

Delårsrapport, januari - september 2019

Lime Technologies AB (publ)

Tredje kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 68,0 Mkr (55,4) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 23% (23%)
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 18% (18%)
- Repetitiva intäkter uppgick till 42,5 Mkr (35,2)
- Kvartalet belastades av jämförelsestörande poster om 0,0 Mkr (1,4) hänförliga till förvärv och i det tredje kvartalet 2018 till bolagets notering vid Nasdaq Stockholm
- EBITA uppgick till 19,2 Mkr (14,2) vilket innebär en EBITA marginal om 28% (26%)
- Justerad EBITA marginal uppgick till 28% (28%)
- Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 15,6 Mkr (10,8)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 14,6 Mkr (7,8)
- Resultat efter skatt uppgick till 12,1 Mkr (8,1)
- Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 0,91 kr (0,65) och efter utspädning till 0,91 kr (0,61)

Första 9 månaderna 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 207,9 Mkr (175,4) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 19% (20%)
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 17% (15%)
- Repetitiva intäkter uppgick till 122,9 Mkr (101,3)
- De första 9 månaderna belastades av jämförelsestörande poster om 0,9 (2,6) hänförliga till förvärv och bolagets notering vid Nasdaq Stockholm
- EBITA uppgick till 46,0 Mkr (36,1) vilket innebär en EBITA marginal om 22% (21%)
- Justerad EBITA marginal uppgick till 23% (22%)
- Rörelseresultatet, EBIT, uppgick till 35,8 Mkr (26,4)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 45,1 Mkr (22,8)
- Resultat efter skatt uppgick till 27,0 Mkr (20,1)
- Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 2,03 kr (1,61) och efter utspädning 2,03 kr (1,51)
- Förvärvat 58% av More intenz AB samt 30% av janjoo AB för att bredda vårt erbjudande

VD:s kommentarer

23 procents tillväxt med högre lönsamhet

Jag hoppas att ni alla har haft en riktigt skön sommar. Vi på Lime har passat på att samla energi under semestern och därefter har vi fokuserat på att utveckla befintliga kunder, hitta nya kunder, integrera förvärven Janjoo och More Intenz samt att utbilda ett 40-tal nya talangfulla kollegor.

Tillväxten under det tredje kvartalet 2019 blev 23% varav organisk tillväxt var 18% jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten är till största delen hänförlig till abonnemangsförsäljning där ARR växte med 22%. Sverige, som hade ett svagare andra kvartal, utvecklades väl i det tredje kvartalet och växte med 17% jämfört med samma period föregående år. En av orsakerna till förbättringen var att debiteringsgraden för Expert Services stärktes. Övriga Norden fortsätter sin positiva trend, den totala tillväxten blev 54% och abonnemangsinntäkterna har ökat med 74%.

Som kommunicerats har vi rekryterat fler medarbetare än tidigare. Denna investering har gjort att personalkostnaderna under det tredje kvartalet har ökat mer än vad som ursprungligen var planerat. Trots detta förbättrar vi lönsamheten då EBITA nådde 28% jämfört med 26% samma period föregående år.

Under årets första 9 månader har orderingången varit bra och vi har fortsatt många affärsmöjligheter att arbeta med i kommande kvartal. Vår sammanlagda bedömning är att efterfrågan hos våra kunder är oförändrad jämfört med de senaste kvartalen. Med det sagt, de förändringar vi genomfört de senaste åren innebär att vi är väl rustade för eventuella marknadssvängningar då vi idag har en stor andel återkommande intäkter, låg kundkoncentration och fyra olika fokusvertikaler med olika grad av konjunkturkänslighet.

Det finns en stark korrelation mellan hur vi rekryterar idag och vår tillväxt om två-tre år. Om och när vi rör oss mot en försvagning på marknaden ser vi på Lime detta som en möjlighet där vi kan nyttja vår lönsamhet för att rekrytera fler stjärnor. Som vi tidigare har kommunicerat kommer vi i en sådan situation att kortsiktigt prioritera tillväxt framför lönsamhet.

Vår strategi kommande period ligger på fortsatt långsiktig lönsam tillväxt. Vi kommer att fortsätta att sikta på att bli Nordens ledande CRM-leverantör. Det innebär fortsatt fokus på att hitta nya samt att utveckla befintliga kunder i Norden. Vi ser bland annat en stor potential i att sälja de tilläggsmoduler som vi införskaffat genom våra förvärv, inte minst via de



Sverige utvecklades väl i det tredje kvartalet och växte med 17% jämfört med samma period föregående år. Resterande Norden fortsätter sin positiva trend, den totala tillväxten blev 54% och abonnemangsin-
täkterna har ökat med 74%.

Erik Syrén, VD & koncernchef

senaste förvärven More intenz och janjoo som slutfördes den 1 juli i år. Samtidigt fortsätter vi att söka efter nya bolag som kan stärka vår produktportfölj ytterligare.

Vi planerar även att under 2020 etablera vårt första kontor utanför Norden. Planen är att under det fjärde kvartalet i år påbörja utredningen av var och hur vi ska gå vidare i vår etableringsprocess. Som vi tidigare har kommunicerat tittar vi främst på Tyskland, Holland, Belgien eller Storbritannien.

Det roligaste med att driva ett tillväxtbolag är att det ständigt händer nya saker som utvecklar våra kunder, alla medarbetare och bolaget i stort. För att göra Lime ännu mer skalbart och för att minska sårbarheten framöver har vi beslutat att utse vår försäljningschef Nils Olsson till COO (Chief Operating Officer). Nils har varit anställd på Lime sen 2006 och har utvecklats från att vara en duktig säljare och försäljningschef till en uppskattad ledare som är involverad i de flesta operativa delar av bolaget. Som COO kommer han att ansvara för försäljning, Expert Services och support. Nils tillträder sin nya befattning vid årsskiftet.

Nu går vi vidare in i vår bästa period på året, det fjärde kvartalet, med många nya releaser, leveranser som ska slutföras och ett flertal affärer som ska stängas. Detta ser vi fram emot med tillförsikt. Vad gäller rekrytering är vi inte klara än. Vi är ständigt på jakt efter nya kollegor. Känner du någon duktig driven utvecklare, säljare eller projektledare som skulle kunna passa in i vår familjära företagskultur? Be personen att kontakta oss. Vi behöver fler entreprenörer/intraprenörer för att fortsätta vår långsiktiga lönsamma tillväxt.

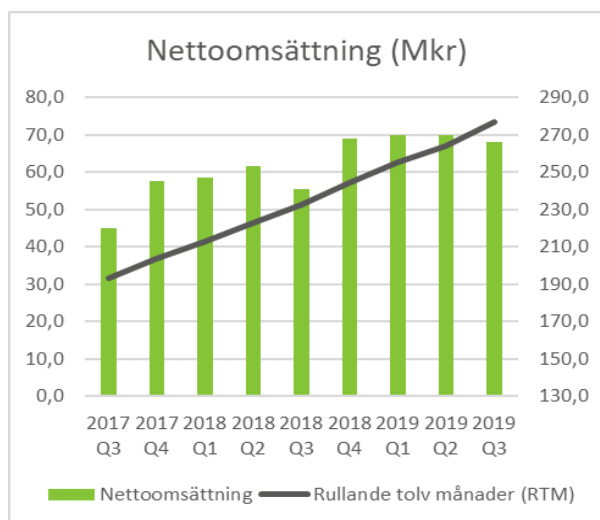
/Erik Syrén, VD & koncernchef, Lime Technologies AB (publ)

Lime i sammandrag

| | 2019 Q3 | 2019 Q2 | 2019 Q1 | 2018 Q4 | 2018 Q3 | 2018 Q2 | 2018 Q1 | 2017 Q4 | 2017 Q3 |
|---|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Nettoomsättning (Mkr) | 68,0 | 70,0 | 69,9 | 68,9 | 55,4 | 61,5 | 58,5 | 57,5 | 45,1 |
| Repetitiva intäkter (Mkr) | 42,5 | 41,3 | 39,1 | 37,1 | 35,2 | 34,0 | 32,1 | 30,8 | 27,9 |
| EBITDA (Mkr) | 23,7 | 17,6 | 17,9 | 10,0 | 15,7 | 12,0 | 13,0 | 13,0 | 13,0 |
| EBITDA (%) | 35% | 25% | 26% | 15% | 28% | 19% | 22% | 23% | 29% |
| EBITA (Mkr) | 19,2 | 13,3 | 13,5 | 8,6 | 14,2 | 10,4 | 11,5 | 12,1 | 11,8 |
| EBITA (%) | 28% | 19% | 19% | 12% | 26% | 17% | 20% | 21% | 26% |
| Justerad EBITA | 19,3 | 13,8 | 13,8 | 15,5 | 15,6 | 11,6 | 11,6 | 12,7 | 11,8 |
| Justerad EBITA (%) | 28% | 20% | 20% | 23% | 28% | 19% | 20% | 22% | 26% |
| Rörelseresultat, EBIT (Mkr) | 15,6 | 10,0 | 10,2 | 5,5 | 10,8 | 7,0 | 8,5 | 8,6 | 9,4 |
| Rörelseresultat, EBIT (%) | 23% | 14% | 15% | 8% | 20% | 11% | 15% | 15% | 21% |
| Resultat per aktie före utspädning (kr)* | 0,91 | 0,56 | 0,56 | 0,34 | 0,65 | 0,43 | 0,54 | 0,43 | 0,59 |
| Resultat per aktie efter utspädning (kr)* | 0,91 | 0,56 | 0,56 | 0,32 | 0,61 | 0,40 | 0,50 | 0,41 | 0,56 |
| Kassaflöde från löp. verksamhet (Mkr) | 14,6 | 21,2 | 9,4 | 15,9 | 7,8 | 14,9 | 0,1 | 19,5 | 1,6 |

*) omräknat till antal aktier efter split i oktober 2018, 1:250.

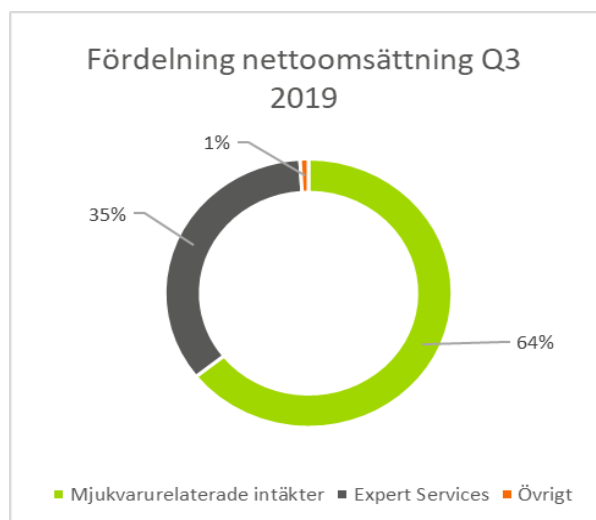
Omsättning



Nettoomsättningen i det tredje kvartalet 2019 uppgick till 68 Mkr (55) motsvarande en tillväxt på 23% (23). Under kvartalet har de senaste 12 månadernas förvärv bidragit till koncernens omsättning med 2 Mkr (2).

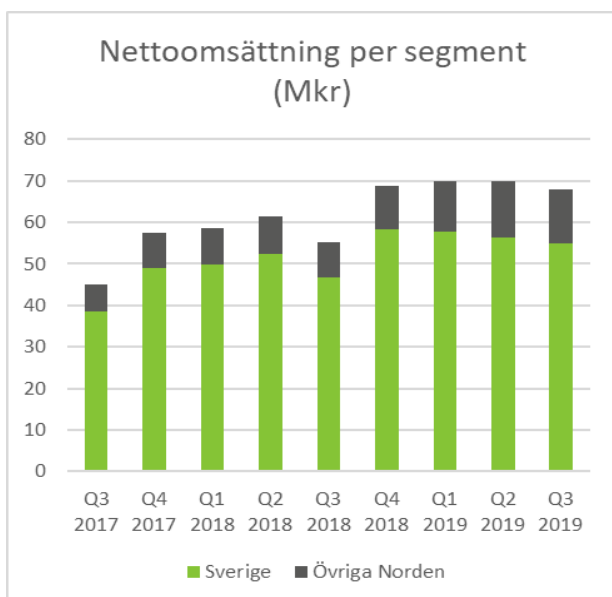
Nettoomsättningen under de första 9 månaderna 2019 uppgick till 208 Mkr (175) motsvarande en ökning på 19% (20).

Under de första 9 månaderna 2019 har de senaste 12 månadernas förvärv bidragit till koncernens omsättning med totalt 2 Mkr (7).



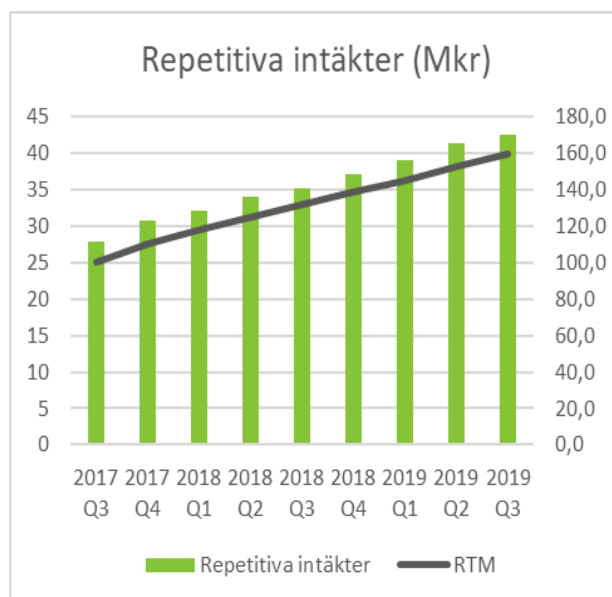
I det tredje kvartalet 2019 avser 64% (67) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara. Under de 9 första månaderna 2019 avser 62% (61) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara.

Intäkterna från mjukvara ökade med 17% (25) under det tredje kvartalet 2019 jämfört med det tredje kvartalet 2018. Intäkterna från mjukvara ökade med 20% (20) under de 9 första månaderna 2019 jämfört med motsvarande period föregående år.



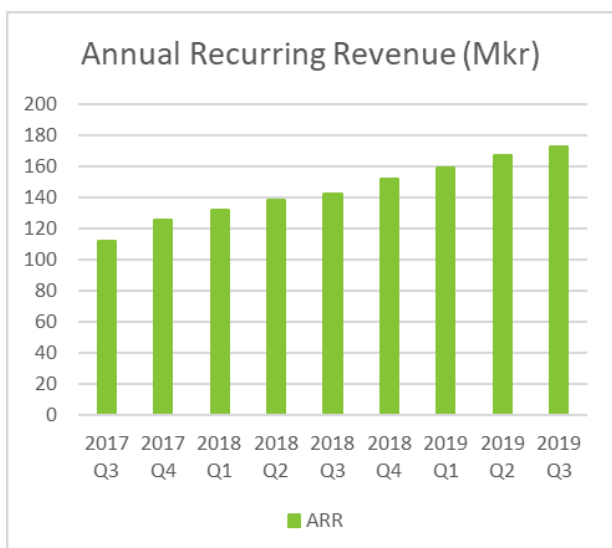
Nettoomsättningen i det tredje kvartalet 2019 uppgick till 55 Mkr (47) i Sverige och till 13 Mkr (9) i Övriga Norden. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 17% och i Övriga Norden till 54%.

Nettoomsättningen under de 9 första månaderna 2019 uppgick till 169 Mkr (149) i Sverige och till 39 Mkr (26) i Övriga Norden.



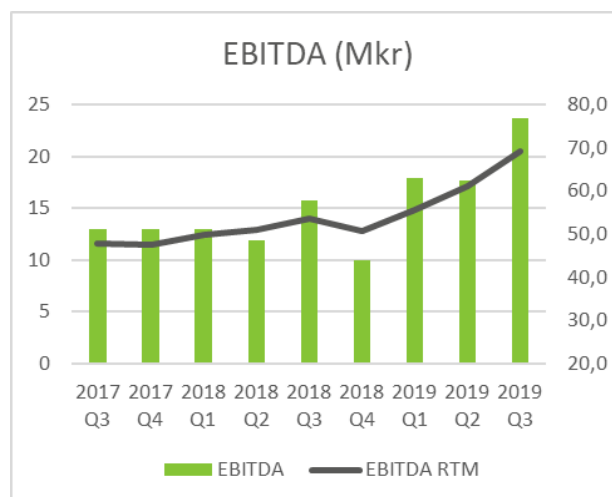
De repetitiva intäkterna uppgick under det tredje kvartalet 2019 till 43 Mkr (35), vilket är en ökning med 21% jämfört med motsvarande period föregående år.

De repetitiva intäkterna under de 9 första månaderna 2019 uppgick till 123 Mkr (101), vilket är en ökning med 21% (28) jämfört med motsvarande period föregående år.



Årsnormaliserat värde av de repetitiva intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av det tredje kvartalet 2019 till 173 Mkr (142). De årsnormaliserade repetitiva intäkterna ökade med 22% jämfört med motsvarande period föregående år.

Rörelseresultat

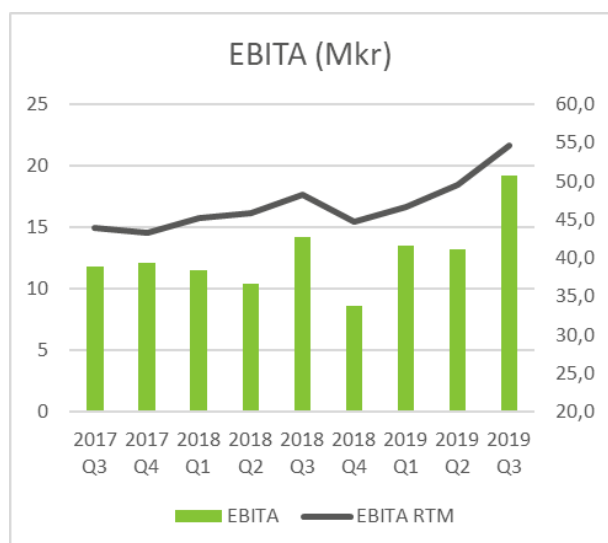


Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick under det tredje kvartalet 2019 till 24 Mkr (16) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 35% (28). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA i kvartalet till 24 Mkr (17) motsvarande en marginal om 35% (31). Marginalen är normalt högre i tredje kvartalet än övriga kvartal då personalens semesteruttag innebär lägre redovisade personalkostnader.

Rörelseresultatet har, under det tredje kvartalet 2019, belastats med kostnader för förvärv av janjoo AB och More intenz AB om 0,0 Mkr.

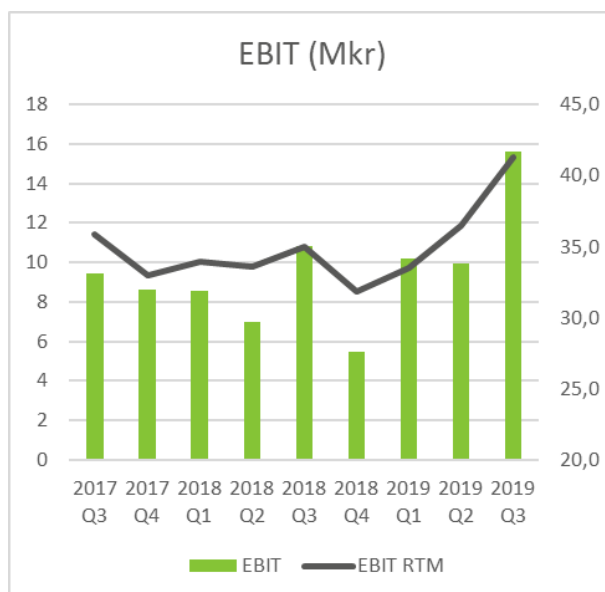
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick under de första 9 månaderna 2019 till 59 Mkr (41) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 28% (23). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA de första 9 månaderna 2019 till 60 Mkr (43) motsvarande en marginal om 29% (25).

Från och med 1 januari 2019 tillämpas IFRS 16 Leasingavtal. Lime tillämpar vid standardens ikraftträdande den förenklade övergångsmetoden vilket innebär att jämförande information i tidigare perioder inte omräknats. Tillämpning av IFRS 16 har påverkat EBITDA positivt med 2,4 Mkr i det tredje kvartalet och med 7,0 Mkr under första 9 månaderna 2019. Exklusive tillämpning av IFRS 16 skulle EBITDA uppgått till 21,4 Mkr, motsvarande en EBITDA marginal om 32% i det tredje kvartalet 2019.



Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, uppgick under det tredje kvartalet 2019 till 19 Mkr (14) motsvarande en EBITA marginal på 28% (26). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITA under det tredje kvartalet 2019 till 19 Mkr (16) motsvarande en EBITA marginal om 28% (28).

De första 9 månaderna 2019 uppgick rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, till 46 Mkr (36) motsvarande en EBITA marginal på 22% (21).



Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under det tredje kvartalet 2019 till 16 Mkr (11) motsvarande en rörelsemarginal på 23% (20). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBIT under det tredje kvartalet 2019 till 16 Mkr (12) motsvarande en EBIT marginal om 23% (22).

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under de första 9 månaderna 2019 till 36 Mkr (26) motsvarande en rörelsemarginal på 17% (15).

Avskrivningarna ökar jämfört med motsvarande perioder föregående år med anledning av ökade investeringar i egen utveckling samt avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar relaterat till förvärvade dotterbolag. Vidare föranleder tillämpningen av IFRS 16 avskrivningar om 2,3 Mkr avseende nyttjanderättstillgångar i tredje kvartalet 2019 och 6,8 Mkr under årets 9 första månader 2019.



De rullande tolv månadernas repetitiva intäkter uppgick till 68% (67) av de rullande tolv månadernas totala kostnader vid utgången av årets tredje kvartal. Kostnaderna inkluderar jämförelsestörande kostnader.

Kassaflöde & investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det tredje kvartalet 2019 till 14,6 Mkr (7,8).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under de 9 första månaderna 2019 till 45,1 Mkr (22,8).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under det tredje kvartalet 2019 till 1,1 Mkr (0,0) inklusive leasade fordon och nyttjanderättstillgångar. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 4,7 Mkr (4,7).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under de första 9 månaderna 2019 till 1,1 Mkr (0,2) inklusive leasade fordon och nyttjanderättstillgångar. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under de första 9 månaderna 2019 uppgick till 13,9 Mkr (12,8).

Investeringar i övriga immateriella tillgångar består av aktivering av kostnader avseende utvecklingsarbeten av nya teknikplattformar.

Förvärv av dotterföretag uppgick till 0,3 Mkr.

Under det tredje kvartalet 2019 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 1,9 Mkr (1,3) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 2,3 Mkr (0,0).

Under de första 9 månaderna 2019 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 5,7 Mkr (3,9) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 6,8 Mkr (0,0).

Eget kapital & skulder

Koncernens eget kapital uppgick till 57 Mkr (34).

I samband med årsstämman den 29 april 2019 fattades beslut om utdelning om 1 kr per aktie motsvarande 13,3 Mkr.

De optionsprogram som förföll under mars 2019 tecknades i sin helhet. Med anledning av optionsprogrammets förfall genomfördes en nyemission motsvarande 5,1 Mkr, 783 481 aktier, under mars 2019.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 114,1 Mkr (113,5) vid periodens utgång inklusive leasingsskuld avseende nyttjanderätter om 10,8 Mkr (0,0) samt skuld för förvärv av More intenz om 8,6 Mkr (0,0). Totalt har 9,5 Mkr (6,8) av koncernens räntebärande skulder amorterats under kvartalet. Vid periodens slut uppgick likvida medel till 21,7 Mkr (16,3). Koncernens nettoskuld uppgick till 91,9 Mkr (96,6).

Optionsprogram

Bolaget hade vid årets ingång två optionsprogram. Båda optionsprogrammen löpte ut i mars 2019 och aktier motsvarande programmen, 783 481 aktier, har emitterats. Optionsprogrammets förutsättningar i övrigt framgår av årsredovisningen för 2018.

Lime Technologies AB:s aktie

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Small Cap, sektorn Teknik.

Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 283 481, varav inga aktier innehåses i eget förvar. Historiska nyckeltal har omräknats för att ta hänsyn till split (1:250) som genomfördes i oktober 2018.

Finansiella mål

Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en organisk årlig nettoomsättningstillväxt överstigande 15 procent. Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA marginal överstigande 23 procent. Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5. Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtpotentialer, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

Övrigt

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 250 personer (224). Medelantalet anställda under perioden uppgick till 216 personer (189).

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD, CFO samt Head of IR har bolaget inga anställda. Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick under det tredje kvartalet 2019 till -0,2 Mkr (0,2). Rörelseresultatet under de första 9 månaderna 2019 uppgick till -1,4 Mkr (-1,2). Likvida medel uppgick till 1,9 Mkr (3,2) och upplåningen till 91,9 Mkr (110,5).

Årsstämma 2019

På årsstämman den 29 april 2019 beslutades att omvälja styrelseledamöterna Peter Larsson, som styrelsens ordförande, Anders Nilsson, Anders Fransson och Marlene Forsell. Martin Henricson och Malin Ruijsenaars valdes till nya styrelseledamöter.

Övriga beslut från stämman;

- Utdelningen beslutades till 1,0 kr per aktie motsvarande 13,3 Mkr.
- Beslöts anta instruktion för valberedning.
- Beslöts anta riktlinjer för ersättning till bolagets ledande befattningshavare.
- Beslöts att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till årsstämman 2020 besluta om emission av aktier mot kontant betalning, med bestämmelse om apport eller kvittning eller eljest med villkor samt att därvid kunna avvika från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet är begränsat till maximalt 10% av det totala antalet aktier i bolaget vid tidpunkten för beslutet om bemyndigande.

Valberedning

Utifrån riktlinjer beslutade på årsstämman i april 2019 har följande personer utsetts att ingå i Limes valberedning: Emil Hjalmarsson, Grenspecialisten Förvaltning AB, representerande 8,4% av aktierna, Thomas Bill, Monterro 1 AB, representerande 19,1% av aktierna, Marianne Flink, Swedbank Robur Fonder AB, representerande 9,5% av aktierna samt Peter Larsson, adjungerad till valberedningen, styrelsens ordförande. Valberedningen kommer att förbereda förslag till årsstämman 2020 avseende bland annat stämmoderförande, styrelseledamöter, styrelseordförande, styrelsens ersättning, revisorer, revisorsarvoden, valberedningens sammansättning och uppgifter inför årsstämman 2021.

Syringa Capital AB, som helägs av Erik Syrén, Lime Technologies VD och koncernchef, har avböjt deltagande i valberedningen.

Händelser under & efter rapportperioden

Bolaget hade vid årets ingång två optionsprogram. Båda optionsprogrammen löpte ut i mars 2019 och aktier motsvarande programmen, 783 481 aktier, har emitterats.

Den 19 juni 2019 ingick Lime avtal om att förvärva aktier i bolagen janjoo AB och More intenz AB. Båda förvärven finansieras genom en kombination av egen kassa och banklån. Förvärven genomfördes

den 1 juli 2019.

Per den 1 juli 2019 upptog Lime banklån om 8 MSEK för att finansiera förvärven av janjoo AB och More intenz AB. Lånet löper med samma villkor och återstående löptid som befintligt banklån.

janjoo AB

Den 1 juli 2019 förvärvades 30 % av aktiekapitalet och tillika röstandel i janjoo AB. janjoo AB utvecklar och säljer e-tjänster, bland annat formulärhantering och ärendeportaler, som förenklar och effektiviserar främst för energi- och fastighetsbolag i kontakt med sina kunder. Förvärvspriset uppgick till 3 Mkr. Hela köpeskillingen finansierades genom likvida medel och banklån.

Lime har ett betydande men inte ett bestämmande inflytande i janjoo och klassificeras som ett innehav i intresseföretag. Det förvärvade bolaget redovisas som andelar i intresseföretag enligt kapitalandelsmetoden från den dagen då förvärvet genomfördes och det betydande inflytandet erhöles. Det redovisade värdet per förvärvsdagen uppgick till 3 Mkr.

Ägarna av janjoo har även ställt ut optioner som ger Lime rätt att förvärva resterande 70 procent av aktierna senast den 31 december 2021. För 35 procent av aktierna uppgår köpeskillingen vid ett optionsutnyttjande till 7 Mkr och för 35 procent av aktierna beror köpeskillingen vid ett optionsutnyttjande på janjoos årliga återkommande intäkter, dock som lägst 7 Mkr och som högst 12,25 Mkr.

More intenz AB

Den 1 juli 2019 förvärvades av 58 procent av aktierna och rösterna i More intenz AB. More intenz AB säljer och levererar tjänster för att hjälpa företag att bli bättre på försäljning och kundservice.

Köpeskillingen för de 58 procenten uppgick till 7 Mkr, att betala i två rater, samt en sedvanlig justering för kassa och skulder i bolaget om 3 Mkr. Preliminär köpeskillning för samtliga aktier uppgår till 19 Mkr. Köpeskillingen finansieras genom likvida medel och banklån.

Den andra delen av förvärvet består av optioner avseende förvärv av de resterande 42 procenten av aktierna. Optionerna förväntas påkallas i tre omgångar under de kommande tre åren (efter utgången av räkenskapsåren 2020, 2021 och 2022). Köpeskillingen vid påkallandet av optionerna baseras på omsättningen i bolaget för respektive räkenskapsår (uppgående till mellan 16,67% och 25% av omsättningen).

Det förvärvade bolaget ingår i Limekoncernens resultat- och balansräkning från den dagen då förvärvet genomfördes och kontrollen övertogs, den 1 juli 2019. Prissättning och villkor för optionerna är sådan att bolaget bedömer att dessa optioner med största sannolikhet kommer att påkallas då tiden för inlösen infaller varför ett bedömt inlösenpris har skuldförts i koncernen.

Förvärvet genererar ett koncernmässigt övervärde på ca 17 Mkr, före uppskjuten skatt. Övervärdet har allokerats till kundrelationer (6 Mkr) och goodwill (11 Mkr). Goodwillen är framförallt hänförlig till personalens kompetens och integrationsfördelar. Under det tredje kvartalet har More intenz bidragit till koncernens omsättning med 2,5 Mkr. Förvärvets bidrag till rörelseresultat, exklusive förvärvskostnader, uppgick till 0,1 Mkr under det tredje kvartalet. Om More intenz konsoliderats från den 1 januari 2019 hade det bidragit till koncernens omsättning med ytterligare 8,3 Mkr och till koncernens rörelseresultat med 1,1 Mkr.

Förvärvskostnaderna uppgick i tredje kvartalet 2019 till 0,0 Mkr och de första 9 månaderna 2019 till 0,3 Mkr.

Förvärvsanalysen har baserats på slutförda värderingar av identifierbara immateriella tillgångar. Enligt förvärvsanalysen uppgår köpeskillning och förvärvade nettotillgångar till;

| Köpeskillning | Mkr |
|---|------------|
| Likvida medel | 5 |
| Skuldförd köpeskillning | 2 |
| Justerad skuldförd köpeskillning | 3 |
| Skuldfört inlösenpris | 9 |
| Summa preliminär köpeskillning | 19 |
| Tillgångar och skulder som redovisas till följd av förvärvet | |
| <i>Immateriella anläggningstillgångar</i> | |
| Kundrelationer | 6 |
| Goodwill | 11 |
| Uppskjutna skatteskulder | -1 |
| Kundfordringar och andra fordringar | 2 |
| Likvida medel | 5 |
| Leverantörsskulder och andra skulder | -4 |
| Summa identifierbara nettotillgångar | 19 |
| Förvärvade nettotillgångar | 19 |

Kort om bolaget

Nordiska CRM-expert

Lime är en av de ledande SaaS CRM-aktörerna på den nordiska marknaden. Bolaget utvecklar, säljer och implementerar användarvänliga och flexibla CRM-system. Limes affärsmodell baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller "Experttjänster") för att implementera och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Lime har en heltäckande organisation för utveckling, helhetserbjudande som möjliggör effektiva och värdeskapande CRM-lösningar för kunden. Huvudkontoret ligger i Lund och i september 2019 hade bolaget 250 anställda på sex kontor i Sverige, Norge, Danmark och Finland.

Mission & vision

Limes mission är att "skapa kundmagneter", som behåller befintliga kunder och drar till sig nya genom riktigt bra kundvård.

Företaget arbetar efter visionen att "bli den ledande leverantören av CRM i Norden genom att göra användarnas arbetsvardag enklare och roligare".

Strategier

Fortsatt strukturell marknadstillväxt

Limes huvudsakliga fokus är organisk tillväxt. Capgemini Consultings marknadsrapport från maj 2018 visar att tillväxten på den nordiska mjukvarumarknaden för CRM-system förväntas i genomsnitt uppgå till 12% per år mellan åren 2017-2023.

Geografisk expansion

Lime har för avsikt att fortsätta stärka sin närvaro på befintliga marknader i Norden för att möta behovet av CRM-system.

Fokus på utvalda vertikaler

Lime fokuserar på anpassade CRM-lösningar till fyra utvalda vertikaler på marknaden: energi, fastighet, partihandel och konsultbolag, till vilka Lime erbjuder en lokal industrispecifik kompetens. I kombination med färdigpaketerade lösningar till respektive vertikal ger detta kunder fördelar i form av flexibla lösningar samt tids- och kostnadsbesparingar.

Ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime avser att upprätthålla och öka försäljningen mot befintliga kunder genom att aktivt erbjuda tilläggsprodukter och närliggande experttjänster

under perioden efter implementation. Bolaget har även ett dedikerat customer success team som arbetar aktivt med att finnas nära kunden på lång sikt för att behålla kunder och sälja ytterligare produkter och tjänster.

Fortsatt utveckling av produktplattformen

Lime bedömer att det är viktigt att fortsätta utveckla produktportföljen för att stärka konkurrenskraften och för att attrahera nya kunder. Med sin starka marknadsposition, breda kundbas och nära kontakt med kunder har Lime ett starkt utgångsläge för kors- och merförsäljning av nya tjänster och funktioner i syfte att öka försäljningstillväxten och bredda användandet av tjänster och lösningar.

Selektiva förvärv

En viktig del av Limes strategi är att aktivt utvärdera strategiska förvärv för att stärka produkterbjudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernlednings nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta.

Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Finansiell kalender

- Bokslutskommuniké 2019, presenteras den 13 februari 2020
- Årsredovisning 2019, presenteras den 26 mars 2020
- Delårsrapport kvartal 1, 2020, presenteras den 28 april 2020
- Årsstämma hålls den 28 april 2020
- Delårsrapport 2, 2020, presenteras den 17 juli 2020
- Delårsrapport 3, 2020, presenteras den 22 oktober 2020

Lund 2019-10-25

Erik Syrén

Verkställande direktör & koncernchef Lime Technologies AB (publ)

Ytterligare information kan erhållas av:

CEO Erik Syrén, telefon +46 46 270 48 23 eller

CFO Magnus Hansson, telefon +46 46 270 48 85

Denna rapport har översiktligt granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde innan offentliggörandet insiderinformation. Informationen är sådan som Lime Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk. Denna rapport har upprättats i både en svensk och en engelsk version.

Koncernens nyckeltal

| | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|----------|----------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning (Mkr) | 68,0 | 55,4 | 207,9 | 175,4 |
| Nettoomsättningstillväxt (%) | 23% | 23% | 19% | 20% |
| Organisk nettoomsättningstillväxt (%) | 18% | 18% | 17% | 15% |
| Repetitiva intäkter (Mkr) | 42,5 | 35,2 | 122,9 | 101,3 |
| Annual recurring revenue (Mkr) | 173,3 | 142,5 | 173,3 | 142,5 |
| EBITA (Mkr) | 19,2 | 14,2 | 46,0 | 36,1 |
| EBITA (%) | 28% | 26% | 22% | 21% |
| EBITDA (Mkr) | 23,7 | 15,7 | 59,2 | 40,7 |
| EBITDA (%) | 35% | 28% | 28% | 23% |
| Rörelseresultat, EBIT (Mkr) | 15,6 | 10,8 | 35,8 | 26,4 |
| Rörelsemarginal, EBIT (%) | 23% | 20% | 17% | 15% |
| Jämförelsestörande poster (Mkr) | 0,0 | -1,4 | -0,9 | -2,6 |
| Avskrivning nyttjanderättstillgångar | -2,3 | 0,0 | -6,8 | 0,0 |
| Justerad EBITA (Mkr) | 19,3 | 15,6 | 46,9 | 38,8 |
| Justerad EBITA (%) | 28% | 28% | 23% | 22% |
| Justerad EBITDA (Mkr) | 23,7 | 17,1 | 60,1 | 43,3 |
| Justerad EBITDA (%) | 35% | 31% | 29% | 25% |
| Justerad EBIT (Mkr) | 15,7 | 12,3 | 36,7 | 29,0 |
| Justerad EBIT (%) | 23% | 22% | 18% | 17% |
| Resultat per aktie (kr)**) | 0,91 | 0,65 | 2,03 | 1,61 |
| Resultat per aktie efter utspädning (kr)**) | 0,91 | 0,61 | 2,03 | 1,51 |
| Nettoskuld (Mkr) | 91,9 | 96,6 | 91,9 | 96,6 |
| Medelantal anställda (RTM)* | 216 | 189 | 216 | 189 |
| Omsättning per anställd* (Mkr) | 1,3 | 1,2 | 1,3 | 1,2 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (kr)**) | 1,1 | 0,6 | 3,4 | 1,8 |
| Antal utestående aktier (tusental)**) | 13 283,5 | 12 500,0 | 13 283,5 | 12 500,0 |

* Nyckeltalen har i förekommande fall omräknats till rullande 12 månaders värden. Jämförelsetalen har omräknats för att underlätta jämförelse.

** Antal aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 24-27.

Koncernens resultaträkning i sammmandrag (tkr)

| | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|----------------|----------------|-----------------|-----------------|
| Nettoomsättning | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| Övriga intäkter | 123 | 235 | 263 | 398 |
| Summa rörelsens intäkter | 68 105 | 55 588 | 208 173 | 175 787 |
| <i>Rörelsens kostnader</i> | | | | |
| Kostnad för ersättningar till anställda | -36 277 | -30 574 | -123 412 | -106 952 |
| Aktiverat arbete för egen räkning | 4 681 | 4 522 | 13 889 | 12 545 |
| Avskrivningar | -8 074 | -4 877 | -23 424 | -14 323 |
| Övriga kostnader | -12 699 | -13 843 | -39 316 | -40 695 |
| Resultat från andelar i intresseföretag | -108 | 0 | -108 | 0 |
| Summa rörelsens kostnader | -52 477 | -44 771 | -172 371 | -149 424 |
| Rörelseresultat | 15 628 | 10 817 | 35 802 | 26 363 |
| Finansiella poster | -307 | -506 | -1 831 | -1 584 |
| Resultat efter finansiella poster | 15 321 | 10 311 | 33 971 | 24 779 |
| Inkomstskatt | -3 227 | -2 220 | -7 010 | -4 662 |
| Periodens resultat | 12 094 | 8 091 | 26 961 | 20 117 |
| Resultat hänförligt till: | | | | |
| Moderföretagets aktieägare | 12 094 | 8 091 | 26 961 | 20 117 |
| | 12 094 | 8 091 | 26 961 | 20 117 |
| Övrig information | | | | |
| Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, före utspädning (kr) | 0,91 | 0,65 | 2,03 | 1,61 |
| Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, efter utspädning (kr) | 0,91 | 0,61 | 2,03 | 1,51 |

Koncernens rapport över totalresultatet (tkr)

| | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|----------------|----------------|---------------------|---------------------|
| Periodens resultat | 12 094 | 8 091 | 26 961 | 20 117 |
| Övrigt totalresultat | | | | |
| Poster som kan återföras till resultaträkningen: | | | | |
| Omräkningsdifferenser | -76 | 154 | 341 | 489 |
| Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt | -76 | 154 | 341 | 489 |
| Periodens totalresultat | 12 018 | 8 245 | 27 302 | 20 606 |
| Periodens totalresultat hänförligt till: | | | | |
| Moderföretagets aktieägare | 12 018 | 8 245 | 27 302 | 20 606 |
| | 12 018 | 8 245 | 27 302 | 20 606 |

Koncernens balansräkning i sammandrag (tkr)

| | 2019-09-30 | 2018-09-30 | 2018-12-31 |
|---|----------------|----------------|----------------|
| TILLGÅNGAR | | | |
| Goodwill | 69 763 | 59 391 | 59 391 |
| Övriga immateriella anläggningstillgångar | 133 287 | 130 290 | 128 988 |
| Nyttjanderättstillgångar | 10 844 | 0 | 0 |
| Materiella anläggningstillgångar | 3 518 | 3 784 | 3 881 |
| Andelar i intresseföretag | 2 845 | 0 | 0 |
| Övriga finansiella anläggningstillgångar | 554 | 553 | 538 |
| Uppskjuten skattefordran | 59 | 60 | 59 |
| Summa anläggningstillgångar | 220 870 | 194 078 | 192 857 |
| Kundfordringar | 45 765 | 45 571 | 51 573 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 5 851 | 2 956 | 3 804 |
| Likvida medel | 21 659 | 16 327 | 21 152 |
| Summa omsättningstillgångar | 73 275 | 64 854 | 76 529 |
| Summa tillgångar | 294 145 | 258 932 | 269 386 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Summa eget kapital | 56 791 | 33 723 | 37 675 |
| Skulder | | | |
| Långfristiga skulder | | | |
| Långfristiga räntebärande skulder | 63 689 | 84 500 | 78 000 |
| Långfristiga leasingskulder | 4 851 | 1 048 | 1 815 |
| Övriga långfristiga skulder | 8 602 | 0 | 0 |
| Uppskjutna skatteskulder | 24 904 | 24 521 | 23 005 |
| Summa långfristiga skulder | 102 046 | 110 069 | 102 820 |
| Kortfristiga skulder | | | |
| Kortfristiga räntebärande skulder | 28 240 | 26 000 | 26 000 |
| Kortfristiga leasingskulder | 8 704 | 1 942 | 1 298 |
| Leverantörsskulder | 5 884 | 7 885 | 4 552 |
| Övriga kortfristiga skulder | 92 480 | 79 313 | 97 041 |
| Summa kortfristiga skulder | 135 308 | 115 140 | 128 891 |
| Summa eget kapital och skulder | 294 145 | 258 932 | 269 386 |

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (tkr)

| | Hänförligt till Moderföretagets aktieägare | | | | |
|---|--|------------------------------------|------------|-----------------------|--------------------------|
| | Aktie- kapital | Övrigt till- skjutet kapital | Reserver | Balanse- rad vinst | Summa eget kapital |
| Ingående balanser per 1 januari 2018 enligt fastställd balansräkning | 50 | 53 034 | 13 | 35 020 | 88 117 |
| Periodens resultat | | | | 20 117 | 20 117 |
| Övrigt totalresultat för året | | | 489 | | 489 |
| Summa totalresultat | 0 | 0 | 489 | 20 117 | 20 606 |
| Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare | | | | | |
| Fondemission | 450 | | | -450 | 0 |
| Utdelning | | | 0 | -75 000 | -75 000 |
| Summa transaktioner med aktieägare | 450 | 0 | 0 | -75 450 | -75 000 |
| Utgående balans per 30 september 2018 | 500 | 53 034 | 502 | -20 312 | 33 723 |
| | Aktie- kapital | Övrigt till- skjutet kapital | Reserver | Balanse- rad vinst | Summa eget kapital |
| Ingående balanser per 1 januari 2018 enligt fastställd balansräkning | 50 | 53 034 | 13 | 35 020 | 88 117 |
| Periodens resultat | | | | 24 306 | 24 306 |
| Övrigt totalresultat för året | | | 252 | | 252 |
| Summa totalresultat | 0 | 0 | 252 | 24 306 | 24 558 |
| Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare | | | | | |
| Fondemission | 450 | | | -450 | 0 |
| Utdelning | | | | -75 000 | -75 000 |
| Summa transaktioner med aktieägare | 450 | 0 | 0 | -75 450 | -75 000 |
| Utgående balans per 31 december 2018 | 500 | 53 034 | 265 | -16 124 | 37 675 |
| Ingående balanser per 1 januari 2019 enligt fastställd balansräkning | 500 | 53 034 | 265 | -16 124 | 37 675 |
| Periodens resultat | | | | 26 961 | 26 962 |
| Övrigt totalresultat för året | | | 341 | | 341 |
| Summa totalresultat | 0 | 0 | 341 | 26 961 | 27 303 |
| Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare | | | | | |
| Nyemission | 31 | 5 066 | | | 5 096 |
| Utdelning | | | | -13 283 | -13 283 |
| Summa transaktioner med aktieägare | 31 | 5 066 | 0 | -13 283 | -8 187 |
| Utgående balans per 30 september 2019 | 531 | 58 100 | 606 | -2 446 | 56 791 |

Koncernens kassaflödesanalys (tkr)

| | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|---------------|---------------|----------------|----------------|
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | | | |
| Kassaflöde från rörelsen | 23 812 | 15 694 | 59 336 | 40 686 |
| Förändring rörelsekapital | -5 347 | -5 629 | -5 338 | -13 147 |
| Betald ränta | -804 | -506 | -2 374 | -1 586 |
| Betalda inkomstskatter | -3 085 | -1 752 | -6 476 | -3 111 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | 14 575 | 7 807 | 45 148 | 22 842 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | | | | |
| Köp av immateriella anläggningstillgångar | -4 681 | -4 745 | -13 889 | -12 768 |
| Köp av materiella anläggningstillgångar | -1 056 | 0 | -1 067 | -223 |
| Försäljning av materiella anläggningstillgångar | 0 | 0 | 89 | 0 |
| Förvärvat dotterföretag | -312 | 0 | -312 | -2 435 |
| Förvärvat intressebolag | -2 952 | 0 | -2 952 | 0 |
| Köp av finansiella anläggningstillgångar | -1 | -13 | -15 | -39 |
| Erhållen ränta | 7 | 33 | 72 | 33 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | -8 995 | -4 725 | -18 074 | -15 432 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | | | | |
| Utdelning | 0 | 0 | -13 283 | -75 000 |
| Nyemission | 0 | 0 | 5 096 | 0 |
| Upptagna lån | 8 204 | 0 | 8 204 | 130 000 |
| Amortering av lån | -9 460 | -6 750 | -27 256 | -70 812 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | -1 256 | -6 750 | -27 239 | -15 812 |
| Summa kassaflöde | 4 324 | -3 668 | -165 | -8 402 |
| Minskning/ökning av likvida medel | | | | |
| Likvida medel vid periodens början | 17 057 | 19 759 | 21 152 | 24 249 |
| Kursdifferens i likvida medel | 278 | 236 | 673 | 480 |
| Likvida medel vid årets slut | 21 659 | 16 327 | 21 659 | 16 327 |

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag (tkr)

| | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Nettoomsättning *) | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Övriga intäkter*) | 1 481 | 2 286 | 4 655 | 4 206 |
| Summa rörelsens intäkter | 1 481 | 2 286 | 4 655 | 4 206 |
| <i>Rörelsens kostnader</i> | | | | |
| Kostnad för ersättningar till anställda | -1 190 | -1 041 | -4 213 | -3 151 |
| Övriga kostnader | -466 | -1 084 | -1 794 | -2 294 |
| Summa rörelsens kostnader | -1 656 | -2 125 | -6 007 | -5 445 |
| Rörelseresultat | -175 | 161 | -1 351 | -1 239 |
| Resultat från andelar i koncernföretag | 0 | 59 | 0 | 1 085 |
| Finansiella intäkter | 50 | 0 | 59 | 0 |
| Finansiella kostnader | -910 | -548 | -2 177 | -1 497 |
| Resultat efter finansiella poster | -1 035 | -328 | -3 469 | -1 651 |
| Inkomstskatt | 188 | -295 | 714 | 140 |
| Årets resultat | -847 | -623 | -2 755 | -1 511 |

*) Jämförelsetalen har omräknats för att underlätta jämförelse.

Moderbolagets rapport över totalresultatet (tkr)

| | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|-------------|-------------|---------------|---------------|
| Periodens resultat | -847 | -623 | -2 755 | -1 511 |
| Övrigt totalresultat | | | | |
| Poster som kan återföras till resultaträkningen: | | | | |
| Omräkningsdifferenser | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Periodens totalresultat | -847 | -623 | -2 755 | -1 511 |
| Periodens totalresultat hänförligt till: | | | | |
| Moderföretagets aktieägare | -847 | -623 | -2 755 | -1 511 |
| | -847 | -623 | -2 755 | -1 511 |

Moderbolagets balansräkning i sammandrag (tkr)

| | 2019-09-30 | 2018-09-30 | 2018-12-31 |
|--|----------------|----------------|----------------|
| TILLGÅNGAR | | | |
| Andelar i dotterföretag | 133 360 | 133 360 | 133 360 |
| Summa anläggningstillgångar | 133 360 | 133 360 | 133 360 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 274 | 218 | 206 |
| Fordringar hos koncernföretag | 509 | 0 | 0 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 703 | 258 | 2 373 |
| Likvida medel | 1 912 | 3 158 | 997 |
| Summa omsättningstillgångar | 3 398 | 3 634 | 3 576 |
| Summa tillgångar | 136 758 | 136 994 | 136 936 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| <i>Bundet eget kapital</i> | | | |
| Aktiekapital | 531 | 500 | 500 |
| <i>Fritt eget kapital</i> | | | |
| Överkursfond | 5 065 | 0 | 0 |
| Balanserat resultat | 3 769 | 1 555 | 1 555 |
| Periodens resultat | -2 755 | -1 510 | 15 495 |
| Summa eget kapital | 6 610 | 545 | 17 551 |
| Skulder | | | |
| Långfristiga skulder | | | |
| Långfristiga räntebärande skulder | 63 689 | 84 500 | 78 000 |
| Räntebärande skulder till koncernföretag | 0 | 18 524 | 0 |
| Summa långfristiga skulder | 63 689 | 103 024 | 78 000 |
| Kortfristiga skulder | | | |
| Kortfristiga räntebärande skulder | 28 240 | 26 000 | 26 000 |
| Leverantörsskulder | 43 | 19 | 645 |
| Aktuella skatteskulder | 0 | 6 010 | 10 488 |
| Skulder till koncernföretag | 36 158 | 0 | 0 |
| Övriga skulder | 805 | 854 | 987 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 1 213 | 542 | 3 265 |
| Summa kortfristiga skulder | 66 459 | 33 425 | 41 385 |
| Summa eget kapital och skulder | 136 758 | 136 994 | 136 936 |

Noter

1. Redovisningsprinciper

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Med undantag av IFRS 16, som beskrivs nedan, har nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2019 inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 30 september 2019. Utöver nedanstående tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2018-12-31.

Intresseföretag

Intresseföretag är delägda företag över vilka koncernen har ett betydande, men inte ett bestämmande inflytande över den operativa och finansiella styrningen. I regel innebär detta ett aktieinnehav som omfattar mellan 20 % och 50 % av rösterna. Innehav i intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden i koncernredovisningen.

Nya redovisningsprinciper som tillämpats från den 1 januari 2019

IFRS 16 Leasingavtal

Från och med den 1 januari 2019 ersätter IFRS 16 Leasingavtal nuvarande standard IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar. Lime kartlade och utvärderade koncernens leasingavtal och analyserade effekterna av övergången till IFRS 16 under 2018.

Lime tillämpar vid standardens ikraftträdande den förenklade övergångsmetoden vilket innebär att jämförande information i tidigare perioder inte kommer att omräknas. Leasingkulden utgörs av de diskonterade återstående leasingavgifterna per den 1 januari 2019. Nyttjanderättstillgången uppgår till ett belopp som motsvarar leasingkulden justerad för ev. förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. I de fall nyttjanderättstillgången redovisats i balansräkningen redan med tillämpning av IAS 17, sker redovisning till kvarvarande nyttjandevärde. Övergången till IFRS 16 påverkar inte eget kapital.

Lime tillämpar lättnadsreglerna avseende leasingavtal där den underliggande tillgången har ett lågt värde samt kortidsleasingavtal vilket även omfattar avtal som avslutas under 2019. Leasingavtal där den underliggande tillgången har ett lågt värde utgörs exempelvis av kontorsinventarier.

Limes väsentliga leasingavtal utgörs i huvudsak av avtal avseende hyra av kontorslokaler, men andra

avtal förekommer även i begränsad omfattning t.ex. bilar. Som en följd av införandet av IFRS 16 har koncernens balansomslutning ökat genom inkluderingen av nyttjanderättstillgångar och leasingkulder. Leasingavgifter som under IAS 17 har redovisats som övriga externa kostnader i resultaträkningen har ersatts av avskrivningar på nyttjanderättstillgångarna vilka redovisas som en kostnad i rörelseresultatet samt ränta på leasingkulden vilken redovisas som en finansiell kostnad.

Leasingavgiften fördelas mellan amortering på leasingkulden och betalning av ränta.

Vid övergången till IFRS 16 har samtliga återstående leasingavgifter nuvärdesberäknats med Limes marginella låneränta. Den genomsnittliga låneräntan uppgick per den 1 januari 2019 till 1,9 %.

Nyttjanderättstillgången har per den 1 januari 2019 beräknats till 16,6 mkr och leasingkulden till 16,6 mkr. Förändringen kommer påverka balans- och resultaträkningen samt ett antal nyckeltal. Med hänsyn till befintlig leasingportfölj bedömer Lime att för 2019 kommer avskrivningarna öka med 9,0 Mkr, finansiella kostnader öka med 0,2 Mkr och resultat efter skatt öka med 0,1 Mkr. EBITDA förväntas öka med 9,4 Mkr under 2019 och EBITA förväntas under 2019 öka med 0,3 Mkr.

Avstämning mellan operationella leasingåtaganden enligt IAS 17 och leasingkuld enligt IFRS 16

| | |
|---|---------------|
| Operationella leasingåtaganden per 31 december 2018 | 16 660 |
| Förlängningsoptioner som är rimligt säkra att nyttjas | 283 |
| Effekt av nuvärdeberäkning per 1 januari 2019 | -379 |
| Leasingkulder tidigare redovisade enligt IAS 17 | 3 113 |
| Leasingkuld 1 januari 2019 | 19 677 |
| Förlängningsoptioner som är rimligt säkra att nyttjas | 1 084 |
| Upptagna leasingkulder | 204 |
| Amortering | -7 410 |
| Leasingkuld 30 september 2019 | 13 555 |

Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 24-27.

Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader har under det tredje kvartalet 2019 reducerats med 4,7 Mkr (4,5) avseende utveckling av egen programvara. Under de första 9 månaderna 2019 har rörelsens kostnader reducerats med 13,9 Mkr (12,5) avseende utveckling av egen programvara.

2. Risker och osäkerhetsfaktorer

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2018. Utöver vad som beskrivs i dessa dokument har några ytterligare väsentliga risker inte tillkommit.

3. Valutapåverkan

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnads-posten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 81% av svenska kronor, 8% av euro och 11% av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 82% av svenska kronor, 6% av euro, 12% av övriga valutor.

4. Förvärv

Förvärvet av More intenz AB i juli 2019 har gett upphov till ett koncernmässigt övervärde på ca 17,2 Mkr före skatt varav 6,4 Mkr fördelats till kundrelationer och 10,8 Mkr fördelats till goodwill. Bedömd årlig avskrivning på förvärvade övervärden uppgår till ca 1,3 Mkr. Avskrivningar på förvärvade övervärden har skett med 0,3 Mkr under kvartalet. Avskrivningar på förvärvade övervärden har under de första 9 månaderna gjorts med 0,3 Mkr. Se sidan 8-9 för mer information.

Förvärvet av More intenz AB påverkade kassaflödet med 0,3 Mkr i tredje kvartalet.

5. Transaktioner med närstående

I förekommande fall har transaktioner med närstående varit till marknadsmässiga villkor.

6. Skatt

Skattekostnaden i det tredje kvartalet 2019 uppgick till 3,2 Mkr (2,2). Skattekostnaden för de första 9 månaderna 2019 uppgick till 7,0 Mkr (4,7). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.

9 kvartal i sammandrag

| Försäljning per segment, Tkr | Q3 2019 | Q2 2019 | Q1 2019 | Q4 2018 | Q3 2018 | Q2 2018 | Q1 2018 | Q4 2017 | Q3 2017 |
|--|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Sverige | 54 838 | 56 241 | 57 788 | 58 427 | 46 835 | 52 473 | 49 778 | 49 094 | 38 555 |
| Övriga Norden | 13 144 | 13 789 | 12 111 | 10 490 | 8 519 | 9 023 | 8 762 | 8 428 | 6 583 |
| Resultaträkning i sammandrag, Tkr | | | | | | | | | |
| Nettoomsättning | 67 982 | 70 030 | 69 899 | 68 917 | 55 354 | 61 496 | 58 540 | 57 522 | 45 138 |
| EBITDA | 23 702 | 17 625 | 17 900 | 10 006 | 15 694 | 11 955 | 13 037 | 12 986 | 12 961 |
| EBITA | 19 246 | 13 250 | 13 525 | 8 588 | 14 180 | 10 398 | 11 537 | 12 127 | 11 837 |
| EBIT | 15 628 | 9 950 | 10 225 | 5 464 | 10 817 | 7 011 | 8 535 | 8 638 | 9 429 |
| Rörelsemarginal | 23% | 14% | 15% | 8% | 20% | 11% | 15% | 15% | 21% |
| Resultat före skatt | 15 321 | 9 313 | 9 338 | 5 290 | 10 311 | 6 353 | 8 115 | 8 237 | 9 110 |

Intäkter från avtal med kunder (tkr)

| Intäkter per intäktström, Tkr | Q3 2019 | | | Q3 2018 | | |
|--------------------------------------|----------------|----------------------|---------------|----------------|----------------------|---------------|
| | Sverige | Övriga Norden | Totalt | Sverige | Övriga Norden | Totalt |
| Abonnemangintäkter | 24 734 | 6 780 | 31 514 | 20 310 | 3 892 | 24 202 |
| Licensintäkter | 1 104 | 82 | 1 186 | 1 802 | 362 | 2 163 |
| Supportavtal | 9 756 | 1 275 | 11 031 | 9 757 | 1 210 | 10 966 |
| Expert Services | 18 621 | 4 982 | 23 603 | 14 231 | 3 046 | 17 278 |
| Övrigt | 623 | 25 | 648 | 735 | 10 | 745 |
| Nettoomsättning | 54 838 | 13 144 | 67 982 | 46 835 | 8 519 | 55 354 |

| Intäkter per intäktström, Tkr | Q1 - Q3 2019 | | | Q1 - Q3 2018 | | |
|--------------------------------------|---------------------|----------------------|----------------|---------------------|----------------------|----------------|
| | Sverige | Övriga Norden | Totalt | Sverige | Övriga Norden | Totalt |
| Abonnemangintäkter | 71 158 | 18 229 | 89 387 | 57 602 | 10 467 | 68 069 |
| Licensintäkter | 5 816 | 481 | 6 297 | 5 384 | 669 | 6 052 |
| Supportavtal | 29 667 | 3 878 | 33 545 | 29 670 | 3 606 | 33 275 |
| Expert Services | 59 395 | 16 320 | 75 715 | 54 223 | 11 459 | 65 682 |
| Övrigt | 2 831 | 135 | 2 966 | 2 207 | 105 | 2 312 |
| Nettoomsättning | 168 867 | 39 044 | 207 910 | 149 086 | 26 305 | 175 390 |

Kvartalsvis försäljning

| Försäljning, Tkr | Q3 2019 | Q2 2019 | Q1 2019 | Q4 2018 | Q3 2018 | Q2 2018 | Q1 2018 | Q4 2017 | Q3 2017 |
|-------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Expert Services | 23 603 | 25 230 | 26 882 | 28 058 | 17 277 | 24 772 | 23 633 | 22 440 | 14 171 |
| Mjukvarurelaterade intäkter | 43 731 | 43 887 | 41 612 | 39 986 | 37 332 | 35 700 | 34 364 | 33 646 | 29 966 |
| Övrigt | 649 | 913 | 1 404 | 874 | 744 | 1 025 | 542 | 1 436 | 1 000 |
| Summa | 67 982 | 70 030 | 69 899 | 68 918 | 55 354 | 61 496 | 58 540 | 57 522 | 45 138 |
| Varav repetitiva intäkter | 42 545 | 41 335 | 39 052 | 37 115 | 35 169 | 34 048 | 32 128 | 30 774 | 27 931 |
| Varav repetitiva intäkter (%) | 63% | 59% | 56% | 54% | 64% | 55% | 55% | 54% | 62% |
| Nettoomsättningstillväxt (%) | 23% | 14% | 19% | 20% | 23% | 19% | 18% | 23% | 32% |
| Tillväxt repetitiva intäkter | 21% | 21% | 22% | 21% | 26% | 26% | 31% | 50% | 50% |

*) Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangsinträder, licensintäkter och supportavtal.

Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

Annual Recurring Revenue

Kvartalets sista månads repetitiva intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 |
|-------------------------------|----------------|----------------|
| Repetitiva intäkter (kvartal) | 42 545 | 35 169 |
| ARR | 173 293 | 142 479 |

Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget vid bokslutstillfället. Begreppet används i första hand för beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna. Nyckeltalen har i förekommande fall omräknats efter split som genomfördes i oktober 2018 (1:250).

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Rörelseresultat | 15 628 | 10 817 | 35 802 | 26 363 |
| Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar | 3 619 | 3 388 | 10 219 | 9 778 |
| EBITA | 19 246 | 14 205 | 46 021 | 36 141 |
| Nettoomsättning | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| EBITA (%) | 28% | 26% | 22% | 21% |

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|-------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Rörelseresultat | 15 628 | 10 817 | 35 802 | 26 363 |
| Avskrivningar | 8 074 | 4 877 | 23 424 | 14 323 |
| EBITDA | 23 702 | 15 694 | 59 226 | 40 686 |
| Nettoomsättning | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| EBITDA (%) | 35% | 28% | 28% | 23% |

Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

| Tkr | 2019-09-30 | 2018-09-30 |
|--|---------------|---------------|
| Övriga finansiella anläggningstillgångar | 554 | 553 |
| Likvida medel | 21 659 | 16 327 |
| Finansiella tillgångar | 22 213 | 16 880 |

Justerad EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är ett komplement till rörelseresultatet justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa rörelseresultatet exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|---------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| EBIT | 15 628 | 10 817 | 35 802 | 26 363 |
| Jämförelsestörande poster | 40 | 1 435 | 917 | 2 624 |
| Justerad EBIT | 15 668 | 12 252 | 36 720 | 28 988 |
| Nettoomsättning | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| Justerad EBIT (%) | 23% | 22% | 18% | 17% |

Justerad EBITA

Justerad EBITA visar EBITA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|---------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| EBITA | 19 246 | 14 205 | 46 021 | 36 141 |
| Jämförelsestörande poster | 40 | 1 435 | 917 | 2 624 |
| Justerad EBITA | 19 286 | 15 640 | 46 939 | 38 766 |
| Nettoomsättning | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| Justerad EBITA (%) | 28% | 28% | 23% | 22% |

Justerad EBITDA

Justerad EBITDA visar EBITDA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITDA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|----------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| EBITDA | 23 702 | 15 694 | 59 226 | 40 686 |
| Jämförelsestörande poster | 40 | 1 435 | 917 | 2 624 |
| Justerad EBITDA | 23 742 | 17 130 | 60 144 | 43 311 |
| Nettoomsättning | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| Justerad EBITDA (%) | 35% | 31% | 29% | 25% |

Jämförelsestörande poster

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvävsrelaterade poster, kostnader för börsnotering eller omstruktureringsposter.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|----------------------------------|------------|---------------|--------------|---------------|
| Noteringsrelaterade kostnader | 0 | -1 435 | -293 | -2 459 |
| Förvävsrelaterade kostnader | -40 | 0 | -625 | -165 |
| Jämförelsestörande poster | -40 | -1 435 | -917 | -2 624 |

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet från den löpande verksamheten per aktie. Antalet aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|-------------|-------------|--------------|--------------|
| Kassaflöde från löp. verksamhet | 14 575 | 7 807 | 45 148 | 22 842 |
| Antal aktier (T st) | 13 283 | 12 500 | 13 283 | 12 500 |
| Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie (kr) | 1,10 | 0,62 | 3,40 | 1,83 |

Nettoomsättningstillväxt

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|---|------------|------------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning, perioden | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| Nettoomsättning, motsvarande period fg år | 55 354 | 45 138 | 175 390 | 146 378 |
| Nettoomsättningstillväxt | 23% | 23% | 19% | 20% |

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

| Tkr | 2019-09-30 | 2018-09-30 |
|-----------------------------------|---------------|---------------|
| Räntebärande långfristiga skulder | 77 142 | 85 548 |
| Räntebärande kortfristiga skulder | 36 944 | 27 942 |
| Finansiella tillgångar | -22 213 | -16 880 |
| Nettoskuld | 91 873 | 96 610 |

Medelantal anställda

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och utveckla personal, utvecklas över tid.

Nettoomsättning per anställd

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

| Tkr | Q4 2018 - Q3 2019 | Q4 2017 - Q3 2018 |
|-------------------------------------|-------------------|-------------------|
| Nettoomsättning, RTM | 276 828 | 232 912 |
| Antal anställda, RTM | 216 | 189 |
| Nettoomsättning per anställd | 1 279 | 1 234 |

Organisk nettoomsättningstillväxt

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Limekoncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|---------------|---------------|----------------|----------------|
| Nettoomsättning, perioden | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| Förvärvad, nettoomsättning senaste 12 mån | -2 457 | -2 239 | -4 022 | -6 995 |
| Organisk nettoomsättning | 65 525 | 53 115 | 203 889 | 168 395 |
| Organisk nettoomsättning, motsvarande period föregående år | 53 115 | 40 847 | 168 395 | 134 069 |
| Justerat för förvärvad, nettoomsättning senaste 24 mån | 2 239 | 4 291 | 6 265 | 12 308 |
| Jämförbar organisk nettoomsättningstillväxt | 55 354 | 45 138 | 174 660 | 146 378 |

Organisk nettoomsättningstillväxt (%) **18%** **18%** **17%** **15%**

Repetitiva intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangsentäkter.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|----------------------------|---------------|---------------|----------------|----------------|
| Abonnemangsentäkter | 31 514 | 24 202 | 89 387 | 68 069 |
| Supportavtal | 11 031 | 10 966 | 33 546 | 33 275 |
| Repetitiva intäkter | 42 545 | 35 169 | 122 932 | 101 345 |

Repetitiva intäkter i förhållande till rörelsekostnader

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

| Tkr | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|--|------------|------------|--------------|--------------|
| Repetitiva intäkter | 42 545 | 35 169 | 122 932 | 101 345 |
| Rörelsekostnader | -52 477 | -44 771 | -172 371 | -149 424 |
| Repetitiva intäkter i förh. till rörelsekostnader | 81% | 79% | 71% | 68% |

Resultat per aktie

Definieras i enlighet med IFRS.

Resultat per aktie efter utspädning

Definieras i enlighet med IFRS.

Rörelsemarginal, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

| TKR | Q3 2019 | Q3 2018 | Q1 - Q3 2019 | Q1 - Q3 2018 |
|------------------------|------------|------------|--------------|--------------|
| Rörelseresultat | 15 628 | 10 817 | 35 802 | 26 363 |
| Nettoomsättning | 67 982 | 55 354 | 207 910 | 175 390 |
| RÖRELSEMARGINAL | 23% | 20% | 17% | 15% |

Rörelseresultat, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

Om Lime Technologies

Med cirka 250 medarbetare och över 60 000 användare är vi en av Nordens största CRM-leverantörer. Efter 30 år i branschen vågar vi dessutom säga att vi kan det mesta om CRM.

Vår ambition är att bli den ledande leverantören av CRM-system i Norden genom att tillhandahålla system som gör våra kunders arbete både enklare och roligare.



Lime Technologies AB (publ)
Organisationsnummer: 556953-2616
www.lime-technologies.com
St Lars väg 46, 222 70 Lund
046-270 48 00

Granskningsrapport



Revisorns granskningsrapport

Lime Technologies AB (publ), 556853-2616

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Lime Technologies AB (publ) per 30 september 2019 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm 25 oktober 2019

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Ola Bjärehäll
Auktoriserad revisor