

Delårsrapport januari – juni 2021

Lime Technologies AB (publ)



Perioden i sammandrag

Andra kvartalet

- » Nettoomsättningen uppgick till 103,0 Mkr (85,0) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 21% (21%)
- » Repetitiva intäkter uppgick till 60,9 Mkr (48,5)
- » Kvartalet belastades av jämförelsestörande poster om -1,1 Mkr (0,0) hänförligt till förvärv.
- » EBITA uppgick till 26,5 Mkr (21,8) vilket innebär en EBITA marginal om 26% (26%)
- » Justerad EBITA marginal uppgick till 27% (26%)
- » Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 18,2 Mkr (17,5)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 47,4 Mkr (33,1)
- » Resultat efter skatt uppgick till 13,4 Mkr (13,3)
- » Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 1,01 kr (1,00) och efter utspädning till 1,01 kr (1,00)
- » Förvärvat 90% av aktierna i det tyska bolaget Userlike UG som är experter inom enhetlig meddelandehantering, så kallad UM – Unified Messaging.
- » Tagit upp nytt banklån om 250 Mkr samt löst banklån om 50 Mkr.

Första halvåret 2021

- » Nettoomsättningen uppgick till 197,3 Mkr (170,0) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 16% (22%)
- » Repetitiva intäkter uppgick till 113,2 Mkr (95,4)
- » Första halvåret belastades av jämförelsestörande poster om -1,1 Mkr (0,0) hänförligt till förvärv.
- » EBITA uppgick till 52,8 Mkr (45,3) vilket innebär en EBITA marginal om 27% (27%)
- » Justerad EBITA marginal uppgick till 27% (27%)
- » Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 40,2 Mkr (36,6)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 72,3 Mkr (58,5)
- » Resultat efter skatt uppgick till 30,2 Mkr (27,5)
- » Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 2,27 kr (2,07) och efter utspädning till 2,27 kr (2,07)
- » Förvärvat 90% av aktierna i det tyska bolaget Userlike UG som är experter inom enhetlig meddelandehantering, så kallad UM – Unified Messaging.
- » Tagit upp nytt banklån om 250 Mkr samt löst banklån om 50 Mkr
- » Beslutat att etablera Lime i Tyskland

NETTO-
OMSÄTTNING-
TILLVÄXT
21%

EBITA-
MARGINAL
26%

ARR
33%
tillväxt

	2021 Q2	2021 Q1	2020 Q4	2020 Q3	2020 Q2	2020 Q1	2019 Q4	2019 Q3	2019 Q2
Nettoomsättning (Mkr)	103,0	94,4	93,1	75,6	85,0	85,0	81,8	68,0	70,0
Repetitiva intäkter (Mkr)	60,9	52,2	50,5	48,5	48,5	46,9	44,3	42,5	41,3
EBITDA (Mkr)	33,1	32,4	36,1	29,8	27,0	28,7	24,4	23,7	17,6
EBITDA (%)	32%	34%	39%	39%	32%	34%	30%	35%	25%
EBITA (Mkr)	26,5	26,3	30,6	24,7	21,8	23,5	19,9	19,2	13,3
EBITA (%)	26%	28%	33%	33%	26%	28%	24%	28%	19%
Justerad EBITA	27,6	26,2	29,3	24,7	21,8	23,5	19,9	19,3	13,8
Justerad EBITA (%)	27%	28%	31%	33%	26%	28%	24%	28%	20%
Rörelseresultat, EBIT (Mkr)	18,2	21,9	26,3	20,4	17,5	19,1	16,3	15,6	10,0
Rörelseresultat, EBIT (%)	18%	23%	28%	27%	21%	22%	20%	23%	14%
Resultat per aktie före utspädning (kr)	1,01	1,26	1,52	1,13	1,00	1,07	0,91	0,91	0,56
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	1,01	1,26	1,52	1,13	1,00	1,07	0,91	0,91	0,56
Kassaflöde från löp. verksamhet (Mkr)	47,4	24,9	46,4	14,2	33,1	25,3	29,0	14,6	21,2



Vd:s kommentarer

Med offensiva investeringar och ett starkt team har vi siktet inställt på Europa



Det är med ett bättre affärsklimat, bra orderingång, all time high i antal rekryteringar samt fortsatt offensiva investeringar i sälj, marknad och produktutveckling, som vi lämnar det andra kvartalet 2021.

Nettoomsättningen uppgick till 103 Mkr, vilket motsvarar en omsättningstillväxt om 21 % och EBITA-marginalen uppgick till 26 % under det andra kvartalet. Både tillväxt och EBITA i kvartalet överstiger våra finansiella mål och som vi tidigare kommunicerat kommer vi att prioritera tillväxt framför lönsamhet, så även framöver. Att våra investeringar ger resultat skapar förutsättningar att fortsätta med våra satsningar, både i Sverige och på våra tillväxtmarknader.

Med Limes nya ledning sätter vi kursen mot 2025 och ett internationellt CRM-bolag

Två månader har nu gått sedan jag tog över vd-rollen. Jag är stolt och tacksam över att få jobba med härliga, smarta individer som verkligen brinner för att göra vardagen bättre för våra kunder. Vi har nu formerat en ny ledningsgrupp, satt kursen mot 2025 och påbörjat resan mot att bli en stark europeisk CRM-spelare.

Som ett led i att bli mer internationella och kunna hjälpa våra kunder med en större del av kundresan, förvärvade vi tyska Userlike i början av maj. Userlikes tillväxt under det andra kvartalet möjliggör ytterligare satsningar inom området Customer Messaging. Integrationen går enligt plan och vi hoppas kunna lansera produkten som en tilläggsfunktion till våra CRM-lösningar tidigt under hösten.

Ett av våra främsta fokusområden framöver är att stärka våra marknader utanför Sverige. Genom en tydligare Go-to-Market-strategi och investeringar i effektivare marknadsföring, kommer vi att sätta större tryck på våra vertikaler och jobba hårt för att skapa en marknadsledande position inom dessa. I linje med denna strategi kommer den tyska verksamheten, som vi planerar att öppna upp i augusti, initialt fokusera på att etablera sig inom Limes fokusvertikaler energi och partihandel. Vi har även påbörjat rekryteringen av en lokal säljchef och en säljorganisation för Lime Tyskland.



Förbättrat affärsläge med glädjande uppgång i nyförsäljningen

Som jag nämnde i inledningen börjar affärsläget se alltmer positivt ut efter en tydlig nedgång till följd av pandemin. Vi har haft tillväxt i orderingången under både första och andra kvartalet 2021. Framförallt är det glädjande att vi återigen kan se en uppgång i nyförsäljningen, vilken varit mest påverkad under pandemin. Under det andra kvartalet 2021 välkomnar vi bland annat Aspelin Ramm, VAMAS och Bevela som nya kunder.

Vi kan också glädjas åt en förbättrad ARR-utveckling under det andra kvartalet. ARR:en växte med 33% Q2 mot Q2.

Ett starkt team i en omtänksam prestationskultur driver Lime framåt

En nyckelfaktor för att vi ska kunna ta oss fram i snabb takt på den tillväxtresa vi redan har inlett, är förstås att vi har ett starkt team. Under våren har vi fortsatt att rekrytera nya medarbetare för att göra oss redo att hjälpa än fler kunder att bli riktigt duktiga på kundhantering och försäljning. När vi summerar andra kvartalet har vi signerat 50+ nya medarbetare 2021, av vilka merparten är traineer som börjar i augusti. För att möta den efterfrågan vi haft under våren behöver vi kontinuerligt utveckla befintlig personal och rekrytera mer kompetens under hösten.

Jag är stolt över hur vi som organisation och kollegor hittills har hanterat såväl hemarbete som pandemin generellt. Vikten av att ses, göra roliga saker, resa och träffa kunder blir extra tydlig nu när vi anar ljuset i tunneln och vi vågar känna in längtan efter allt detta, som ofta är några av huvudanledningarna till att man arbetar på Lime.

Att vi har personal som trivs, mår bra, blir utmanande och vill vara med och driva Lime till ett ännu bättre bolag, har och kommer alltid att vara en viktig framgångsfaktor. Därför ser jag positivt på att våra länder nu öppnar upp alltmer och att vi succesivt kan återgå till det nya normala. Under hösten kommer vi att fortsätta investera i vår kultur och våra medarbetare genom att, förhoppningsvis, kunna återuppta konferenser, resor och fysiska kundmöten. Med det sagt, följer vi noga pandemins utveckling och har naturligtvis våra kollegors och kunders säkerhet som högsta prioritet. För det är med en organisation som drivs framåt av såväl prestation som omtanke, som vi tar oss an Europas CRM-marknad.

Jag vill passa på att önska alla kunder, kollegor och aktieägare en riktigt härlig sommar!



/Nils Olsson, VD & koncernchef, Lime Technologies



Lime i sammandrag

Januari-juni 2021

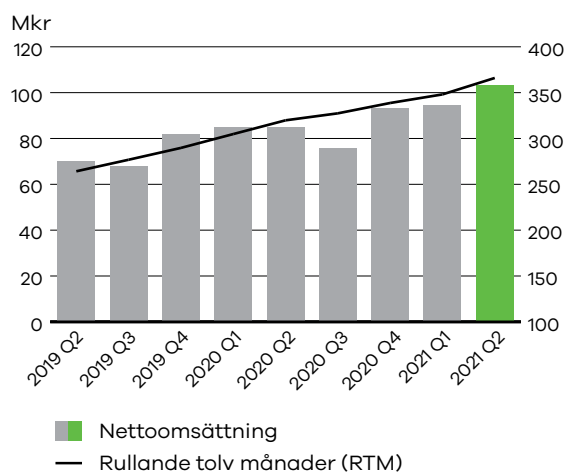
Omsättning

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i det andra kvartalet 2021 uppgick till 103 Mkr (85) motsvarande en tillväxt på 21% (21). Under kvartalet har de senaste 12 månadernas förvärv bidragit till koncernens omsättning med 7 Mkr (3).

Nettoomsättningen under de första 6 månaderna 2021 uppgick till 197 Mkr (170) motsvarande en ökning på 16% (22).

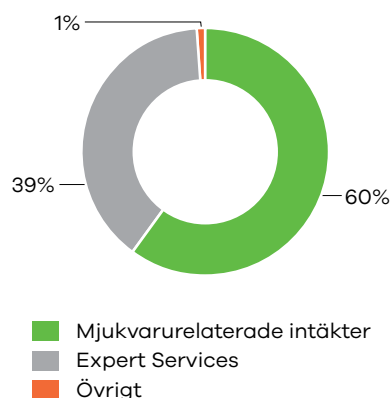
Under de första 6 månaderna 2021 har de senaste 12 månadernas förvärv bidragit till koncernens omsättning med totalt 7 Mkr (8).



Fördelning nettoomsättning

I det andra kvartalet 2021 avser 60% (58) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara. Under de 6 första månaderna 2021 avser 58% (57) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara.

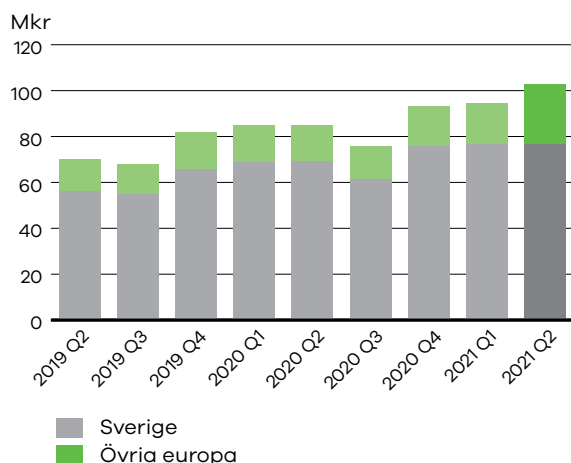
Intäkterna från mjukvara ökade med 24% (13) under det andra kvartalet 2021 jämfört med det andra kvartalet 2020. Intäkterna från mjukvara ökade med 18% (14) under de 6 första månaderna 2021 jämfört med motsvarande period föregående år.



Nettoomsättning per segment

Nettoomsättningen i det andra kvartalet 2021 uppgick till 77 Mkr (69) i Sverige och till 26 Mkr (16) i Övriga Europa. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 11% (23) och i Övriga Europa till 67% (15).

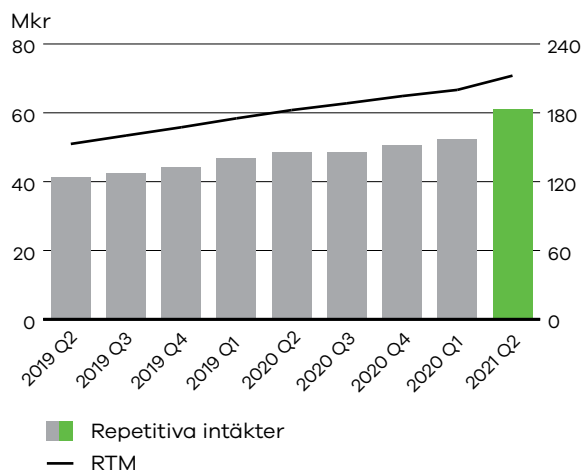
Nettoomsättningen under de 6 första månaderna 2021 uppgick till 153 Mkr (138) i Sverige och till 44 Mkr (32) Mkr i Övriga Europa.



Repetitiva intäkter

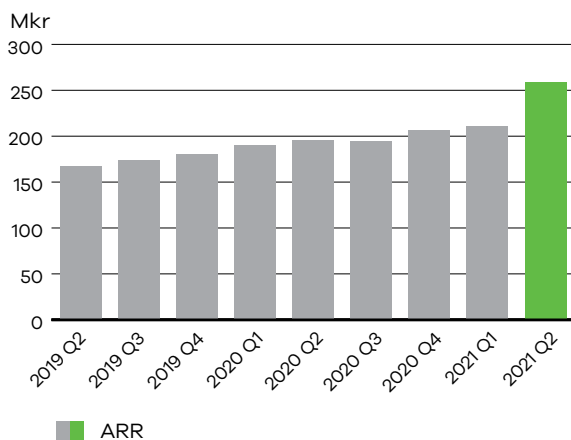
De repetitiva intäkterna uppgick under det andra kvartalet 2021 till 61 Mkr (49), vilket är en ökning med 26% (17) jämfört med motsvarande period föregående år.

De repetitiva intäkterna under de 6 första månaderna 2021 uppgick till 113 Mkr (95), vilket är en ökning med 19% (19) jämfört med motsvarande period föregående år.



Annual Recurring Revenue

Årsnormaliserat värde av de repetitiva intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av det andra kvartalet 2021 till 259 Mkr (195). De årsnormaliserade repetitiva intäkterna ökade med 33% (17) jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelseresultat

EBITDA

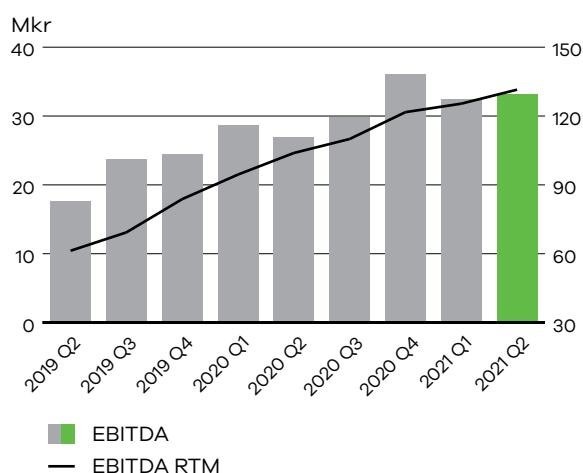
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick under det andra kvartalet 2021 till 33 Mkr (27) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 32% (32). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA i kvartalet till 34 Mkr (27) motsvarande en marginal om 33% (32).

Rörelseresultatet har, under det andra kvartalet 2021, belastats med kostnader för förvärv av Userlike UG om 1,1 Mkr.

Från och med slutet av det första kvartalet 2020 har de politiska åtgärderna som vidtagits för att minska spridningen av Covid-19 viruset reducerat möjligheterna för resor och andra fysiska försäljningsaktiviteter. Dessa begränsningar har inneburit minskade kostnader för Lime sedan andra kvartalet 2020.



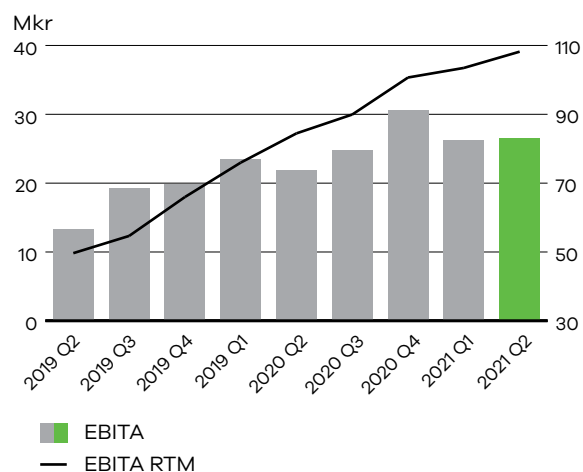
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick under de första 6 månaderna 2021 till 66 Mkr (56) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 33% (33). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITDA de första 6 månaderna 2021 till 67 Mkr (56) motsvarande en marginal om 34% (33).



EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, uppgick under det andra kvartalet 2021 till 27 Mkr (22) motsvarande en EBITA marginal på 26% (26). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBITA under det andra kvartalet 2021 till 28 Mkr (22) motsvarande en EBITA marginal om 27% (26).

De första 6 månaderna 2021 uppgick rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, till 53 Mkr (45) motsvarande en EBITA marginal på 27% (27).

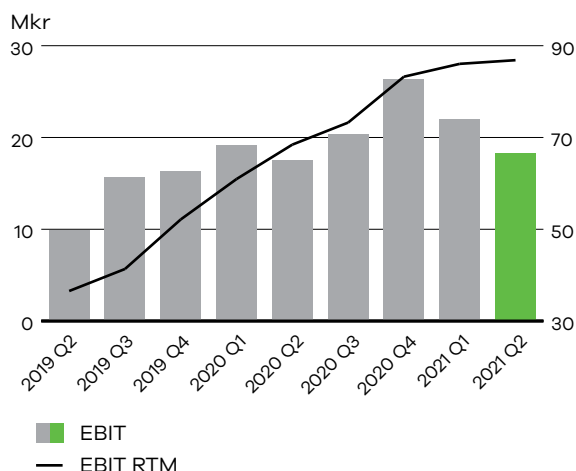


EBIT

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under det andra kvartalet 2021 till 18 Mkr (17) motsvarande en rörelsemarginal på 18% (21). Justerat för jämförelsestörande poster uppgick EBIT under det andra kvartalet 2021 till 19 Mkr (17) motsvarande en EBIT marginal om 19% (21).

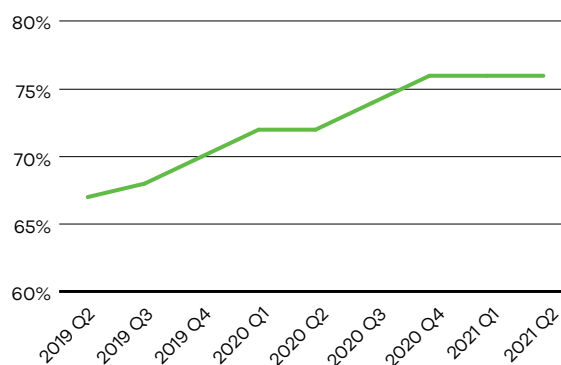
Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under de första 6 månaderna 2021 till 40 Mkr (37) motsvarande en rörelsemarginal på 20% (22).

Avskrivningarna ökar jämfört med motsvarande perioder föregående år med anledning av ökade investeringar i egen utveckling samt avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar relaterat till förvärvade dotterbolag.



Repetitiva intäkter / Rörelsekostnader

De rullande tolv månadernas repetitiva intäkter uppgick till 76% (72) av de rullande tolv månadernas totala kostnader vid utgången av årets andra kvartal. Kostnaderna inkluderar jämförelsestörande kostnader.



Kassaflöde & investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det andra kvartalet 2021 till 47,4 Mkr (33,1).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under de 6 första månaderna 2021 till 72,3 Mkr (58,5).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under det andra kvartalet 2021 till 0,9 Mkr (0,0) exklusive nyttjanderättstillgångar.

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick under kvartalet till 5,2 Mkr (3,9) och består av aktivering av kostnader avseende utvecklingsarbeten av nya teknikplattformar.

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under de första 6 månaderna 2021 till 1,2 Mkr (0,0) exklusive nyttjanderättstillgångar. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under de första 6 månaderna 2021 uppgick till 10,0 Mkr (8,5).

Vidare redovisas tillgångar som programvara i enlighet med förvärsanalysen för Userlike UG (Lime Technologies Gävle AB 2020). Kassaflöde från förvärv av dotterföretag, Userlike UG, uppgick till -197,5 Mkr (-8,3) under de första 6 månaderna 2021.

Under det andra kvartalet 2021 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 3,2 Mkr (2,6) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 3,0 Mkr (2,4).

Under de första 6 månaderna 2021 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 6,4 Mkr (5,2) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 5,7 Mkr (4,7).

Eget kapital & skulder

Koncernens eget kapital uppgick till 108 Mkr (76) vid rapportperiodens utgång.

I samband med årsstämman den 27 april 2021 fattades beslut om utdelning om 2,5 kr per aktie motsvarande 33,2 Mkr. Avstämningsdag för utdelningen var den 29 april och utbetalningen gjordes den 4 maj.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 335,3 Mkr (107,7) vid periodens utgång inklusive leasingsskuld avseende nyttjanderätter om

23,4 Mkr (15,8) samt skuld för förvärv av Userlike, Lime intenz AB och Lime Technologies Gävle AB om 72,3 Mkr (18,3). Totalt har 66,0 Mkr (9,9) av koncernens räntebärande skulder amorterats under kvartalet. Under perioden har nya skulder om 250,1 Mkr tagits upp. Vid periodens slut uppgick likvida medel till 68,6 Mkr (53,8). Koncernens nettoskuld uppgick till 266,0 Mkr (53,3).

Avtalet om den tillfälliga checkräkningskrediten om 25 Mkr upphörde den 31 december 2020. Checkkrediten utnyttjades inte.

Lime Technologies AB:s aktie

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Mid Cap, sektorn Teknik.

Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 283 481, varav inga aktier innehas i eget förvar.

Finansiella mål

Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig nettoomsättningstillväxt överstigande 18 procent. Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA marginal överstigande 25 procent. Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden, exklusive leasingskulden, i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5. Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtpotentialer, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

Övrigt

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 332 personer (257). Medelantalet anställda under perioden uppgick till 263 personer (228).

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD och CFO har bolaget inga anställda vid utgången av perioden. Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick under det andra kvartalet 2021 till -1,8 Mkr (-0,3). Rörelseresultatet under de första 6 månaderna 2021 uppgick till -2,3 Mkr (-0,8). Likvida medel uppgick till 2,0 Mkr (0,2) och upplåningen till 237,5 Mkr (70,7).



Årsstämma 2021

På årsstämman den 27 april 2021 beslutades att omvälja styrelseledamöterna Marlene Forsell, Martin Henricson och Malin Ruijsenaars. Vidare beslöt årsstämman om nyval av Lars Stugemo och Erik Syrén till styrelseledamöter. Martin Henricson valdes till styrelsens ordförande.

Övriga beslut från stämman;

- » Utdelningen beslutades till 2,5 SEK per aktie motsvarande 33,2 MSEK. Avstämningsdag för utdelningen var den 29 april och utbetalningen gjordes den 4 maj.
- » Föreslagen instruktion för valberedning antogs.
- » Föreslagna riktlinjer för ersättning till bolagets ledande befattningshavare antogs.
- » Beslöts att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till årsstämman 2022 besluta om emission av aktier mot kontant betalning, med bestämmelse om apport eller kvittning eller eljest med villkor samt att därvid kunna avvika från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet är begränsat till maximalt 10% av det totala antalet aktier i bolaget vid tidpunkten för beslutet om bemyndigande.
- » Beslöts att införa ett incitamentsprogram enligt vilket bolaget erbjuder upp till 75 personer inom koncernen att förvärva 140 000 teckningsoptioner.

Händelser under och efter rapportperioden

Den samhällskris som uppstått till följd av spridningen av Covid-19-viruset har påverkat konjunkturutvecklingen. Hur långvariga dessa effekter blir är fortsatt svåröverskådliga.

Lime påverkas av de politiska åtgärder som vidtas mot spridningen av detta virus, och de effekter det får på konjunkturen. Limes nyförsäljning har sedan pandemins utbrott i viss utsträckning påverkats av senarelagda eller uteblivna upphandlingar. Under det andra kvartalet 2021 har vissa lättnader av de sen tidigare införda restriktionerna genomförts. Fortsatt kan dock nya politiska åtgärder i omvärlden komma att påverka Lime.

Lime har vidtagit ett antal säkerhetsåtgärder för att övervaka och förhindra effekterna av Covid-19 viruset såsom säkerhets- och hälsoåtgärder för våra anställda samt åtgärder för att säkerställa leveransen av våra tjänster.

Limes affärsmodell med fokus på abonnemangs-försäljning, och en stor andel repetitiva intäkter, i kombination med en stor kundbas har gjort Lime bättre rustat att möta en lågkonjunktur och påverkan på resultat och ställning i det andra kvartalet har varit begränsad.

Den 26 mars 2021 förvärvade Lime ytterligare 14% av Lime Intenz AB. Förvärvet av Lime Intenz AB består av ytterligare optioner avseende förvärv av de resterande 28 procenten av aktierna fördelat på två omgångar under de kommande två åren. Köpeskillingen vid påkallandet av optionerna är baserad på omsättningen i bolaget för respektive räkenskapsår.

Under kvartalet har en gemensam sälj- och marknadsavdelning formats. Den nya avdelningen leds av Vishal Ganatra som numera är en del av ledningsgruppen.

Under kvartalet har Customer Success och Customer Support slagits samman till en ny avdelning, Loyalty & Expansion. Den nya avdelningen leds av Anna Hansen som numera är en del av ledningsgruppen.

Vidare har Filip Arenbo tillträtt som ny CPO och är numera en del av ledningsgruppen.

UserLike

Den 26 april tecknades avtal om att förvärva av aktierna i Userlike UG. Den första delen av förvärvet avsåg 90% av aktierna och rösterna och genomfördes den 30 april 2021.

Det tyska SaaS-bolaget Userlike är experter inom enhetlig meddelandehantering, så kallad UM – Unified Messaging.

Bolaget grundades 2011 med ambitionen att förbättra och förenkla kommunikationen mellan företag och deras kunder. Genom att samla alla typer av inkommande meddelanden – webbchatt, e-post, sms, telefonsamtal, sociala kanaler etc. - på samma ställe, kan företagen finnas där kunden är och erbjuda omedelbar service.

Det preliminära förvärvspriset uppgick till 195,4 MSEK för 90% av aktierna, efter sedvanlig justering för bolagets kassa och skulder.



Förvärvspriset justeras efter tillträdet baserat på Userlikes Annual Recurring Revenue den 31 augusti 2021. Förvärvet är inte föremål för några fullföljandevillkor. Hela köpeskillingen finansieras genom likvida medel och banklån.

Vidare har optioner ställt ut som ger Lime rätt att förvärva och ägarna av Userlike UG rätt att sälja resterande 10 procent av aktierna senast den 30 September 2023.

För de resterande 10 procent av aktierna beror köpeskillingen vid ett optionsutnyttjande på Userlikes årliga återkommande intäkter. Köpeskillingen vid påkallandet av optionerna baseras på Annual Recurring Revenue den 31 augusti 2023, uppgående till mellan 4 och 6 multiplicerat med Annual Recurring Revenue.

Userlikes omsättning uppgick till 32 miljoner kronor senaste räkenskapsåret (2020).

Den preliminära förvärvsanalysen baseras på värdering av identifierbara immateriella tillgångar. Skuldfört inlösenpris baseras på framtida årliga återkommande intäkter och kan därmed inte fastställas. Förvärvsanalysen betraktas således som preliminär. Enligt förvärvsanalysen uppgår köpeskillning och förvärvade nettotillgångar till;

Köpeskillning	Mkr
Likvida medel, förvärv 30%	195,4
Skuldfört inlösenpris	58,9
Summa preliminär köpeskillning	254,3
Tillgångar och skulder som redovisas till följd av förvärvet	
Immateriella anläggningstillgångar	
Goodwill	103,0
Varumärke	20,4
Kundrelationer	25,6
Programvara	130,9
Uppskjutna skatteskulder	-23,4
Kundfordringar och andra fordringar	3,2
Likvida medel	17,3
Långfristiga skulder	0,0
Leverantörsskulder och andra skulder	-22,6
Summa identifierbara nettotillgångar	254,3
Förvärvade nettotillgångar	254,3

Lime har avtalat om upptagande av nytt banklån om 250 Mkr samt lösen av befintligt banklån om 50 Mkr efter rapportperiodens utgång.

Kort om bolaget

CRM-experten

Lime är en av de ledande SaaS CRM-aktörerna på den nordiska marknaden. Bolaget utvecklar, säljer och implementerar användarvänliga och flexibla CRM-system. Limes affärsmodell baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller "Experttjänster") för att implementera och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Lime har en heltäckande organisation för utveckling, helhetserbjudande som möjliggör effektiva och värdeskapande CRM-lösningar för kunden. Huvudkontoret ligger i Lund och i juni 2021 hade bolaget 332 anställda på åtta kontor i Sverige, Norge, Danmark, Finland, Nederländerna och Tyskland.

Mission & vision

Limes mission är att "skapa kundmagneter", som behåller befintliga kunder och drar till sig nya genom riktigt bra kundvård.

Företaget arbetar efter visionen att "bli den ledande leverantören av CRM i Norden genom att göra användarnas arbetsvardag enklare och roligare".

Strategier

Fortsatt strukturell marknadsstillväxt

Limes fokus är organisk tillväxt. Capgemini Consultings marknadsrapport från maj 2018 visar att tillväxten på den nordiska mjukvaru-marknaden för CRM-system förväntas i genomsnitt uppgå till 12% per år mellan åren 2017-2023.

Geografisk expansion

Lime har för avsikt att fortsätta stärka sin närvaro på befintliga marknader i Norden för att möta behovet av CRM-system.

Etableringen på den Nederländska marknaden fortskrider enligt plan och etablering på den tyska marknaden påbörjades under det andra kvartalet 2021.



Fokus på utvalda vertikaler

Lime fokuserar på anpassade CRM-lösningar till fyra utvalda vertikaler på marknaden: energi, fastighet, partihandel och konsultbolag, till vilka Lime erbjuder en lokal industrispecifik kompetens. I kombination med färdigpaketerade lösningar till respektive vertikal ger detta kunder fördelar i form av flexibla lösningar samt tids- och kostnadsbesparingar.

Ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime avser att upprätthålla och öka försäljningen mot befintliga kunder genom att aktivt erbjuda tilläggsprodukter och närliggande experttjänster under perioden efter implementation. Bolaget har även ett dedikerat customer success team som arbetar med att finnas nära kunden på lång sikt för att behålla kunder och sälja ytterligare produkter och tjänster.

Fortsatt utveckling av produktplattformen

Lime bedömer att det är viktigt att fortsätta utveckla produktportföljen för att stärka konkurrenskraften och för att attrahera nya kunder. Med sin starka marknadsposition, breda kundbas och nära kontakt med kunder har Lime ett starkt utgångsläge för kors- och merförsäljning av nya tjänster och funktioner i syfte att öka försäljningstillväxten och bredda användandet av tjänster och lösningar.

Selektiva förvärv

En viktig del av Limes strategi är att aktivt utvärdera strategiska förvärv för att stärka produkterbjudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta.

Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat

ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporttillfällen

» Delårsrapport kvartal 3, 2021, presenteras den 21 oktober 2021

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Lund 2021-07-16

Nils Olsson
Verkställande Direktör

Erik Syrén

Martin Henricson
Styrelseordförande

Lars Stugemo

Malin Ruijsenaars

Marlene Forsell

Ytterligare information kan erhållas av:

CEO Nils Olsson, telefon +46 8 562 77 603 eller
CFO Magnus Hansson, telefon +46 46 270 48 85

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde innan offentliggörandet insiderinformation. Informationen är sådan som Lime Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk och lagen om värdepappersmarknaden. Denna rapport har upprättats i både en svensk och en engelsk version.



Koncernens nyckeltal

	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Nettoomsättning (Mkr)	103,0	85,0	197,3	170,0
Nettoomsättningstillväxt (%)	21%	21%	16%	22%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	12%	17%	12%	16%
Repetitiva intäkter (Mkr)	60,9	48,5	113,2	95,4
Annual recurring revenue (Mkr)	259,1	195,3	259,1	195,3
EBITA (Mkr)	26,5	21,8	52,8	45,3
EBITA (%)	26%	26%	27%	27%
EBITDA (Mkr)	33,1	27,0	65,5	55,7
EBITDA (%)	32%	32%	33%	33%
Rörelseresultat, EBIT (Mkr)	18,2	17,5	40,2	36,6
Rörelsemarginal, EBIT (%)	18%	21%	20%	22%
Jämförelsestörande poster (Mkr)	-1,1	0,0	-1,1	0,0
Avskrivning nyttjanderättstillgångar (Mkr)	-3,0	-2,4	-5,7	-4,7
Justerad EBITA (Mkr)	27,6	21,8	53,9	45,3
Justerad EBITA (%)	27%	26%	27%	27%
Justerad EBITDA (Mkr)	34,2	27,0	66,6	55,7
Justerad EBITDA (%)	33%	32%	34%	33%
Justerad EBIT (Mkr)	19,3	17,5	41,2	36,6
Justerad EBIT (%)	19%	21%	21%	22%
Resultat per aktie (kr)	1,01	1,00	2,27	2,07
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	1,01	1,00	2,27	2,07
Nettoskuld (Mkr)	266,0	53,3	266,0	53,3
Medelantal anställda (RTM)	263	228	263	228
Omsättning per anställd (Mkr)	1,4	1,4	1,4	1,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (kr)	3,6	2,5	5,4	4,4
Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	13 283,5	13 283,5	13 283,5	13 283,5

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 25-28.



Koncernens resultaträkning i sammandrag (tkr)

	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Nettoomsättning	102 976	85 037	197 333	170 027
Övriga intäkter	107	119	160	253
Summa rörelsens intäkter	103 083	85 156	197 493	170 280
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Kostnad för ersättning till anställda	-58 625	-48 122	-111 427	-95 975
Aktiverat arbete för egen räkning	5 216	3 876	10 046	8 455
Avskrivningar	-14 901	-9 551	-25 391	-19 120
Övriga kostnader	-16 545	-13 897	-30 565	-27 618
Resultat från andelar i intresseföretag	0	0	0	547
Summa rörelsens kostnader	-84 854	-67 694	-157 337	-133 711
Rörelseresultat	18 230	17 462	40 156	36 570
Finansiella poster	-1 125	-550	-1 690	-1 740
Resultat efter finansiella poster	17 105	16 912	38 466	34 830
Inkomstskatt	-3 717	-3 577	-8 297	-7 292
Periodens resultat	13 388	13 335	30 170	27 537
Resultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	13 388	13 335	30 170	27 537
	13 388	13 335	30 170	27 537
Övrig information				
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, före utspädning	1,01	1,00	2,27	2,07
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, efter utspädning	1,01	1,00	2,27	2,07



Koncernens rapport över totalresultatet (tkr)

	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Periodens resultat	13 388	13 335	30 170	27 537
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	-383	-107	-277	-468
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-383	-107	-277	-468
Periodens totalresultat	13 005	13 228	29 893	27 069
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	13 005	13 228	29 893	27 069
	13 005	13 228	29 893	27 069



Koncernens balansräkning i sammandrag (tkr)

	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	170 833	69 763	69 763
Övriga immateriella anläggningstillgångar	313 718	151 336	146 661
Nyttjanderättstillgångar	23 406	15 766	21 970
Materiella anläggningstillgångar	2 963	2 691	2 305
Andelar i intresseföretag	0	0	0
Övriga finansiella anläggningstillgångar	713	522	706
Uppskjuten skattefordran	60	59	58
Summa anläggningstillgångar	511 694	240 137	241 463
Kundfordringar	51 971	44 196	51 604
Övriga kortfristiga fordringar	7 801	8 919	6 622
Likvida medel	68 595	53 819	64 662
Summa omsättningstillgångar	128 367	106 934	122 888
Summa tillgångar	640 061	347 071	364 351
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	107 524	75 771	110 840
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	187 627	42 848	28 524
Långfristiga leasingskulder	13 492	8 495	14 240
Övriga långfristiga skulder	39 688	18 252	15 183
Uppskjutna skatteskulder	50 406	28 999	27 959
Summa långfristiga skulder	291 214	98 594	85 906
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	82 825	28 489	30 404
Kortfristiga leasingskulder	11 669	9 571	9 319
Leverantörsskulder	5 946	5 323	2 777
Övriga kortfristiga skulder	140 883	129 323	125 105
Summa kortfristiga skulder	241 323	172 706	167 605
Summa eget kapital och skulder	640 061	347 071	364 351



Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (tkr)

	Hänförligt till Moderföretagets aktieägare				
	Aktie-kapital	Övrigt till-skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2020 enligt fastställd balansräkning	531	58 100	363	9 633	68 627
Periodens resultat				27 537	27 537
Övrigt totalresultat för året			-468		-468
Summa totalresultat	0	0	-468	27 537	27 069
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Utdelning				-19 925	-19 925
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	-19 925	-19 925
Utgående balans per 30 juni 2020	531	58 100	-105	17 245	75 771
Ingående balanser per 1 januari 2020 enligt fastställd balansräkning	531	58 100	363	9 633	68 627
Periodens resultat				62 711	62 711
Övrigt totalresultat för året			-573		-573
Summa totalresultat	0	0	-573	62 711	62 139
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission					0
Utdelning				-19 925	-19 925
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	-19 925	-19 925
Utgående balans per 31 december 2020	531	58 100	-210	52 419	110 840
Ingående balanser per 1 januari 2021 enligt fastställd balansräkning	531	58 100	-210	52 419	110 840
Periodens resultat				30 170	30 170
Övrigt totalresultat för året			-277		-277
Summa totalresultat	0	0	-277	30 170	29 893
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Utdelning				-33 209	-33 209
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	-33 209	-33 209
Utgående balans per 30 juni 2021	531	58 100	-487	49 380	107 524



Koncernens kassaflödesanalys (tkr)

	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Kassaflöde från rörelsen	33 130	27 311	65 547	55 441
Förändring rörelsekapital	19 205	7 897	18 760	14 007
Betald ränta	-1 142	-755	-1 629	-1 740
Betalda inkomstskatter	-3 783	-1 324	-10 338	-9 246
Kassaflöde från den löpande verksamheten	47 411	33 129	72 340	58 461
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Köp av immateriella anläggningstillgångar	-5 216	-3 876	-10 046	-8 455
Köp av materiella anläggningstillgångar	-854	0	-1 228	0
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	415	525	665	525
Förvärvat dotterföretag	-197 496	0	-197 496	-8 338
Förvärvat intresseföretag	0	0	0	0
Köp av finansiella anläggningstillgångar	-7	16	-8	17
Erhållen ränta	0	3	0	42
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-203 158	-3 332	-208 113	-16 209
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Utdelning	-33 209	0	-33 209	0
Nyemission	0	0	0	0
Upptagna lån	250 071	86	250 148	127
Amortering av lån	-65 950	-9 941	-77 541	-19 505
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	150 912	-9 855	139 398	-19 378
Summa kassaflöde	-4 835	19 942	3 626	22 874
Minskning/ökning av likvida medel				
Likvida medel vid periodens början	73 216	34 309	64 662	31 342
Kursdifferens i likvida medel	214	-432	308	-397
Likvida medel vid årets slut	68 595	53 819	68 595	53 819



Moderbolagets resultaträkning i sammandrag (tkr)

	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Nettoomsättning	0	0	0	0
Övriga intäkter	1 534	1 470	2 998	2 926
Summa rörelsens intäkter	1 534	1 470	2 998	2 926
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Kostnad för ersättningar till anställda	-1 854	-1 704	-3 598	-3 383
Övriga kostnader	-1 443	-74	-1 737	-289
Summa rörelsens kostnader	-3 297	-1 778	-5 335	-3 672
Rörelseresultat	-1 763	-308	-2 337	-746
Finansiella intäkter	4	298	172	347
Finansiella kostnader	-877	-599	-1 265	-1 103
Resultat efter finansiella poster	-2 636	-609	-3 430	-1 502
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0
Inkomstskatt	544	131	707	312
Årets resultat	-2 093	-478	-2 723	-1 190



Moderbolagets rapport över totalresultatet (tkr)

	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Periodens resultat	-2 093	-478	-2 723	-1190
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	0	0	0	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0	0	0	0
Periodens totalresultat	-2 093	-478	-2 723	-1190
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-2 093	-478	-2 723	-1190
	-2 093	-478	-2 723	-1190



Moderbolagets balansräkning i sammandrag (tkr)

	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Andelar i dotterföretag	328 745	133 360	133 360
Summa anläggningstillgångar	328 745	133 360	133 360
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	884	250	131
Fordringar hos koncernföretag	0	519	29 609
Övriga kortfristiga fordringar	967	969	58
Likvida medel	1 957	222	717
Summa omsättningstillgångar	3 808	1 960	30 515
Summa tillgångar	332 553	135 320	163 875
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	531	531	531
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	5 065	5 065	5 065
Balanserat resultat	45 358	14 836	14 836
Periodens resultat	-2 723	-1 190	63 731
Summa eget kapital	48 231	19 242	84 163
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	187 500	42 474	28 286
Summa långfristiga skulder	187 500	42 474	28 286
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	50 000	28 240	28 286
Leverantörsskulder	129	138	179
Aktuella skatteskulder	6 260	0	13 660
Skulder till koncernföretag	38 178	22 525	6 303
Övriga skulder	634	20 730	547
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 621	1 971	2 451
Summa kortfristiga skulder	96 822	73 604	51 426
Summa eget kapital och skulder	332 553	135 320	163 875



Noter

1. Redovisningsprinciper

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2021 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 30 juni 2021. Koncernen tillämpar, utöver nedan, samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2020-12-31.

Säljoption utställd till ägare utan bestämmande inflytande

Säljoption utställd till ägare utan bestämmande inflytande avser avtal som ger denne rätt att sälja andelar i dotterföretaget till ett fast eller verkligt värde vid en framtida tidpunkt. Det belopp som kan komma att betalas om optionen utnyttjas redovisas som en finansiell skuld till nuvärdet av inlösenpriset av optionen. Efterföljande förändringar i värdet på skulden redovisas i eget kapital då det avser en transaktion med ägare. Om optionen löper ut utan att utnyttjas, bokas skulden bort med motsvarande justering av eget kapital.

Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMAs riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 25-28.

Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid

årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader har under det andra kvartalet 2021 reducerats med 5,2 Mkr (3,9) avseende utveckling av egen programvara.

Rörelsens kostnader har under årets 6 första månader reducerats med 10,0 Mkr (8,5) avseende utveckling av egen programvara.

2. Risker och osäkerhetsfaktorer

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2020.

Covid-19

Som förklarats under Händelser under och efter rapportperioden har Covid-19 utbrottet och de åtgärder som vidtagits av olika regeringar för att hindra spridningen av viruset påverkat vår verksamhet. Utöver de redan kända effekterna orsakar den makroekonomiska osäkerheten en nedgång i ekonomisk aktivitet och det går i dagsläget inte att säga vad de långsiktiga effekterna kommer att bli, men det kan inte uteslutas att det får negativa konsekvenser.

De viktigaste riskerna som följer av den nuvarande osäkra situationen med anledning av Covid-19 är;

Intäkter: Som ett resultat av den makroekonomiska osäkerheten finns en risk att upphandlingar skjuts på framtiden, att försäljningsprocesser till nya kunder förlängs och att befintliga kunder säger upp sina avtal. Lime har vidtagit ett antal åtgärder för att motverka dessa risker, t ex genom utökad försäljningsaktivitet. Vidare innebär de politiska åtgärderna regeringar vidtagit begränsningar i möjligheterna att utföra vissa tjänster. Lime har vidtagit åtgärder för att motverka dessa begränsningar, t ex genom att hålla utbildningar och workshops digitalt.



Lönsamhet: Vi ser en ökad risk för kundförluster i spåren av Covid-19 spridningen. Limes kreditexponering gentemot kunder är begränsad genom en låg kundkoncentration och åtgärder har vidtagits för att säkerställa snabb och effektiv uppföljning av utestående kundfordringar. Vidare vidtas åtgärder för att begränsa kostnader som inte bedöms verksamhetskritiska på kort sikt. Ledningen utvärderar löpande behovet av och möjligheten till att justera kostnadsbasen.

Finansiering och likviditet: Ledningen följer noga prognoser för koncernens likviditetsreserv för att säkerställa att det finns tillräckligt med kassamedel för att möta behovet i den löpnade verksamheten. Kassaflödet har varit i nivå med ledningens förväntningar under det andra kvartalet. Under andra kvartalet 2020 upptogs en checkräkningskredit om 25 Mkr för att minimera likviditetsriskerna föranledda av Covid-19 utbrottet. Checkkrediten utnyttjades inte och avtalet löpte ut 2020-12-31.

3. Valutapåverkan

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnadsposten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 75% av svenska kronor, 14% av euro och 11% av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 79% av svenska kronor, 13% av euro, 8% av övriga valutor.

4. Förvärv

Userlike UG

Limes ägarandel i Userlike UG uppgår vid utgången av räkenskapsperioden till 90 procent. Förvärvet genomfördes den 30 april med en preliminär köpeskilling om 195,4 Mkr, efter justering för kassa och rörelsekapital. Den preliminära köpeskillingen kommer att justeras baserat på de årsnormaliserade återkommande intäkterna den 31 augusti 2021. Från den dagen då förvärvet genomfördes och kontrollen övertogs, 30 april 2021,

konsolideras det förvärvade bolaget, i sin helhet, i Limekoncernens resultat och balansräkning. Vidare har optioner ställts ut som ger Lime rätt att förvärva och ägarna av Userlike UG rätt att sälja resterande 10 procent av aktierna senast den 30 September 2023.

För de resterande 10 procenten av aktierna beror köpeskillingen vid ett optionsutnyttjande på Userlike UG:s årliga återkommande intäkter den 31 augusti 2023, uppgående till mellan 4 och 6 multiplicerat med Annual Recurring Revenue.

Prissättning och villkor för resterande optioner är sådant att bolaget bedömer att dessa optioner med största sannolikhet kommer att påkallas då tiden för inlösen infaller varför ett bedömt inlösenpris har skuldförts per 30 april 2021 i koncernen.

Förvärvet av Userlike UG har gett upphov till ett koncernmässigt övervärde på ca 278 Mkr före skatt fördelat på programvara, kundrelationer, varumärke och goodwill. Goodwillen bedöms inte vara skattemässigt avdragsgill och anses hänförlig till framtida försäljningstillväxt. Bedömd årlig avskrivning på förvärvade övervärden uppgår till ca 24 Mkr. Avskrivningar på förvärvade övervärden har skett med 3,6 Mkr under kvartalet och 3,6 Mkr under de 6 första månaderna 2021. Under kvartalet har Userlike UG bidragit till koncernens omsättning med 7 Mkr samt med 1 Mkr till rörelseresultatet före avskrivning av förvärvade övervärden.

Userlike UGs omsättning under årets 6 första månader uppgick till 19 Mkr och rörelseresultatet till 2 Mkr.

Koncernens rörelseresultat har belastats med kostnader för förvärvet av Userlike UG om 1,1 Mkr. Förvärvet av Userlike UG belastade kassaflödet med 197,5 Mkr under andra kvartalet 2021.

Lime Technologies Gävle AB (tidigare janjoo AB)

Limes ägarandel i Lime Technologies Gävle AB uppgår vid utgången av räkenskapsperioden till 65 procent. Lime påkallade rätten, under fjärde kvartalet 2019, att utnyttja optioner avseende 35% av aktierna. Förvärvet genomfördes den 13 januari 2020 med en köpeskilling om 7 Mkr. Från den dagen då förvärvet genomfördes och kontrollen övertogs, 13 januari 2020, konsolideras det



förvärvade bolaget, i sin helhet, i Limekoncernens resultat och balansräkning.

Ägarna av Lime Technologies Gävle AB har även ställt ut optioner som ger Lime rätt att förvärva resterande 35 procent av aktierna senast den 31 december 2021.

Lime Technologies Gävle AB har utvecklats väl och vi är nu än mer övertygade om att deras produkter stärker vårt erbjudande både till nya och befintliga kunder. För de resterande 35 procent av aktierna beror köpeskillingen vid ett optionsutnyttjande på Lime Technologies Gävle AB:s årliga återkommande intäkter, dock som högst 7 Mkr och som högst 12,25 Mkr.

Prissättning och villkor för resterande optioner är sådant att bolaget bedömer att dessa optioner med största sannolikhet kommer att påkallas då tiden för inlösen infaller varför ett bedömt inlösenpris har skuldförts per 13 januari 2020 i koncernen. Förvärvet föranledde en realisationsvinst om 0,5 Mkr i det första kvartalet 2020.

Förvärvet av Lime Technologies Gävle AB har gett upphov till ett koncernmässigt övervärde på ca 24 Mkr före skatt varav hela beloppet fördelats till programvara. Årlig avskrivning på förvärvade övervärden uppgår till ca 2,9 Mkr. Avskrivningar på förvärvade övervärden har skett med 0,7 Mkr under kvartalet.

Förvärvet av Lime Technologies Gävle AB belastade kassaflödet med 8,3 Mkr under första kvartalet 2020.

5. Transaktioner med närstående

I förekommande fall har transaktioner med närstående varit till marknadsmässiga villkor.

6. Skatt

Skattekostnaden i det andra kvartalet 2021 uppgick till 3,7 Mkr (3,6). Skattekostnaden för de första 6 månaderna 2021 uppgick till 8,3 Mkr (7,3). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.

9 kvartal i sammandrag

Försäljning per segment, Tkr	Q2 2021	Q1 2021	Q4 2020	Q3 2020	Q2 2020	Q1 2020	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019
Sverige	76 713	76 679	75 694	61 120	69 205	68 942	65 724	54 838	56 241
Övriga Europa	26 263	17 678	17 365	14 483	15 832	16 048	16 062	13 144	13 789
Resultaträkning i sammandrag, Tkr									
Nettoomsättning	102 976	94 357	93 059	75 603	85 037	84 990	81 786	67 982	70 030
EBITDA	33 130	32 417	36 067	29 802	27 013	28 677	24 433	23 702	17 625
EBITA	26 536	26 275	30 624	24 704	21 810	23 496	19 870	19 246	13 250
EBIT	18 230	21 926	26 275	20 355	17 462	19 108	16 251	15 628	9 950
Rörelsemarginal	18%	23%	28%	27%	21%	22%	20%	23%	14%
Resultat före skatt	17 105	21 361	25 758	19 417	16 912	17 918	15 894	15 321	9 313



Intäkter från avtal med kunder (tkr)

Intäkter per intäktström, Tkr	Q2 2021			Q2 2020		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Abonnemangsintäkter	34 122	16 715	50 837	29 615	7 856	37 471
Licensintäkter	622	0	622	1 165	29	1 194
Supportavtal	9 106	999	10 105	9 908	1 141	11 049
Expert Services	32 300	8 460	40 760	28 033	6 806	34 839
Övrigt	563	89	652	485	0	485
Nettoomsättning	76 713	26 263	102 976	69 205	15 832	85 037

Intäkter per intäktström, Tkr	Q1-Q2 2021			Q1-Q2 2020		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Abonnemangsintäkter	67 259	25 595	92 854	57 813	15 615	73 428
Licensintäkter	1 100	60	1 160	1 608	98	1 705
Supportavtal	18 338	1 988	20 326	19 628	2 333	21 960
Expert Services	65 603	16 186	81 789	57 783	13 682	71 464
Övrigt	1 092	112	1 204	1 316	154	1 470
Nettoomsättning	153 392	43 941	197 333	138 147	31 880	170 027

Kvartalsvis försäljning

Försäljning, Tkr	Q2 2021	Q1 2021	Q4 2020	Q3 2020	Q2 2020	Q1 2020	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019
Expert Services	40 760	41 029	40 774	26 213	34 839	36 625	34 793	23 603	25 230
Mjukvarurelaterade intäkter*	61 565	52 772	51 421	48 959	49 713	47 380	46 155	43 731	43 887
Övrigt	652	555	864	431	485	985	838	649	913
Summa	102 976	94 356	93 059	75 603	85 037	84 990	81 786	67 982	70 030
Varav repetitiva intäkter	60 943	52 234	50 534	48 468	48 520	46 868	44 253	42 545	41 335
Varav repetitiva intäkter (%)	59%	55%	54%	64%	57%	55%	54%	63%	59%
Nettoomsättningstillväxt (%)	21%	11%	14%	11%	21%	22%	19%	23%	14%
Tillväxt repetitiva intäkter	26%	11%	14%	14%	17%	20%	19%	21%	21%

*) Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangsintäkter, licensintäkter och supportavtal.



Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

Annual Recurring Revenue

Kvartalets sista månads repetitiva intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020
Repetitiva intäkter (kvartal)	60 943	48 520
ARR	259 113	195 271

Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget vid bokslutstillfället. Begreppet används i första hand för beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna. Nyckeltalen har i förekommande fall omräknats efter split som genomfördes i oktober 2018 (1:250).

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Rörelseresultat	18 230	17 462	40 156	36 570
Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	8 306	4 349	12 655	8 737
EBITA	26 536	21 810	52 811	45 306
Nettoomsättning	102 976	85 037	197 333	170 027
EBITA (%)	26%	26%	27%	27%

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Rörelseresultat	18 230	17 462	40 156	36 570
Avskrivningar	14 901	9 551	25 391	19 120
EBITDA	33 130	27 013	65 547	55 690
Nettoomsättning	102 976	85 037	197 333	170 027
EBITDA (%)	32%	32%	33%	33%



Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

Tkr	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
Övriga finansiella anläggningstillgångar	713	522	706
Likvida medel	68 595	53 819	64 662
Finansiella tillgångar	69 308	54 341	65 368

Justerad EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är ett komplement till rörelseresultatet justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa rörelseresultatet exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
EBIT	18 230	17 462	40 156	36 570
Jämförelsestörande poster	1 110	0	1 082	0
Justerad EBIT	19 339	17 462	41 238	36 570
Nettoomsättning	102 976	85 037	197 333	170 027
Justerad EBIT (%)	19%	21%	21%	22%

Justerad EBITA

Justerad EBITA visar EBITA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
EBITA	26 536	21 810	52 811	45 306
Jämförelsestörande poster	1 110	0	1 082	0
Justerad EBITA	27 645	21 810	53 893	45 306
Nettoomsättning	102 976	85 037	197 333	170 027
Justerad EBITA (%)	27%	26%	27%	27%

Justerad EBITDA

Justerad EBITDA visar EBITDA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITDA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
EBITDA	33 130	27 013	65 547	55 690
Jämförelsestörande poster	1 110	0	1 082	0
Justerad EBITDA	34 240	27 013	66 629	55 690
Nettoomsättning	102 976	85 037	197 333	170 027
Justerad EBITDA (%)	33%	32%	34%	33%

Jämförelsestörande poster

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvävsrelaterade poster, kostnader för börsnotering eller omstruktureringsposter.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Förvävsrelaterade kostnader	-1 110	0	-1 110	0
Utbetalning/Nedskrivning optionsskuld	0	0	27	0
Jämförelsestörande poster	-1 110	0	-1 082	0

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet från den löpande verksamheten per aktie. Antalet aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Kassaflöde från löp. verksamhet	47 411	33 129	72 340	58 461
Antal aktier (T st)	13 283	13 283	13 283	13 283
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie (kr)	3,57	2,49	5,45	4,40



Nettoomsättningstillväxt

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Nettoomsättning, perioden	102 976	85 037	197 333	170 027
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	85 037	70 030	170 027	139 929
Nettoomsättningstillväxt	21%	21%	16%	22%

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

Tkr	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
Räntebärande långfristiga skulder	187 627	42 848	28 524
Långfristiga leasingskulder	13 492	8 495	14 240
Övriga långfristiga skulder	39 688	18 252	15 183
Räntebärande kortfristiga skulder	82 825	28 489	30 404
Kortfristiga leasingskulder	11 669	9 571	9 319
Finansiella tillgångar	-69 308	-54 341	-65 368
Nettoskuld	265 993	53 314	32 302

Medelantal anställda

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och utveckla personal, utvecklas över tid.

Nettoomsättning per anställd

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

Tkr	Q3 2020 - Q2 2021	Q3 2019 - Q2 2020
Nettoomsättning, RTM	365 995	319 794
Antal anställda, RTM	263	228
Nettoomsättning per anställd	1 394	1 404

Organisk nettoomsättningstillväxt

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Limekoncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Nettoomsättning, perioden	102 976	85 037	197 333	170 027
Förvärvad, nettoomsättning senaste 12 mån	-7 436	-3 265	-7 436	-7 895
Organisk nettoomsättning	95 541	81 772	189 897	162 132
Organisk nettoomsättning, motsvarande period föregående år	81 772	70 030	162 132	138 850
Justerat för förvärvad, nettoomsättning senaste 24 mån	3 265	0	7 895	1 079
Jämförbar organisk nettoomsättningstillväxt	85 037	70 030	170 027	139 929
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	12%	17%	12%	16%



Repetitiva intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangsentäkter.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Abonnemangs- intäkter	50 837	37 470	92 855	73 427
Supportavtal	10 105	11 050	20 322	21 961
Repetitiva intäkter	60 943	48 520	113 177	95 388

Repetitiva intäkter i förhållande till rörelsekostnader

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

Tkr	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Repetitiva intäkter	60 943	48 520	113 177	95 388
Rörelsekostna- der	-84 854	-67 694	-157 337	-133 711
Repetitiva intäkter i förh. till rörelse- kostnader	72%	72%	72%	71%

Resultat per aktie

Definieras i enlighet med IFRS.

Resultat per aktie efter utspädning

Definieras i enlighet med IFRS.

Rörelsemarginal, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

TKR	Q2 2021	Q2 2020	Q1 - Q2 2021	Q1 - Q2 2020
Rörelseresultat	18 230	17 462	40 156	36 570
Nettoomsätt- ning	102 976	85 037	197 333	170 027
RÖRELSEMAR- GINAL	18%	21%	20%	22%

Rörelseresultat, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.



Detta är Lime

CRM med en twist

Ända sedan dag ett har vårt mål varit att leverera exceptionellt användarvänliga CRM-system som förenklar vardagen. Balansen mellan engagemang och teknik har gjort oss till en av marknadsledarna i Norden. Nu arbetar vi för att göra alla företag till kundmagneter, som behåller sina kunder och drar till sig nya.

Lime har en heltäckande organisation för utveckling, försäljning, implementation och support vilket skapar ett helhetserbjudande som möjliggör effektiva och värdeskapande CRM-lösningar för kunden. Huvudkontoret ligger i Lund och utöver detta har vi åtta kontor i Sverige, Norge, Danmark, Finland, Nederländerna och Tyskland. Lime grundades 1990 och har sedan år 2000 haft en genomsnittlig tillväxttakt om 19 procent.

Våra produkter



Lime CRM är en flexibel och kraftfull SaaS CRM-plattform. Dess styrka ligger främst i kombinationen av mjukvarans anpassningsbarhet och bolagets samlade CRM-expertis, som möjliggör skräddarsydda lösningar. På väldigt kort tid kan kunden få ett system med automatiserade flöden, stöd för nyckelbehov och en tydlig överblick över hela verksamheten. I kombination med integrerade kring-system och vartikalanpassade lösningar, skapas ett ekosystem som ger stor kundnytta.



Lime Go är utvecklat för att maximera försäljning inom säljorganisationer. Typkunden har ett stort behov av nya affärsmöjligheter och ett konstant flöde av nya kunder. Mjukvaran är strömlinjeformad med god kontroll över kommande affärer. Lime Go innehåller ett stort bibliotek av företagsinformation och kontaktuppgifter till nästan alla bolag i Norden.

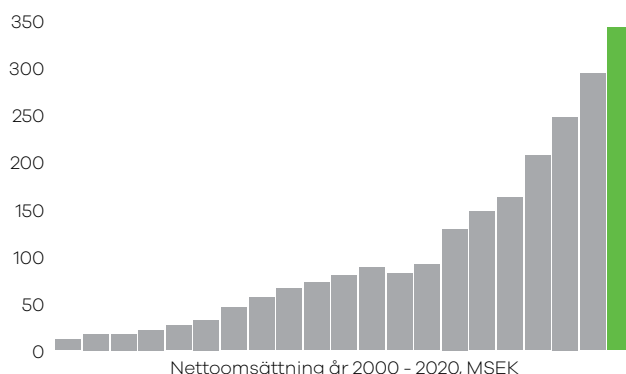
Userlike är en Customer Messaging-lösning som förbättrar och förenklar kommunikationen mellan företag och kunder. Genom att samla de mest populära kanalerna för meddelanden – webbchatt, Facebook messenger, Whatsapp, SMS etc. – i samma inbox, kan företagen finnas där kunden är och erbjuda omedelbar service.

Userlike drivs som ett eget bolag inom Limekoncernen. Produkten säljs separat, men funktionaliteten kommer även att erbjudas som add-ons till Limes CRM-lösningar.



Lime i siffror

~70 000 användare
30 års erfarenhet
~ 330 anställda
~5 500 kunder
9 kontor
6 länder



Följ Lime

Samtliga rapporter, årsredovisningar och presentationer finns publicerade på investors.lime-technologies.com. Där kan du också prenumerera på utskick av finansiell information.

21 oktober 2021 Delårsrapport (januari - september 2021)
Februari 2022 Bokslutskommuniké 2021



Lime Technologies AB (publ)
Organisationsnummer: 556953-2616
www.lime-technologies.com
St Lars väg 46, 222 70 Lund
046-270 48 00