906	6 238	15 447	12 269
Avskrivningar	-16 249	-15 432	-32 424	-31 178
Övriga kostnader	-24 379	-24 571	-49 697	-46 140
Summa rörelsens kostnader	-115 836	-100 941	-232 645	-197 968
Rörelseresultat	29 142	23 215	57 730	45 030
Finansiella poster	-3 934	-2 062	-6 438	-3 314
Resultat efter finansiella poster	25 208	21 153	51 292	41 716
Inkomstskatt	-4 635	-3 275	-10 011	-7 673
Periodens resultat	20 573	17 878	41 281	34 043
Resultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	20 573	17 878	41 281	34 043
	20 573	17 878	41 281	34 043
Övrig information				
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, före utspädning	1,55	1,35	3,11	2,56
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, efter utspädning	1,54	1,34	3,09	2,55



Koncernens rapport över totalresultatet (tkr)

	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Periodens resultat	20 573	17 878	41 281	34 043
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	14 518	-3 185	15 993	6 658
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	14 518	-3 185	15 993	6 658
Periodens totalresultat	35 091	14 693	57 274	40 701
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	35 091	14 693	57 274	6 658
	35 091	14 693	57 274	40 701



Koncernens balansräkning i sammandrag (tkr)

	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	246 625	227 395	235 240
Övriga immateriella anläggningstillgångar	267 340	273 092	268 204
Nyttjanderättstillgångar	37 277	25 406	34 992
Materiella anläggningstillgångar	7 420	2 676	3 413
Övriga finansiella anläggningstillgångar	817	731	784
Uppskjuten skattefordran	177	11	11
Summa anläggningstillgångar	559 656	529 311	542 644
Kundfordringar	84 788	67 536	76 721
Övriga kortfristiga fordringar	12 428	8 689	9 157
Likvida medel	26 014	26 054	35 409
Summa omsättningstillgångar	123 230	102 279	121 287
Summa tillgångar	682 886	631 590	663 931
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	227 213	141 475	205 321
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	87 500	137 500	112 500
Långfristiga leasingskulder	27 541	14 047	26 307
Övriga långfristiga skulder	0	39 045	0
Uppskjutna skatteskulder	71 339	72 845	71 553
Summa långfristiga skulder	186 380	263 437	210 360
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	74 302	52 849	75 017
Checkräkningskredit	2 721	9 300	0
Kortfristiga leasingskulder	15 551	12 660	10 322
Leverantörsskulder	9 018	7 941	6 151
Övriga kortfristiga skulder	167 701	143 928	156 760
Summa kortfristiga skulder	269 293	226 678	248 250
Summa eget kapital och skulder	682 886	631 590	663 931



Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (tkr)

	Hänförligt till Moderföretagets aktieägare				
	Aktie-kapital	Övrigt till-skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2022 enligt fastställd balansräkning	531	58 100	840	75 595	135 066
Periodens resultat				34 043	34 043
Övrigt totalresultat för året			6 658		6 658
Summa totalresultat	0	0	6 658	34 043	40 701
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Aktiesparprogram			245		245
Utdelning				-34 537	-34 537
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	245	-34 537	-34 292
Utgående balans per 30 juni 2022	531	58 100	7 743	75 101	141 475
Ingående balanser per 1 januari 2022 enligt fastställd balansräkning					
	531	58 100	840	75 595	135 066
Periodens resultat				67 821	67 821
Övrigt totalresultat för året			16 508		16 508
Summa totalresultat	0	0	16 508	67 821	84 329
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Omvärdering optionsskuld				18 794	18 794
Aktiesparprogram			1 669		1 669
Utdelning				-34 537	-34 537
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	1 669	-15 743	-14 074
Utgående balans per 31 december 2022	531	58 100	19 017	127 673	205 321
Ingående balanser per 1 januari 2023 enligt fastställd balansräkning					
	531	58 100	19 017	127 673	205 321
Periodens resultat				41 281	41 281
Övrigt totalresultat för året			15 993		15 993
Summa totalresultat	0	0	15 993	41 281	57 274
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Aktiesparprogram			1 813		1 813
Utdelning				-37 194	-37 194
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	1 813	-37 194	-35 382
Utgående balans per 30 juni 2023	531	58 100	36 822	131 760	227 213



Koncernens kassaflödesanalys (tkr)

	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Kassaflöde från rörelsen	46,743	36 633	92,473	74 194
Förändring rörelsekapital	-2,170	-6 373	5,913	3 309
Betald ränta	-2,526	-829	-4,584	-2 081
Betalda inkomstskatter	-7,067	-6 675	-19,434	-23 088
Kassaflöde från den löpande verksamheten	34,979	22 756	74,367	52 334
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Köp av immateriella anläggningstillgångar	-7 906	-6 238	-15 447	-12 269
Köp av materiella anläggningstillgångar	-26	-100	-26	-100
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Förvärvat dotterföretag	0	0	0	0
Köp av finansiella anläggningstillgångar	0	-12	16	-54
Erhållen ränta	55	0	94	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7 877	-6 350	-15 363	-12 423
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Utdelning	-37 194	-34 537	-37 194	-34 537
Upptagna lån	0	0	0	0
Förändring checkräkningskredit	2 721	5 432	2 721	9 300
Amortering av banklån	-12 500	-12 819	-25 050	-26 458
Amortering av leasing skulder	-4 013	-2 071	-7 358	-5 374
Amortering av övriga räntebärande skulder*	-2 655	-2 416	-2 655	-13 922
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-53 641	-46 411	-69 536	-70 991
Summa kassaflöde	-26,539	-30 005	-10,532	-31 080
Minskning/ökning av likvida medel				
Likvida medel vid periodens början	51,534	56 373	35,409	55 167
Kursdifferens i likvida medel	1,019	-313	1,137	1 967
Likvida medel vid årets slut	26,014	26 054	26,014	26 054

* Utnyttjad option avseende förvärv av tillkommande aktier i dotterbolag



Moderbolagets resultaträkning i sammandrag (tkr)

	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Nettoomsättning	0	0	0	0
Övriga intäkter	1 768	2 061	3 960	3 532
Summa rörelsens intäkter	1 768	2 061	3 960	3 532
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Kostnad för ersättningar till anställda	-2 103	-1 830	-4 590	-3 630
Övriga kostnader	-338	-557	-841	-980
Summa rörelsens kostnader	-2 441	-2 387	-5 431	-4 610
Rörelseresultat	-673	-326	-1 471	-1 078
Finansiella intäkter	0	0	665	0
Finansiella kostnader	-4 070	-1 498	-6 720	-3 390
Resultat efter finansiella poster	-4 743	-1 824	-7 526	-4 468
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0
Inkomstskatt	952	372	1 523	914
Årets resultat	-3 791	-1 453	-6 003	-3 554



Moderbolagets rapport över totalresultatet (tkr)

	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Periodens resultat	-3 791	-1 453	-6 003	-3 554
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	0	0	0	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0	0	0	0
Periodens totalresultat	-3 791	-1 453	-6 003	-3 554
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-3 791	-1 453	-6 003	-3 554
	-3 791	-1 453	-6 003	-3 554



Moderbolagets balansräkning i sammandrag (tkr)

	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Andelar i dotterföretag	353 332	353 332	353 332
Summa anläggningstillgångar	353 332	353 332	353 332
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	385	789	481
Fordringar hos koncernföretag	0	0	0
Övriga kortfristiga fordringar	12 765	4 325	38
Likvida medel	174	323	365
Summa omsättningstillgångar	13 324	5 437	884
Summa tillgångar	366 656	358 769	354 216
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	531	531	531
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	5 065	5 065	5 065
Balanserat resultat	90 164	65 305	65 305
Periodens resultat	-6 003	-3 554	62 053
Summa eget kapital	89 757	67 347	132 954
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	87 500	137 500	112 500
Summa långfristiga skulder	87 500	137 500	112 500
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	50 000	50 000	50 000
Leverantörsskulder	93	175	25
Aktuella skatteskulder	0	0	0
Skulder till koncernföretag	136 980	100 873	53 058
Övriga skulder	859	768	3 582
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 467	2 106	2 097
Summa kortfristiga skulder	189 399	153 922	108 762
Summa eget kapital och skulder	366 656	358 769	354 216



Noter

1. Redovisningsprinciper

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2023 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 30 juni 2023. Koncernen tillämpar, utöver nedan, samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2022-12-31.

Aktiesparprogram

Koncernen har en aktierelaterad ersättningsplan där företaget erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens egetkapitalinstrument. Upplysningar angående dessa planer finns på sidan 9. Programmet är klassificerat som ett egetkapitalreglerat program. Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier genom programmet redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning i eget kapital.

Det totala beloppet att kostnadsföra baseras på det verkliga värdet på de aktier som tilldelas:

- » inklusive alla marknadsrelaterade villkor
- » exklusive eventuell inverkan från tjänstgöringsvillkor och icke marknadsrelaterade villkor för intjänande (t ex lönsamhet, mål för försäljningsökningar och att den anställda kvarstår i företagets tjänst under en angiven tidsperiod),
- » inklusive inverkan av villkor som inte utgör intjänandevillkor (exempelvis krav att anställda ska spara eller behålla aktierna under en angiven tidsperiod).

Den totala kostnaden redovisas över intjänandeperioden; perioden över vilken alla de specificerade intjänandevillkoren ska uppfyllas. Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren och tjänstgöringsvillkoren. Den eventuella avvikelse mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov

till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 26-29.

Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader har under det andra kvartalet 2023 reducerats med 7,9 Mkr (6,2) och under de första 6 månaderna 2023 med 15,4 Mkr (12,3) avseende utveckling av egen programvara.

2. Risker och osäkerhetsfaktorer

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2022.

Den makroekonomiska osäkerheten föranledd av Rysslands invasion av Ukraina, med stigande energipriser och ökad inflation som påföljd, kan komma att påverka vår verksamhet. I dagsläget ser vi ingen direkt påverkan på Lime men de



Långsiktiga effekterna är svårbedömda och det går inte att utesluta negativa konsekvenser.

3. Valutapåverkan

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkt- och kostnadsposten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 69% av svenska kronor, 19% av euro och 12% av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 72% av svenska kronor, 19% av euro, 9% av övriga valutor.

4. Transaktioner med närstående

I förekommande fall har transaktioner med närstående varit till marknadsmässiga villkor.

5. Skatt

Skattekostnaden i det andra kvartalet 2023 uppgick till 4,6 Mkr (3,3). Skattekostnaden för de första 6 månaderna 2023 uppgick till 10,0 Mkr (7,7). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.



9 kvartal i sammandrag

Försäljning per segment, Tkr	Q2 2023	Q1 2023	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022	Q4 2021	Q3 2021*	Q2 2021*
Sverige	99 414	100 846	95 288	75 969	86 509	83 059	82 167	65 414	76 713
Övriga Europa	45 063	43 656	40 511	35 971	37 436	35 607	31 513	27 421	26 263
Resultaträkning i sammandrag, Tkr									
Nettoomsättning	144 477	144 501	135 799	111 940	123 945	118 666	113 680	92 835	102 976
EBITDA	45 391	44 763	41 321	36 266	38 647	37 561	34 773	32 519	33 130
EBITA	37 009	36 899	34 088	28 912	31 736	30 367	29 162	25 498	26 536
EBIT*	29 142	28 588	25 690	20 295	23 215	21 815	19 554	15 875	18 676
Rörelsemarginal*	20%	20%	19%	18%	19%	18%	17%	17%	18%
Resultat före skatt*	25 208	26 084	23 531	18 319	21 153	20 563	18 115	14 307	17 551

*) omräknat efter det att förvärvsanalysen för Userlike UG fastställts.

Intäkter från avtal med kunder (tkr)

Intäkter per intäktström, Tkr	Q2 2023			Q2 2022		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Abonnemangintäkter	47 375	29 709	77 084	40 164	23 942	64 107
Licensintäkter	389	0	389	590	2	592
Supportavtal	7 066	611	7 677	8 501	904	9 405
Expert Services	42 105	14 648	56 753	36 117	12 361	48 478
Övrigt	2 479	95	2 574	1 137	226	1 363
Nettoomsättning	99 414	45 063	144 477	86 509	37 436	123 945

Intäkter per intäktström, Tkr	Q1-Q2 2023			Q1-Q2 2022		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Abonnemangintäkter	92 900	57 855	150 756	79 298	47 158	126 457
Licensintäkter	1 256	0	1 256	1 276	25	1 301
Supportavtal	14 549	1 506	16 055	17 062	1 845	18 907
Expert Services	87 748	29 091	116 839	70 278	23 643	93 921
Övrigt	3 806	266	4 072	1 654	371	2 025
Nettoomsättning	200 260	88 719	288 978	169 568	73 043	242 611



Kvartalsvis försäljning

Försäljning, Tkr	Q2 2023	Q1 2023	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022	Q4 2021	Q3 2021	Q2 2021
Expert Services	56 753	60 086	54 054	35 179	48 478	45 443	44 079	27 080	40 760
Mjukvarurelaterade intäkter*)	85 151	82 916	79 468	75 659	74 103	72 561	68 413	65 150	61 565
Övrigt	2 573	1 498	2 277	1 102	1 363	662	1 188	605	652
Summa	144 477	144 501	135 799	111 940	123 945	118 666	113 680	92 835	102 976
Varav repetitiva intäkter	84 762	82 049	78 858	75 177	73 512	71 852	68 075	64 734	60 943
Varav repetitiva intäkter (%)	59%	57%	58%	67%	59%	61%	60%	70%	59%
Nettoomsättningstillväxt (%)	17%	22%	19%	21%	20%	26%	22%	23%	21%
Tillväxt repetitiva intäkter	15%	14%	16%	16%	21%	38%	35%	34%	26%

*) Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangsinträder, licensintäkter och supportavtal.



Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

Annual Recurring Revenue

Kvartalets sista månads repetitiva intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022
Repetitiva intäkter (kvartal)	84 762	73 512
ARR	347 853	296 020

Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget vid bokslutstillfället. Begreppet används i första hand för beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna.

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Rörelseresultat	29 142	23 215	57 730	45 030
Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	7 867	8 520	16 178	17 073
EBITA	37 009	31 736	73 908	62 103
Nettoomsättning	144 477	123 945	288 978	242 611
EBITA (%)	26%	26%	26%	26%

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Rörelseresultat	29 142	23 215	57 730	45 030
Avskrivningar	16 249	15 432	32 424	31 178
EBITDA	45 391	38 647	90 154	76 208
Nettoomsättning	144 477	123 945	288 978	242 611
EBITDA (%)	31%	31%	31%	31%



Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

Tkr	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
Övriga finansiella anläggningstillgångar	817	731	784
Likvida medel	26 014	26 054	35 409
Finansiella tillgångar	26 831	26 785	36 193

Justerad EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är ett komplement till rörelseresultatet justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa rörelseresultatet exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
EBIT	29 142	23 215	57 730	45 030
Jämförelsestörande poster	0	0	0	0
Justerad EBIT	29 142	23 215	57 730	45 030
Nettoomsättning	144 477	123 945	288 978	242 611
Justerad EBIT (%)	20%	19%	20%	19%

Justerad EBITA

Justerad EBITA visar EBITA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
EBITA	37 009	31 736	73 908	62 103
Jämförelsestörande poster	0	0	0	0
Justerad EBITA	37 009	31 736	73 908	62 103
Nettoomsättning	144 477	123 945	288 978	242 611
Justerad EBITA (%)	26%	26%	26%	26%

Justerad EBITDA

Justerad EBITDA visar EBITDA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITDA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
EBITDA	45 391	38 647	90 154	76 208
Jämförelsestörande poster	0	0	0	0
Justerad EBITDA	45 391	38 647	90 154	76 208
Nettoomsättning	144 477	123 945	288 978	242 611
Justerad EBITDA (%)	31%	31%	31%	31%

Jämförelsestörande poster

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvävsrelaterade poster, kostnader för börsnotering eller omstruktureringposter.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Förvävsrelaterade kostnader	0	0	0	0
Nedskrivning optionsskuld	0	0	0	0
Jämförelsestörande poster	0	0	0	0

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet från den löpande verksamheten per aktie.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Kassaflöde från löp. verksamhet	34,979	22,756	74,367	52 334
Antal aktier (T st)	13,283	13,283	13,283	13 283
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie (kr)	2.63	1.71	5.60	3.94



Nettoomsättningstillväxt

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Nettoomsättning, perioden	144 477	123 945	288 978	242 611
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	123 945	102 976	242 611	197 333
Nettoomsättningstillväxt	17%	20%	19%	23%

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

Tkr	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
Räntebärande långfristiga skulder	87 500	137 500	112 500
Långfristiga leasingskulder	27 541	14 047	26 307
Övriga långfristiga skulder	0	39 045	0
Räntebärande kortfristiga skulder	74 302	52 849	75 017
Checkräkningskredit	2 721	9 300	0
Kortfristiga leasingskulder	15 551	12 660	10 322
Finansiella tillgångar	-26 831	-26 785	-36 193
Nettoskuld	180 784	238 616	187 953

Medelantal anställda

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och veckla personal, utvecklas över tid.

Nettoomsättning per anställd

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

Tkr	Q3 2022 - Q2 2023	Q3 2021 - Q2 2022
Nettoomsättning, RTM	536 717	449 126
Antal anställda, RTM	376	322
Nettoomsättning per anställd	1 426	1 397

Organisk nettoomsättningstillväxt

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Limekoncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Nettoomsättning, perioden	144 477	123 945	288 978	242 611
Förvärvad, nettoomsättning senaste 12 mån	0	-3 702	0	-15 218
Organisk nettoomsättning	144 477	120 243	288 978	227 393
Organisk nettoomsättning, motsvarande period föregående år	120 243	95 541	227 393	189 897
Justerat för förvärvad, nettoomsättning senaste 24 mån	3 702	7 436	15 218	7 346
Jämförbar organisk nettoomsättningstillväxt	123 945	102 976	242 611	197 243
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	17%	17%	19%	15%



Repetitiva intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangsintäkter.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Abonnemangs- intäkter	77 085	64 107	150 756	126 457
Supportavtal	7 677	9 405	16 055	18 907
Repetitiva intäkter	84 762	73 512	166 811	145 364

Repetitiva intäkter i förhållande till rörelsekostnader

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

Tkr	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Repetitiva intäkter	84 762	73 512	166 811	145 364
Rörelse- kostnader	-115 836	-100 941	-232 645	-197 968
Repetitiva intäkter i förh. till rörelse- kostnader	73%	73%	72%	73%

Resultat per aktie

Definieras i enlighet med IFRS.

Resultat per aktie efter utspädning

Definieras i enlighet med IFRS.

Rörelsemarginal, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

TKR	Q2 2023	Q2 2022	Q1 - Q2 2023	Q1 - Q2 2022
Rörelseresultat	29 142	23 215	57 730	45 030
Nettoomsätt- ning	144 477	123 945	288 978	242 611
Rörelse- marginal	20%	19%	20%	19%

Rörelseresultat, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.



Följ Lime

Samtliga rapporter, årsredovisningar och presentationer finns publicerade på investors.lime-technologies.com. Där kan du också prenumerera på utskick av finansiell information.

19 oktober 2023

Delårsrapport, kvartal 3

Februari 2024

Bokslutskommuniké 2023



Lime Technologies AB (publ)
Organisationsnummer: 556953-2616
www.lime-technologies.com
St Lars väg 46, 222 70 Lund
046-270 48 00