

Delårsrapport, januari - juni 2019

# Lime Technologies AB (publ)

## Andra kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 70,0 Mkr (61,5) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 14% (19%)
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 14% (14%)
- Repetitiva intäkter uppgick till 41,3 Mkr (34,0)
- Kvartalet belastades av jämförelsestörande poster om 0,6 Mkr (1,2) varav 0,6 Mkr (0,2) hänförligt till förvärv och 0,0 Mkr (1,0) hänförligt till bolagets notering vid Nasdaq Stockholm
- EBITA uppgick till 13,3 Mkr (10,4) vilket innebär en EBITA marginal om 19% (17%)
- Justerad EBITA marginal uppgick till 20% (19%)
- Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 10,0 Mkr (7,0)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 21,2 Mkr (14,9)
- Resultat efter skatt uppgick till 7,4 Mkr (5,3)
- Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 0,56 kr (0,43) och efter utspädning till 0,56 kr (0,40)
- Förvärvat 58% av More Intenz AB samt 30% av janjoo AB för att stärka vår konkurrenskraft

## Första halvåret

- Nettoomsättningen uppgick till 139,9 Mkr (120,0) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 17% (19%)
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 16% (14%)
- Repetitiva intäkter uppgick till 80,4 Mkr (66,2)
- Första halvåret belastades av jämförelsestörande poster om 0,9 (1,2) hänförliga till förvärv och bolagets notering vid Nasdaq Stockholm
- EBITA uppgick till 26,8 Mkr (22,0 Mkr) vilket innebär en EBITA marginal om 19% (18%)
- Justerad EBITA marginal uppgick till 20% (19%)
- Rörelseresultatet, EBIT, uppgick till 20,2 Mkr (15,5)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 30,6 Mkr (15,0)
- Resultat efter skatt uppgick till 14,9 Mkr (12,0)
- Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 1,12 kr (0,96) och efter utspädning 1,12 kr (0,91)
- Förvärvat 58% av More Intenz AB samt 30% av janjoo AB för att stärka vår konkurrenskraft

VD:s kommentarer

# Stärkt konkurrenskraft via rekrytering & förvärv

Under det andra kvartalet har vi fortsatt att investera i långsiktig lönsam tillväxt. För att stärka den organiska tillväxten har vi rekryterat ett fyrtiotal nya kollegor, med start i augusti, inom utveckling, sälj och expert services. Genom rekryteringen investerar vi i förbättrad spetskompetens, bland annat inom expert services med fokus på programmering. Vi har, därtill, genomfört förvärv för att stärka vår produktportfölj både mot nya och befintliga kunder.

Vår omsättning uppgick under det andra kvartalet till 70,0 Mkr, vilket motsvarar en organisk tillväxt på 14% jämfört med samma kvartal föregående år. De repetitiva intäkterna, som är viktiga för vår tillväxt, ökade med 21% under det andra kvartalet jämfört med samma kvartal föregående år. Justerad EBITA uppgick till 13,8 Mkr motsvarande en marginal på 20%, vilket är en procentenhet bättre än samma kvartal föregående år.

Expert services, växte med 2% jämfört med det andra kvartalet föregående år. Den organiska tillväxten har hållits tillbaka till följd av många helgdagar, klämdagar och intern träning i programmering (Python). Precis som tidigare stod befintliga kunder för ungefär 70% av intäkterna från expert services vilket skapar en förutsägbarhet i vårt prognosarbete även framåt.

Segmentet Övriga Norden fortsätter att utvecklas positivt med en tillväxt på 53% jämfört med samma kvartal föregående år. Tillväxten i Övriga Norden under andra kvartalet reflekterar den orderingång vi hade under sista kvartalet 2018 och första kvartalet 2019. Tillväxttakten visar att vår vertikalstrategi mot fastighet, energi, partihandel och konsult ger resultat, inte minst i Övriga Norden. Under det andra kvartalet har vi tagit många nya affärer med en bra mix av små, medelstora och stora företag. Bland de något större nya kunderna kan Docu Group, Hellanor A/S, Bengt Dahlgren AB, Mäklarsamfundet, Finspångs Tekniska Verk AB och Private Barnehagers Landsförbund nämnas.

Tillväxten för det första halvåret uppgick till 17%, varav 16% är organisk, och justerad EBITA uppgick till 20%, vilket är en förbättring jämfört med första halvåret föregående år.

Som jag beskrev i den förra kvartalsrapporten har vi investerat mycket tid under det första halvåret i att utvärdera potentiella förvärvskandidater, med syftet att stärka produktportföljen både mot nya och befintliga kunder. Två av de bolag vi har utvärderat är janjoo AB



Förutom 15 nya kollegor från janjoo AB och More intenz AB vill jag välkomna ett fyrtiotal nya kollegor som påbörjar sin upplärning inom utveckling, försäljning och expert services i vårt traineeprogram i början av augusti.

**Erik Syrén, VD & koncernchef**

och More intenz AB. I mitten av juni signerade vi avtal att förvärva aktier i båda bolagen med tillägsoptioner att köpa 100% av aktierna när vi lärt känna dem fullt ut.

janjoo AB utvecklar och säljer e-tjänster, bland annat formulärhantering och ärendeportaler, som förenklar och effektiviserar främst för energi- och fastighetsbolag i kontakt med sina kunder. Vi har haft ett lyckat samarbete med janjoo AB under några år vilket resulterat i att hälften av deras kunder redan idag använder Lime.

More intenz AB säljer och levererar tjänster för att hjälpa företag att bli bättre på försäljning och kundservice. Vi har rekommenderat varandra under flera år och har gemensamma värderingar och är verksamma på samma marknader. När våra större kunder nu efterfrågar mer hjälp inom detta område, känns det naturligt att More intenz AB blir en del av Lime. Vårt gemensamma erbjudande kommer skapa ett ännu större värde för kunderna och därmed goda förutsättningar att stärka vår långsiktiga relation.

Förutom 15 nya kollegor från janjoo AB och More intenz AB vill jag välkomna det fyrtiotal nya kollegor som påbörjar sin upplärning inom utveckling, försäljning och expert services i vårt traineeprogram i början av augusti. De kommer att bli ett bra tillskott efter sommaren.

Jag vill önska kunder, kollegor och aktieägare en riktigt fin semester. Vi på Lime kommer passa på att vila och samla ordentligt med energi. Efter semestern är det fullt fokus på försäljning, kunder och integration av janjoo AB och More intenz AB samt upplärning av nya kollegor för att nå fortsatt långsiktig lönsam tillväxt.

Glad sommar!

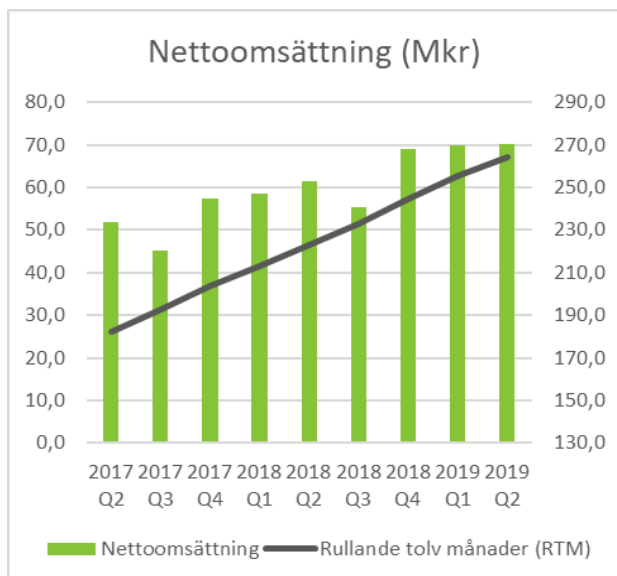
/ Erik Syrén, VD & koncernchef, Lime Technologies

# Lime i sammandrag

	2019 Q2	2019 Q1	2018 Q4	2018 Q3	2018 Q2	2018 Q1	2017 Q4	2017 Q3	2017 Q2
Nettoomsättning (Mkr)	70,0	69,9	68,9	55,4	61,5	58,5	57,5	45,1	51,8
Repetitiva intäkter (Mkr)	41,3	39,1	37,1	35,2	34,0	32,1	30,8	27,9	27,0
EBITDA (Mkr)	17,6	17,9	10,0	15,7	12,0	13,0	13,0	13,0	10,8
EBITDA (%)	25%	26%	15%	28%	19%	22%	23%	29%	21%
EBITA (Mkr)	13,3	13,5	8,6	14,2	10,4	11,5	12,1	11,8	9,7
EBITA (%)	19%	19%	12%	26%	17%	20%	21%	26%	19%
Justerad EBITA	13,8	13,8	15,5	15,6	11,6	11,6	12,7	11,8	11,1
Justerad EBITA (%)	20%	20%	23%	28%	19%	20%	22%	26%	22%
Rörelseresultat, EBIT (Mkr)	10,0	10,2	5,5	10,8	7,0	8,5	8,6	9,4	7,3
Rörelseresultat, EBIT (%)	14%	15%	8%	20%	11%	15%	15%	21%	14%
Resultat per aktie före utspädning (kr)*	0,56	0,56	0,34	0,65	0,43	0,54	0,43	0,59	0,43
Resultat per aktie efter utspädning (kr)*	0,56	0,56	0,32	0,61	0,40	0,50	0,41	0,56	0,41
Kassaflöde från löp. verksamhet (Mkr)	21,2	9,4	15,9	7,8	14,9	0,1	19,5	1,6	13,7

\*) omräknat till antal aktier efter split i oktober 2018, 1:250.

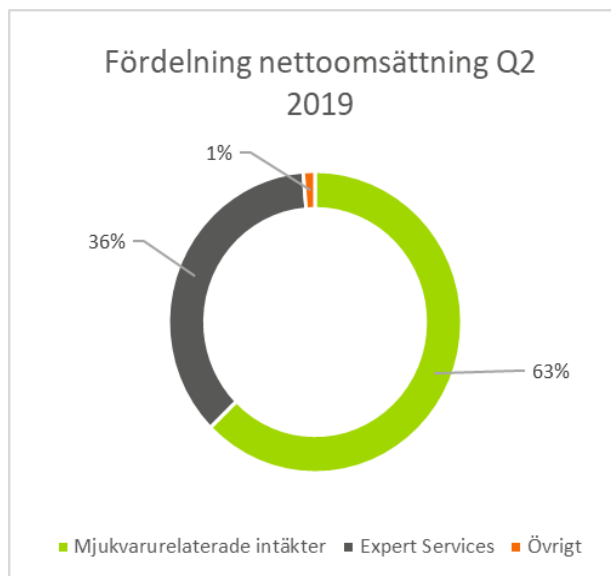
## Omsättning



Nettoomsättningen i det andra kvartalet 2019 uppgick till 70 Mkr (61) motsvarande en tillväxt på 14% (19).

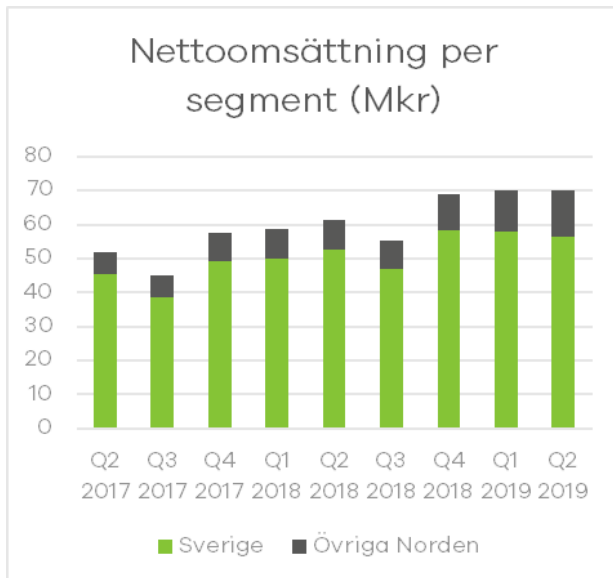
Nettoomsättningen under de första 6 månaderna 2019 uppgick till 140 Mkr (120) motsvarande en ökning på 17% (19).

Under de första 6 månaderna 2019 har de senaste 12 månadernas förvärv bidragit till koncernens omsättning med totalt 1 Mkr (4).



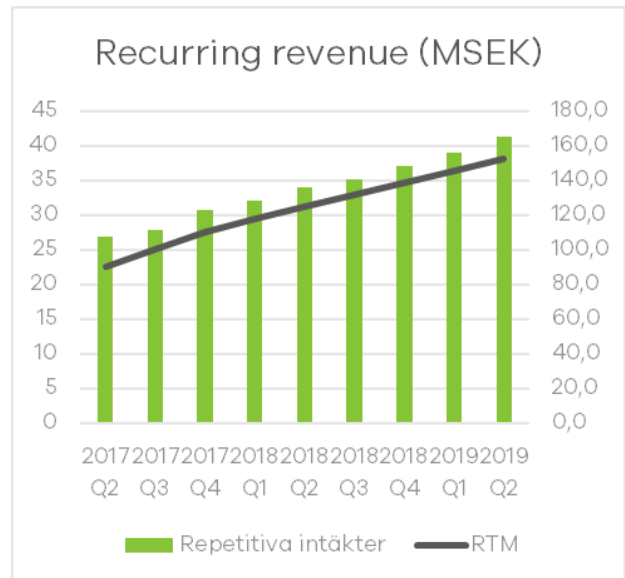
I det andra kvartalet 2019 avser 63% (58) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara. Under de 6 första månaderna 2019 avser 61% (58) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara.

Intäkterna från mjukvara ökade med 23% (17) under det andra kvartalet 2019 jämfört med det andra kvartalet 2018. Intäkterna från mjukvara ökade med 22% (17) under de 6 första månaderna 2019 jämfört med motsvarande period föregående år.



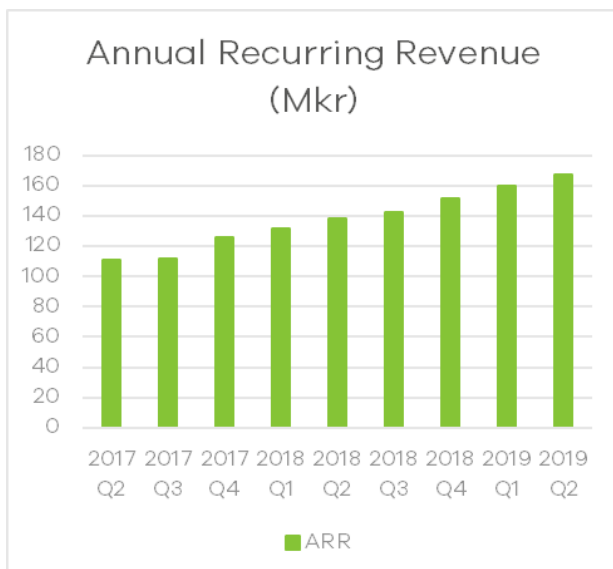
Nettoomsättningen i det andra kvartalet 2019 uppgick till 56 Mkr (52) i Sverige och till 14 Mkr (9) i Övriga Norden. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 7% och i Övriga Norden till 53%.

Nettoomsättningen under de 6 första månaderna 2019 uppgick till 114 Mkr (102) i Sverige och till 26 Mkr (18) Mkr i Övriga Norden.

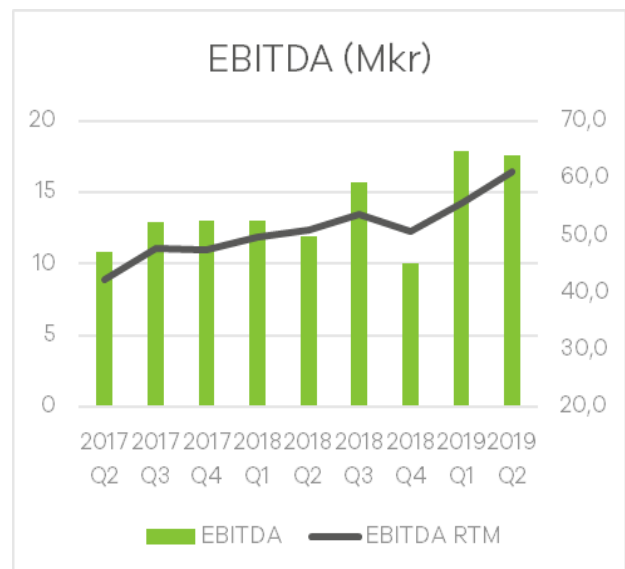


De repetitiva intäkterna uppgick under det andra kvartalet 2019 till 41 Mkr (34), vilket är en ökning med 21% jämfört med motsvarande period föregående år.

De repetitiva intäkterna under de 6 första månaderna 2019 uppgick till 80 Mkr (66), vilket är en ökning med 21% (28) jämfört med motsvarande period föregående år.



Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av det andra kvartalet 2019 till 167 Mkr (138). De årsnormaliserade repetitiva intäkterna ökade med 21% jämfört med motsvarande period föregående år.

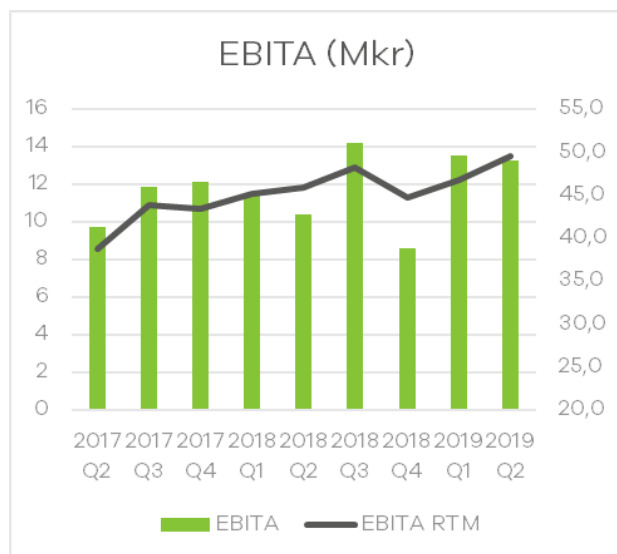


Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick under det andra kvartalet 2019 till 18 Mkr (12) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 25% (19). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA i kvartalet till 18 Mkr (13) motsvarande en marginal om 26% (21).

Rörelseresultatet har, under andra kvartalet 2019, belastats med kostnader för förvärv av janjoo AB och More intenz AB om 0,6 Mkr.

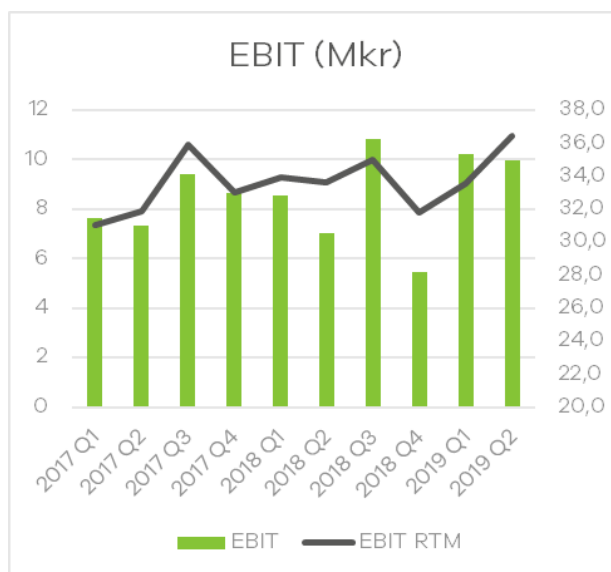
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick under de första 6 månaderna 2019 till 36 Mkr (25) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 25% (21). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA de första 6 månaderna 2019 till 36 Mkr (26) motsvarande en marginal om 26% (22). Under helåret 2018 belastades resultatet med noteringskostnader om 9,4 Mkr (0).

Från och med 1 januari 2019 tillämpas IFRS 16 Leasingavtal. Lime tillämpar vid standardens ikraftträdande den förenklade övergångsmetoden vilket innebär att jämförande information i tidigare perioder inte omräknats. Tillämpning av IFRS 16 har påverkat EBITDA positivt med 2,3 Mkr i det andra kvartalet och med 4,5 Mkr under första 6 månaderna 2019. Exklusive tillämpning av IFRS 16 skulle EBITDA uppgått till 15,3 Mkr, motsvarande en EBITDA marginal om 22% i det andra kvartalet 2019.



Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, uppgick under det andra kvartalet 2019 till 13 Mkr (10) motsvarande en EBITA marginal på 19% (17). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITA under det andra kvartalet 2019 till 14 Mkr (12) motsvarande en EBITA marginal om 20% (19).

De första 6 månaderna 2019 uppgick rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, till 27 Mkr (22) motsvarande en EBITA marginal på 19% (18).



Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under det andra kvartalet 2019 till 10 Mkr (7) motsvarande en rörelsemarginal på 14% (11). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBIT under det andra kvartalet 2019 till 11 Mkr (8) motsvarande en EBIT marginal om 15% (13).

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under de första 6 månaderna 2019 till 20 Mkr (16) motsvarande en rörelsemarginal på 14% (13).

Avskrivningarna ökar jämfört med motsvarande perioder föregående år med anledning av ökade investeringar i egen utveckling samt avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar relaterat till förvärvade dotterbolag. Vidare föranleder tillämpningen av IFRS 16 avskrivningar om 2,3 Mkr avseende nyttjanderättstillgångar i andra kvartalet 2019 och 4,5 Mkr under årets 6 första månader 2019.



De rullande tolv månadernas repetitiva intäkter uppgick till 67% (66) av de rullande tolv månadernas totala kostnader vid utgången av årets andra kvartal. Kostnaderna inkluderar jämförelsestörande kostnader.

## Kassaflöde & investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det andra kvartalet 2019 till 21,2 Mkr (14,9).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under de 6 första månaderna 2019 till 31 Mkr (15).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under det andra kvartalet 2019 till 0,0 Mkr (0,2) inklusive leasade fordon. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 4,6 Mkr (4,2).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under de första 6 månaderna 2019 till 0,0 Mkr (0,2) inklusive leasade fordon. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under de första 6 månaderna 2019 uppgick till 9,2 Mkr (8,0).

Investeringar i övriga immateriella tillgångar består av aktivering av kostnader avseende utvecklingsarbeten av nya teknikplattformar.

Under det andra kvartalet 2019 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 1,9 Mkr (1,3) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 2,3 Mkr (0,0).

Under de första 6 månaderna 2019 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 3,8 Mkr (2,6) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 4,5 Mkr (0,0).

## Eget kapital & skulder

Koncernens eget kapital uppgick till 45 Mkr (25).

I samband med årsstämman den 29 april 2019 fattades beslut om utdelning om 1 kr per aktie motsvarande 13,3 Mkr.

De optionsprogram som förföll under mars 2019 tecknades i sin helhet. Med anledning av optionsprogrammets förfall genomfördes en nyemission motsvarande 5,1 Mkr, 783 481 aktier, under mars 2019.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 106,7 Mkr (120,2) vid periodens utgång inklusive leasing-skulder avseende nyttjanderätter om 12,9 Mkr (0,0). Totalt har 8,9 Mkr (12,4) av koncernens räntebärande skulder amorterats under perioden. Vid periodens slut uppgick likvida medel till 17,1 Mkr (19,8). Koncernens nettoskuld uppgick till 89,1 Mkr (99,9).

## Optionsprogram

Bolaget hade vid årets ingång två optionsprogram. Båda optionsprogrammen löpte ut i mars 2019 och aktier motsvarande programmen, 783 481 aktier, har emitterats. Optionsprogrammets förutsättningar i övrigt framgår av årsredovisningen för 2018.

## Lime Technologies AB:s aktie

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Small Cap, sektorn Teknik.

Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 283 481, varav inga aktier innehas i eget förvar. Historiska nyckeltal har omräknats för att ta hänsyn till split (1:250) som genomfördes i oktober 2018.

## Finansiella mål

Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en organisk årlig nettoomsättningstillväxt överstigande 15 procent. Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA marginal överstigande 23 procent. Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5. Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtpotentialer, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.



## Övrigt

### Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 228 personer (213). Medelantalet anställda under perioden uppgick till 207 personer (180).

### Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD, CFO samt Head of IR har bolaget inga anställda. Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick under det andra kvartalet 2019 till -0,6 Mkr (-0,3). Rörelseresultatet under de första 6 månaderna 2019 uppgick till -1,2 Mkr (-1,4). Likvida medel uppgick till 0,1 Mkr (0,3) och upplåningen till 91,0 Mkr (117,0).

### Årsstämma 2019

På årsstämman den 29 april 2019 beslutades att omvälja styrelseledamöterna Peter Larsson, som styrelsens ordförande, Ander Nilsson, Anders Fransson och Marlene Forsell. Martin Henricson och Malin Ruijsenaars valdes till nya styrelseledamöter.

Övriga beslut från stämman;

- Utdelningen beslutades till 1,0 SEK per aktie motsvarande 13,3 MSEK.
- Besluts anta instruktion för valberedning.
- Besluts anta riktlinjer för ersättning till bolagets ledande befattningshavare.
- Besluts att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till årsstämman 2020 besluta om emission av aktier mot kontant betalning, med bestämmelse om apport eller kvittning eller eljest med villkor samt att därvid kunna avvika från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet är begränsat till maximalt 10% av det totala antalet aktier i bolaget vid tidpunkten för beslutet om bemyndigande.

## Händelser under & efter rapportperioden

Bolaget hade vid årets ingång två optionsprogram. Båda optionsprogrammen löpte ut i mars 2019 och aktier motsvarande programmen, 783 481 aktier, har emitterats.

Den 19 juni 2019 ingick Lime avtal om att förvärv av aktier i bolagen janjoo AB och More intenz AB. Båda förvärven finansieras genom en kombination av egen kassa och banklån.

Per den 1 juli 2019 upptog Lime banklån om 8 MSEK för att finansiera förvärven av janjoo AB och More intenz AB. Lånet löper med samma villkor och återstående löptid som befintligt banklån.

### janjoo AB

Lime har avtalat om att förvärva 30 procent av aktierna i janjoo AB. Förvärvet slutfördes den 1 juli 2019 och köpeskillingen uppgick till 3 Mkr. Förvärvet är inte föremål för några fullföljandevillkor.

Ägarna av janjoo AB har även ställt ut optioner som ger Lime rätt att förvärva resterande 70 procent av aktierna senast den 31 december 2021. För 35 procent av aktierna uppgår köpeskillingen vid ett optionsutnyttjande till 7 miljoner kronor och för 35 procent av aktierna beror köpeskillingen vid ett optionsutnyttjande på janjoo AB's årliga återkommande intäkter, dock som lägst 7 miljoner kronor och som högst 12,25 miljoner kronor.

janjoo AB's omsättning uppgick till 2,6 miljoner kronor under helåret 2018 med en målsättning att uppnå en omsättning om 5 miljoner kronor under helåret 2019. Förvärvet kommer att ha begränsad inverkan på Limes resultat per aktie och verksamhet under 2019.

### More intenz AB

Den första delen av förvärvet av More intenz AB avser 58 procent av aktierna och slutfördes den 1 juli 2019. Köpeskillingen om 7 miljoner kronor kommer att betalas i två rater, varav den första vid tillträdet och den andra den 31 december 2019. Köpeskillingen kan komma att justeras efter tillträdet genom en sedvanlig justering för kassa och skulder i bolaget. Förvärvet är inte föremål för några fullföljandevillkor.

Den andra delen av förvärvet består av optioner avseende förvärv av de resterande 42 procenten av aktierna. Optionerna förväntas påkallas i tre omgångar under de kommande tre åren (efter utgången av räkenskapsåren 2020, 2021 och 2022). Köpeskillingen vid påkallandet av optionerna baseras på omsättningen i bolaget för respektive räkenskapsår (uppgående till mellan 16,67% och 25% av omsättningen).

More intenz ABs omsättning uppgick till 16,7 miljoner kronor räkenskapsåret (2017/2018) och förväntas uppgå till 15 miljoner kronor under räkenskapsåret 2018/2019. Förvärvet kommer att ha begränsad inverkan på Limes resultat per aktie och verksamhet under 2019.



## Kort om bolaget

### Nordiska CRM-expert

Lime är en av de ledande SaaS CRM-aktörerna på den nordiska marknaden. Bolaget utvecklar, säljer och implementerar användarvänliga och flexibla CRM-system. Limes affärsmodell baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller "Experttjänster") för att implementera och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Lime har en heltäckande organisation för utveckling, helhetserbjudande som möjliggör effektiva och värdeskapande CRM-lösningar för kunden. Huvudkontoret ligger i Lund och i juni 2019 hade bolaget 228 anställda på sex kontor i Sverige, Norge, Danmark och Finland.

### Mission & vision

Limes mission är att "skapa kundmagneter", som behåller befintliga kunder och drar till sig nya genom riktigt bra kundvård.

Företaget arbetar efter visionen att "bli den ledande leverantören av CRM i Norden genom att göra användarnas arbetsvardag enklare och roligare".

## Strategier

### Fortsatt strukturell marknadstillväxt

Limes huvudsakliga fokus är organisk tillväxt. Capgemini Consultings marknadsrapport från maj 2018 visar att tillväxten på den nordiska mjukvarumarknaden för CRM-system förväntas i genomsnitt uppgå till 12% per år mellan åren 2017-2023.

### Geografisk expansion

Lime har för avsikt att fortsätta stärka sin närvaro på befintliga marknader i Norden för att möta behovet av CRM-system.

### Fokus på utvalda vertikaler

Lime fokuserar på anpassade CRM-lösningar till fyra utvalda vertikaler på marknaden: energi, fastighet, partihandel och konsultbolag, till vilka Lime erbjuder en lokal industrispecifik kompetens. I kombination

med färdigpaketerade lösningar till respektive vertikal ger detta kunder fördelar i form av flexibla lösningar samt tids- och kostnadsbesparingar.

### Ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime avser att upprätthålla och öka försäljningen mot befintliga kunder genom att aktivt erbjuda tilläggsprodukter och närliggande experttjänster under perioden efter implementation. Bolaget har även ett dedikerat customer success team som arbetar aktivt med att finnas nära kunden på lång sikt för att behålla kunder och sälja ytterligare produkter och tjänster.

### Fortsatt utveckling av produktplattformen

Lime bedömer att det är viktigt att fortsätta utveckla produktportföljen för att stärka konkurrenskraften och för att attrahera nya kunder. Med sin starka marknadsposition, breda kundbas och nära kontakt med kunder har Lime ett starkt utgångsläge för kors- och merförsäljning av nya tjänster och funktioner i syfte att öka försäljningstillväxten och bredda användandet av tjänster och lösningar.

### Selektiva förvärv

En viktig del av Limes strategi är att aktivt utvärdera strategiska förvärv för att stärka produkterbjudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

## Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernlednings nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta.

Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

## Finansiell kalender

- Delårsrapport kvartal 3, 2019, presenteras den 25 oktober 2019

## Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

---

Lund 2019-07-19

Erik Syrén

Verkställande Direktör

Peter Larsson

Styrelseordförande

Martin Henricson

Anders Fransson

Malin Ruijsenaars

Marlene Forsell

Anders Nilsson

*Ytterligare information kan erhållas av:*

CEO Erik Syrén, telefon +46 46 270 48 23 eller

CFO Magnus Hansson, telefon +46 46 270 48 85

*Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.*

*Denna information utgjorde innan offentliggörandet insiderinformation. Informationen är sådan som Lime Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk. Denna rapport har upprättats i både en svensk och en engelsk version.*

# Koncernens nyckeltal

	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Nettoomsättning (Mkr)	70,0	61,5	139,9	120,0
Nettoomsättningstillväxt (%)	14%	19%	17%	19%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	14%	14%	16%	14%
Repetitiva intäkter (Mkr)	41,3	34,0	80,4	66,2
Annual recurring revenue (Mkr)	167,5	138,4	167,5	138,4
EBITA (Mkr)	13,3	10,4	26,8	22,0
EBITA (%)	19%	17%	19%	18%
EBITDA (Mkr)	17,6	12,0	35,5	25,0
EBITDA (%)	25%	19%	25%	21%
Rörelseresultat, EBIT (Mkr)	10,0	7,0	20,2	15,5
Rörelsemarginal, EBIT (%)	14%	11%	14%	13%
Jämförelsestörande poster (Mkr)	-0,6	-1,2	-0,9	-1,2
Avskrivning nyttjanderättstillgångar	-2,3	0,0	-4,5	0,0
Justerad EBITA (Mkr)	13,8	11,6	27,7	23,2
Justerad EBITA (%)	20%	19%	20%	19%
Justerad EBITDA (Mkr)	18,2	13,1	36,4	26,2
Justerad EBITDA (%)	26%	21%	26%	22%
Justerad EBIT (Mkr)	10,5	8,2	21,1	16,7
Justerad EBIT (%)	15%	13%	15%	14%
Resultat per aktie (kr)**)	0,56	0,43	1,12	0,96
Resultat per aktie efter utspädning (kr)**)	0,56	0,40	1,12	0,91
Nettoskuld (Mkr)	89,1	99,9	89,1	99,9
Medelantal anställda (RTM)	207	180	207	180
Omsättning per anställd* (Mkr)	1,3	1,2	1,3	1,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (kr)**)	1,6	1,2	2,3	1,2
Antal utestående aktier (tusental)**)	13 283,5	12 500,0	13 283,5	12 500,0

\* Nyckeltalen har i förekommande fall omräknats till rullande 12 månaders värden.

\*\* Antal aktier har omräknats efter split i Oktober 2018, 1:250.

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 24-27.

# Koncernens resultaträkning i sammmandrag (tkr)

	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Nettoomsättning	70 030	61 496	139 929	120 036
Övriga intäkter	67	152	140	163
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>70 097</b>	<b>61 648</b>	<b>140 069</b>	<b>120 199</b>
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Kostnad för ersättningar till anställda	-44 141	-38 855	-87 135	-76 378
Aktiverat arbete för egen räkning	4 575	4 195	9 208	8 023
Avskrivningar	-7 675	-4 944	-15 350	-9 446
Övriga kostnader	-12 906	-15 033	-26 617	-26 852
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-60 147</b>	<b>-54 637</b>	<b>-119 894</b>	<b>-104 653</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>9 950</b>	<b>7 011</b>	<b>20 175</b>	<b>15 546</b>
Finansiella poster	-637	-658	-1 524	-1 078
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>9 313</b>	<b>6 353</b>	<b>18 651</b>	<b>14 468</b>
Inkomstskatt	-1 908	-1 017	-3 783	-2 442
<b>Periodens resultat</b>	<b>7 405</b>	<b>5 336</b>	<b>14 868</b>	<b>12 026</b>
Resultat per aktie före utspädning (kr)	0,56	0,43	1,12	0,96
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	0,56	0,40	1,12	0,91
<b>Resultat hänförligt till:</b>				
Moderföretagets aktieägare	7 405	5 336	14 868	12 026
	<b>7 405</b>	<b>5 336</b>	<b>14 868</b>	<b>12 026</b>

# Koncernens rapport över totalresultatet (tkr)

	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
<b>Periodens resultat</b>	<b>7 405</b>	<b>5 336</b>	<b>14 868</b>	<b>12 026</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
Poster som kan återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	38	271	417	335
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	38	271	417	335
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>7 443</b>	<b>5 607</b>	<b>15 285</b>	<b>12 361</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>				
Moderföretagets aktieägare	7 443	5 607	15 285	12 361
	<b>7 443</b>	<b>5 607</b>	<b>15 285</b>	<b>12 361</b>

# Koncernens balansräkning i sammmandrag (tkr)

	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Goodwill	59 391	59 391	59 391
Övriga immateriella anläggningstillgångar	127 782	130 428	128 988
Nyttjanderättstillgångar	12 914	0	0
Materiella anläggningstillgångar	3 379	4 110	3 881
Övriga finansiella anläggningstillgångar	552	540	538
Uppskjuten skattefordran	60	60	59
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>204 078</b>	<b>194 529</b>	<b>192 857</b>
Kundfordringar	46 427	42 211	51 573
Övriga kortfristiga fordringar	4 032	2 708	3 804
Likvida medel	17 057	19 759	21 152
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>67 516</b>	<b>64 678</b>	<b>76 529</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>271 594</b>	<b>259 207</b>	<b>269 386</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Summa eget kapital</b>	<b>44 773</b>	<b>25 480</b>	<b>37 675</b>
<b>Skulder</b>			
<b>Långfristiga skulder</b>			
Långfristiga räntebärande skulder	65 000	91 000	78 000
Långfristiga leasingskulder	6 000	1 933	1 815
Uppskjutna skatteskulder	23 397	24 268	23 005
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>94 397</b>	<b>117 201</b>	<b>102 820</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristiga räntebärande skulder	26 000	26 000	26 000
Kortfristiga leasingskulder	9 740	1 307	1 298
Leverantörsskulder	8 852	6 516	4 552
Övriga kortfristiga skulder	87 832	82 703	97 041
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>132 424</b>	<b>116 526</b>	<b>128 891</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>271 594</b>	<b>259 207</b>	<b>269 386</b>

# Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (tkr)

	Hänförligt till Moderföretagets aktieägare				
	Aktie- kapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balans- erad vinst	Summa eget kapital
<b>Ingående balanser per 1 januari 2018 enligt fastställd balansräkning</b>	<b>50</b>	<b>53 034</b>	<b>13</b>	<b>35 020</b>	<b>88 117</b>
Periodens resultat				12 026	12 026
Övrigt totalresultat för året			336		336
<b>Summa totalresultat</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>336</b>	<b>12 026</b>	<b>12 362</b>
<b>Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare</b>					
Fondemission	450			-450	0
Utdelning			0	-75 000	-75 000
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>450</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-75 450</b>	<b>-75 000</b>
<b>Utgående balans per 30 juni 2018</b>	<b>500</b>	<b>53 034</b>	<b>350</b>	<b>-28 404</b>	<b>25 480</b>
	Aktie- kapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balans- erad vinst	Summa eget kapital
<b>Ingående balanser per 1 januari 2018 enligt fastställd balansräkning</b>	<b>50</b>	<b>53 034</b>	<b>13</b>	<b>35 020</b>	<b>88 117</b>
Periodens resultat				24 306	24 306
Övrigt totalresultat för året			253		253
<b>Summa totalresultat</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>253</b>	<b>24 306</b>	<b>24 558</b>
<b>Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare</b>					
Fondemission	450			-450	0
Utdelning				-75 000	-75 000
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>450</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-75 450</b>	<b>-75 000</b>
<b>Utgående balans per 31 december 2018</b>	<b>500</b>	<b>53 034</b>	<b>266</b>	<b>-16 124</b>	<b>37 675</b>
<b>Ingående balanser per 1 januari 2019 enligt fastställd balansräkning</b>	<b>500</b>	<b>53 034</b>	<b>265</b>	<b>-16 124</b>	<b>37 675</b>
Periodens resultat				14 868	14 868
Övrigt totalresultat för året			417		417
<b>Summa totalresultat</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>417</b>	<b>14 868</b>	<b>15 285</b>
<b>Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare</b>					
Nyemission	31	5 065			5 096
Utdelning				-13 283	-13 283
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>31</b>	<b>5 065</b>	<b>0</b>	<b>-13 283</b>	<b>-8 187</b>
<b>Utgående balans per 30 juni 2019</b>	<b>531</b>	<b>58 099</b>	<b>682</b>	<b>-14 539</b>	<b>44 773</b>



# Koncernens kassaflödesanalys (tkr)

	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>				
Kassaflöde från rörelsen	17 625	11 955	35 525	24 992
Förändring rörelsekapital	6 039	4 374	9	-7 518
Betald ränta	-665	-748	-1 570	-1 080
Betalda inkomstskatter	-1 820	-667	-3 391	-1 359
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>21 179</b>	<b>14 914</b>	<b>30 573</b>	<b>15 035</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>				
Köp av immateriella anläggningstillgångar	-4 575	-4 195	-9 208	-8 023
Köp av materiella anläggningstillgångar	-11	-217	-11	-223
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	0	89	0
Förvärvat dotterföretag	0	-2 435	0	-2 435
Köp av finansiella anläggningstillgångar	-5	-13	-14	-26
Erhållen ränta	47	0	65	0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-4 544</b>	<b>-6 860</b>	<b>-9 079</b>	<b>-10 707</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>				
Utdelning	-13 283	0	-13 283	-75 000
Nyemission	0	0	5 096	0
Upptagna lån	0	0	0	130 000
Amortering av lån	-8 930	-12 377	-17 796	-64 062
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-22 213</b>	<b>-12 377</b>	<b>-25 983</b>	<b>-9 062</b>
<b>Summa kassaflöde</b>	<b>-5 579</b>	<b>-4 323</b>	<b>-4 489</b>	<b>-4 734</b>
<b>Minskning/ökning av likvida medel</b>				
Likvida medel vid periodens början	22 514	23 839	21 152	24 249
Kursdifferens i likvida medel	122	243	395	244
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>17 057</b>	<b>19 759</b>	<b>17 057</b>	<b>19 759</b>

# Moderbolagets resultaträkning i sammandrag (tkr)

	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Nettoomsättning	0	0	0	0
Övriga intäkter	1 759	1 920	3 174	1 920
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>1 759</b>	<b>1 920</b>	<b>3 174</b>	<b>1 920</b>
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Kostnad för ersättningar till anställda	-1 675	-1 153	-3 023	-2 110
Övriga kostnader	-683	-1 101	-1 328	-1 210
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-2 358</b>	<b>-2 254</b>	<b>-4 351</b>	<b>-3 320</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-599</b>	<b>-334</b>	<b>-1 177</b>	<b>-1 400</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	0	353	0	1 026
Finansiella intäkter	2	0	9	0
Finansiella kostnader	-720	-676	-1 267	-949
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-1 317</b>	<b>-657</b>	<b>-2 435</b>	<b>-1 323</b>
Inkomstskatt	304	312	526	435
<b>Årets resultat</b>	<b>-1 013</b>	<b>-345</b>	<b>-1 909</b>	<b>-888</b>

# Moderbolagets rapport över totalresultatet (tkr)

	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
<b>Periodens resultat</b>	<b>-1 013</b>	<b>-345</b>	<b>-1 909</b>	<b>-888</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
Poster som kan återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	0	0	0	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0	0	0	0
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-1 013</b>	<b>-345</b>	<b>-1 909</b>	<b>-888</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>				
Moderföretagets aktieägare	-1 013	-345	-1 909	-888
	<b>-1 013</b>	<b>-345</b>	<b>-1 909</b>	<b>-888</b>

# Moderbolagets balansräkning i sammandrag (tkr)

	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Andelar i dotterföretag	133 360	133 360	133 360
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>133 360</b>	<b>133 360</b>	<b>133 360</b>
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	391	230	206
Övriga kortfristiga fordringar	2 094	21	2 373
Likvida medel	107	323	997
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>2 592</b>	<b>574</b>	<b>3 576</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>135 952</b>	<b>133 934</b>	<b>136 936</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	531	500	500
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	5 065	0	0
Balanserat resultat	3 769	1 555	1 555
Periodens resultat	-1 909	-887	15 495
<b>Summa eget kapital</b>	<b>7 456</b>	<b>1 168</b>	<b>17 551</b>
<b>Skulder</b>			
<b>Långfristiga skulder</b>			
Långfristiga räntebärande skulder	65 000	91 000	78 000
Räntebärande skulder till koncernföretag	0	0	0
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>65 000</b>	<b>91 000</b>	<b>78 000</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Upplåning	26 000	26 000	26 000
Leverantörsskulder	678	44	645
Aktuella skatteskulder	1 178	5 716	10 488
Övriga skulder	34 314	9 321	987
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 326	685	3 265
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>63 496</b>	<b>41 766</b>	<b>41 385</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>135 952</b>	<b>133 934</b>	<b>136 936</b>

# Noter

## 1. Redovisningsprinciper

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Med undantag av IFRS 16, som beskrivs nedan, har nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2019 inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 30 juni 2019. Utöver nedanstående tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2018-12-31.

### Nya redovisningsprinciper som tillämpats från den 1 januari 2019

#### IFRS 16 Leasingavtal

Från och med den 1 januari 2019 ersätter IFRS 16 Leasingavtal nuvarande standard IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar. Lime kartlade och utvärderade koncernens leasingavtal och analyserade effekterna av övergången till IFRS 16 under 2018.

Lime tillämpar vid standardens ikraftträdande den förenklade övergångsmetoden vilket innebär att jämförande information i tidigare perioder inte kommer att omräknas. Leasingkulden utgörs av de diskonterade återstående leasingavgifterna per den 1 januari 2019. Nyttjanderättstillgången uppgår till ett belopp som motsvarar leasingkulden justerad för ev. förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. I de fall nyttjanderättstillgången redovisats i balansräkningen redan med tillämpning av IAS 17, sker redovisning till kvarvarande nyttjandevärde. Övergången till IFRS 16 påverkar inte eget kapital.

Lime tillämpar lättnadsreglerna avseende leasingavtal där den underliggande tillgången har ett lågt värde samt kortidsleasingavtal vilket även omfattar avtal som avslutas under 2019. Leasingavtal där den underliggande tillgången har ett lågt värde utgörs exempelvis av kontorsinventarier.

Limes väsentliga leasingavtal utgörs i huvudsak av avtal avseende hyra av kontorslokaler, men andra avtal förekommer även i begränsad omfattning t.ex. bilar. Som en följd av införandet av IFRS 16 har koncernens balansomslutning ökat genom inkluderingen av nyttjanderättstillgångar och leasingkulder. Leasingavgifter som under IAS 17 har redovisats som övriga externa kostnader i resultaträkningen

har ersatts av avskrivningar på nyttjanderättstillgångarna vilka redovisas som en kostnad i rörelseresultatet samt ränta på leasingkulden vilken redovisas som en finansiell kostnad.

Leasingavgiften fördelas mellan amortering på leasingkulden och betalning av ränta.

Vid övergången till IFRS 16 har samtliga återstående leasingavgifter nuvärdesberäknats med Limes marginella låneränta. Den genomsnittliga låneräntan uppgick per den 1 januari 2019 till 1,9 %.

Nyttjanderättstillgången har per den 1 januari 2019 beräknats till 16,3 mkr och leasingkulden till 16,3 mkr. Förändringen kommer påverka balans- och resultaträkningen samt ett antal nyckeltal. Med hänsyn till befintlig leasingportfölj bedömer Lime att för 2019 kommer avskrivningarna öka med 9,0 Mkr, finansiella kostnader öka med 0,2 Mkr och resultat efter skatt öka med 0,1 Mkr. EBITDA förväntas öka med 9,4 Mkr under 2019 och EBITA förväntas under 2019 öka med 0,3 Mkr.

#### Avstämning mellan operationella leasingåtaganden enligt IAS 17 och leasingkulden enligt IFRS 16

Operationella leasingåtaganden per 31 december 2018	16 660
Förlängningsoptioner som är rimligt säkra att nyttjas	283
Effekt av nuvärdeberäkning per 1 januari 2019	-379
Leasingkulder tidigare redovisade enligt IAS 17	3 113
<b>Leasingkuld 1 januari 2019</b>	<b>19 677</b>
Förlängningsoptioner som är rimligt säkra att nyttjas	1 084
Amortering	-5 021
<b>Leasingkuld 30 juni 2019</b>	<b>15 740</b>

#### Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redo-

visning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 24–27.

### Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan provas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

### Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader har under det andra kvartalet 2019 reducerats med 4,6 Mkr (4,2) avseende utveckling av egen programvara. Under de första 6 månaderna 2019 har rörelsens kostnader reducerats med 9,2 Mkr (8,0) avseende utveckling av egen programvara.

## 2. Risker och osäkerhetsfaktorer

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2018. Utöver vad som beskrivs i dessa dokument har några ytterligare väsentliga risker inte tillkommit.

## 3. Valutapåverkan

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnads-posten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 81% av svenska kronor, 8% av euro och 11% av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 85% av svenska kronor, 5% av euro, 10% av övriga valutor.

## 4. Transaktioner med närstående

I förekommande fall har transaktioner med närstående varit till marknadsmässiga villkor.

## 5. Skatt

Skattekostnaden i det andra kvartalet 2019 uppgick till 1,9 Mkr (1,0). Skattekostnaden för de första 6 månaderna 2019 uppgick till 3,8 Mkr (2,4). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.

## 9 kvartal i sammandrag

<b>Försäljning per segment, Tkr</b>	<b>Q2 2019</b>	<b>Q1 2019</b>	<b>Q4 2018</b>	<b>Q3 2018</b>	<b>Q2 2018</b>	<b>Q1 2018</b>	<b>Q4 2017</b>	<b>Q3 2017</b>	<b>Q2 2017</b>
Sverige	56 241	57 788	58 427	46 835	52 473	49 778	49 094	38 555	45 488
Övriga norden	13 789	12 111	10 490	8 519	9 023	8 762	8 428	6 583	6 286
<b>Resultaträkning i sammandrag, Tkr</b>									
Nettoomsättning	70 030	69 899	68 917	55 354	61 496	58 540	57 522	45 138	51 774
EBITDA	17 625	17 900	10 006	15 694	11 955	13 037	12 986	12 961	10 816
EBITA	13 250	13 525	8 588	14 180	10 398	11 537	12 127	11 837	9 715
EBIT	9 950	10 225	5 464	10 817	7 011	8 535	8 638	9 429	7 307
Rörelsemarginal	14%	15%	8%	20%	11%	15%	15%	21%	14%
Resultat före skatt	<b>9 313</b>	<b>9 338</b>	<b>5 290</b>	<b>10 311</b>	<b>6 353</b>	<b>8 115</b>	<b>8 237</b>	<b>9 110</b>	<b>6 993</b>

## Intäkter från avtal med kunder (tkr)

<b>Intäkter per intäktström, Tkr</b>	<b>Q2 2019</b>			<b>Q2 2018</b>		
	<b>Sverige</b>	<b>Övriga Norden</b>	<b>Totalt</b>	<b>Sverige</b>	<b>Övriga Norden</b>	<b>Totalt</b>
Abonnemangintäkter	23 945	6 192	30 137	19 380	3 507	<b>22 887</b>
Licensintäkter	2 267	284	2 551	1 472	181	<b>1 653</b>
Supportavtal	9 881	1 317	11 198	9 947	1 213	<b>11 160</b>
Expert Services	19 277	5 953	25 230	20 690	4 082	<b>24 772</b>
Övrigt	871	42	913	984	41	<b>1 025</b>
<b>Nettoomsättning</b>	<b>56 241</b>	<b>13 789</b>	<b>70 030</b>	<b>52 473</b>	<b>9 023</b>	<b>61 496</b>

<b>Intäkter per intäktström, Tkr</b>	<b>Q1-Q2 2019</b>			<b>Q1-Q2 2018</b>		
	<b>Sverige</b>	<b>Övriga Norden</b>	<b>Totalt</b>	<b>Sverige</b>	<b>Övriga Norden</b>	<b>Totalt</b>
Abonnemangintäkter	46 424	11 449	57 873	37 292	6 575	<b>43 867</b>
Licensintäkter	4 712	399	5 111	3 582	307	<b>3 889</b>
Supportavtal	19 911	2 603	22 514	19 913	2 396	<b>22 309</b>
Expert Services	40 774	11 338	52 113	39 992	8 413	<b>48 405</b>
Övrigt	2 208	110	2 318	1 472	95	<b>1 567</b>
<b>Nettoomsättning</b>	<b>114 029</b>	<b>25 900</b>	<b>139 929</b>	<b>102 251</b>	<b>17 785</b>	<b>120 036</b>



## Kvartalsvis försäljning

<b>Försäljning, Tkr</b>	<b>Q2 2019</b>	<b>Q1 2019</b>	<b>Q4 2018</b>	<b>Q3 2018</b>	<b>Q2 2018</b>	<b>Q1 2018</b>	<b>Q4 2017</b>	<b>Q3 2017</b>	<b>Q2 2017</b>
Expert Services	25 230	26 882	28 058	17 277	24 772	23 633	22 440	14 171	19 582
Mjukvarurelaterade intäkter	43 887	41 612	39 986	37 332	35 700	34 364	33 646	29 966	30 666
Övrigt	913	1 404	874	744	1 025	542	1 436	1 000	1 526
<b>Summa</b>	<b>70 030</b>	<b>69 899</b>	<b>68 918</b>	<b>55 354</b>	<b>61 496</b>	<b>58 540</b>	<b>57 522</b>	<b>45 138</b>	<b>51 774</b>
Varav repetitiva intäkter	41 335	39 052	37 115	35 169	34 048	32 128	30 774	27 931	26 978
Varav repetitiva intäkter (%)	59%	56%	54%	64%	55%	55%	54%	62%	52%
Nettoomsättningstillväxt (%)	14%	19%	20%	23%	19%	18%	23%	32%	30%
Tillväxt repetitiva intäkter	21%	22%	21%	26%	26%	31%	50%	50%	50%

\*) Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangsinntäkter, licensintäkter och supportavtal.

# Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

## Annual Recurring Revenue

Kvartalets sista månads repetitiva intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018
Repetitiva intäkter (kvartal)	41 335	34 048
<b>ARR</b>	<b>167 490</b>	<b>138 393</b>

## Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget vid bokslutstillfället. Begreppet används i första hand för beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna. Nyckeltalen har i förekommande fall omräknats efter split som genomfördes i oktober 2018 (1:250).

## EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Rörelseresultat	9 950	7 011	20 175	15 546
Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	3 300	3 388	6 600	6 390
<b>EBITA</b>	<b>13 250</b>	<b>10 399</b>	<b>26 775</b>	<b>21 936</b>
Nettoomsättning	70 030	61 496	139 929	120 036
<b>EBITA (%)</b>	<b>19%</b>	<b>17%</b>	<b>19%</b>	<b>18%</b>

## EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Rörelseresultat	9 950	7 011	20 175	15 546
Avskrivningar	7 675	4 944	15 350	9 446
<b>EBITDA</b>	<b>17 625</b>	<b>11 955</b>	<b>35 525</b>	<b>24 992</b>
Nettoomsättning	70 030	61 496	139 929	120 036
<b>EBITDA (%)</b>	<b>25%</b>	<b>19%</b>	<b>25%</b>	<b>21%</b>

## Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

Tkr	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
Övriga finansiella anläggningstillgångar	552	540	538
Likvida medel	17 057	19 759	21 152
<b>Finansiella tillgångar</b>	<b>17 609</b>	<b>20 299</b>	<b>21 690</b>

## Justerad EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är ett komplement till rörelseresultatet justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa rörelseresultatet exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
EBIT	9 950	7 011	20 175	15 546
Jämförelsestörande poster	585	1 156	877	1 189
<b>Justerad EBIT</b>	<b>10 535</b>	<b>8 167</b>	<b>21 052</b>	<b>16 735</b>
Nettoomsättning	70 030	61 496	139 929	120 036
<b>Justerad EBIT (%)</b>	<b>15%</b>	<b>13%</b>	<b>15%</b>	<b>14%</b>

## Justerad EBITA

Justerad EBITA visar EBITA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
EBITA	13 250	10 399	26 775	21 936
Jämförelsestörande poster	585	1 156	877	1 189
<b>Justerad EBITA</b>	<b>13 835</b>	<b>11 555</b>	<b>27 652</b>	<b>23 125</b>
Nettoomsättning	70 030	61 496	139 929	120 036
<b>Justerad EBITA (%)</b>	<b>20%</b>	<b>19%</b>	<b>20%</b>	<b>19%</b>

## Justerad EBITDA

Justerad EBITDA visar EBITDA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITDA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
EBITDA	17 625	11 955	35 525	24 992
Jämförelsestörande poster	585	1 156	877	1 189
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>18 210</b>	<b>13 111</b>	<b>36 402</b>	<b>26 181</b>
Nettoomsättning	70 030	61 496	139 929	120 036
<b>Justerad EBITDA (%)</b>	<b>26%</b>	<b>21%</b>	<b>26%</b>	<b>22%</b>

## Jämförelsestörande poster

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvävsrelaterade poster, kostnader för börsnotering eller omstruktureringsposter.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Noteringsrelaterade kostnader	0	-991	-293	-1 024
Förvävsrelaterade kostnader	-585	-165	-585	-165
<b>Jämförelsestörande poster</b>	<b>-585</b>	<b>-1 156</b>	<b>-877</b>	<b>-1 189</b>

## Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet från den löpande verksamheten per aktie. Antalet aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Kassaflöde från löp. verksamhet	21 179	14 914	30 573	15 035
Antal aktier (T st)	13 283	12 500	13 283	12 500
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie (kr)</b>	<b>1,59</b>	<b>1,19</b>	<b>2,30</b>	<b>1,20</b>

## Nettoomsättningstillväxt

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Nettoomsättning, perioden	70 030	61 496	139 929	120 036
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	61 496	51 774	120 036	101 240
<b>Nettoomsättningstillväxt</b>	<b>14%</b>	<b>19%</b>	<b>17%</b>	<b>19%</b>

## Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

Tkr	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
Räntebärande långfristiga skulder	71 000	92 933	79 815
Räntebärande kortfristiga skulder	35 740	27 307	27 298
Finansiella tillgångar	-17 609	-20 299	-21 690
<b>Nettoskuld</b>	<b>89 131</b>	<b>99 941</b>	<b>85 423</b>

## Medelantal anställda

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och utveckla personal, utvecklas över tid.

## Nettoomsättning per anställd

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

Tkr	Q3 2018 - Q2 2019	Q3 2017 - Q2 2018
Nettoomsättning, RTM	264 200	222 696
Antal anställda, RTM	207	180
<b>Nettoomsättning per anställd</b>	<b>1 277</b>	<b>1 239</b>

## Organisk nettoomsättningstillväxt

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Limekoncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Nettoomsättning, perioden	70 030	61 496	139 929	120 036
Förvärvad, nettoomsättning senaste 12 mån	0	-2 576	-1 079	-4 756
<b>Organisk nettoomsättning</b>	<b>70 030</b>	<b>58 920</b>	<b>138 850</b>	<b>115 280</b>
Organisk nettoomsättning, motsvarande period föregående år	58 920	51 774	115 280	93 222
Justerat för förvärvad, nettoomsättning senaste 24 mån	2 576	0	4 395	8 017
<b>Jämförbar organisk nettoomsättningstillväxt</b>	<b>61 496</b>	<b>51 774</b>	<b>119 675</b>	<b>101 240</b>

**Organisk nettoomsättningstillväxt (%)**      **14%**      **14%**      **16%**      **14%**

## Repetitiva intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangintäkter.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Abonnemangsin- täkter	30 137	22 887	57 873	43 867
Supportavtal	11 198	11 160	22 514	22 309
<b>Repetitiva intäkter</b>	<b>41 335</b>	<b>34 048</b>	<b>80 387</b>	<b>66 176</b>

### Repetitiva intäkter i förhållande till rörelsekostnader

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

Tkr	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Repetitiva intäkter	41 335	34 048	80 387	66 176
Rörelsekostnader	-60 147	-54 637	-119 894	-104 653
<b>Repetitiva intäkter i förh. till rörelsekostnader</b>	<b>69%</b>	<b>62%</b>	<b>67%</b>	<b>63%</b>

### Resultat per aktie

Definieras i enlighet med IFRS.

### Resultat per aktie efter utspädning

Definieras i enlighet med IFRS.

### Rörelsemarginal, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

TKR	Q2 2019	Q2 2018	Q1 - Q2 2019	Q1 - Q2 2018
Rörelseresultat	9 950	7 011	20 175	15 546
Nettoomsättning	70 030	61 496	139 929	120 036
<b>RÖRELSEMARGINAL</b>	<b>14%</b>	<b>11%</b>	<b>14%</b>	<b>13%</b>

### Rörelseresultat, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

# Om Lime Technologies

Med cirka 230 medarbetare och över 60 000 användare är vi en av Nordens största CRM-leverantörer. Efter 30 år i branschen vågar vi dessutom säga att vi kan det mesta om CRM.

Vår ambition är att bli den ledande leverantören av CRM-system i Norden genom att tillhandahålla system som gör våra kunders arbete både enklare och roligare.



**Lime Technologies AB (publ)**  
Organisationsnummer: 556953-2616  
[www.lime-technologies.com](http://www.lime-technologies.com)  
St Lars väg 46, 222 70 Lund  
046-270 48 00